



2015 年 11 月 宝宝洗浴 (沐浴露)

电商大数据分析报告

Pandalib Inc.
www.pandalib.com

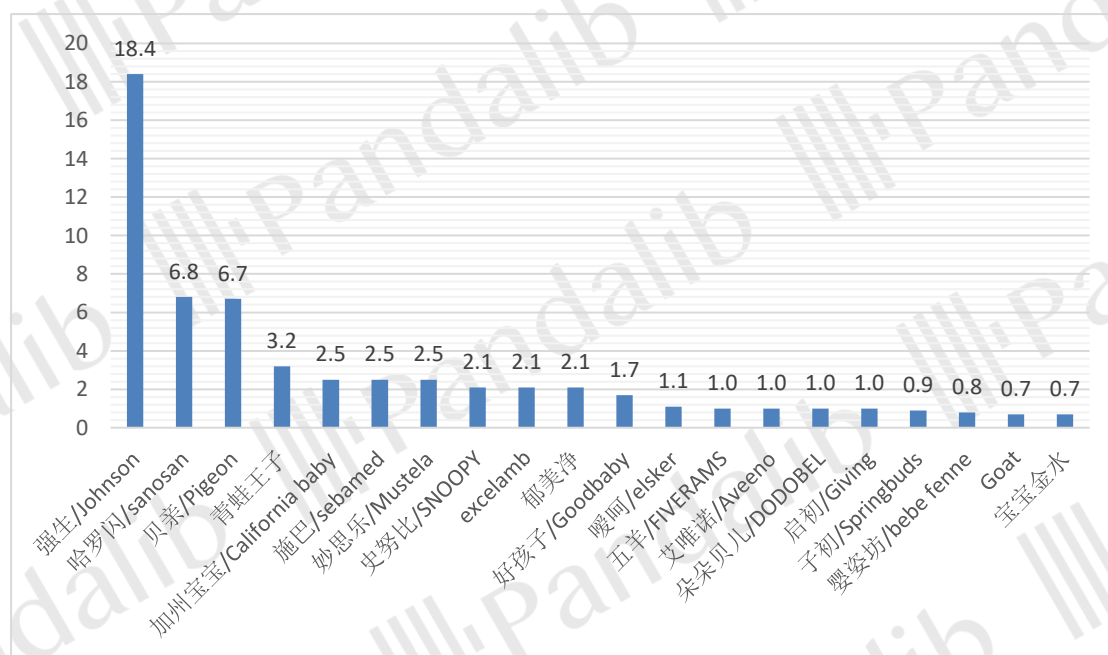
目录

一、市场概况.....	3
二、趋势分析.....	6
市场规模变化趋势.....	6
品牌变化趋势.....	7
渠道变化趋势.....	8
价格区间变化趋势.....	9
三、品牌分析.....	11
品牌销售排名.....	11
品牌渠道分布.....	13
品牌价格区间分布.....	14
品牌评论得分.....	17
品牌地区分布.....	17
品牌性别分布.....	17
四、渠道分析.....	18
电商渠道分布.....	18
渠道自营开放结构.....	19
渠道品牌分布.....	20
渠道价格区间分布.....	22
天猫店铺排行.....	23
淘宝店铺排行.....	24
五、价格分析.....	24
价格区间结构.....	24
成交均价.....	25
单品均价.....	25
价格区间品牌分布.....	25
价格区间渠道分布.....	26
六、单品分析.....	28
天猫畅销单品.....	30
淘宝畅销单品.....	31
京东畅销单品.....	32

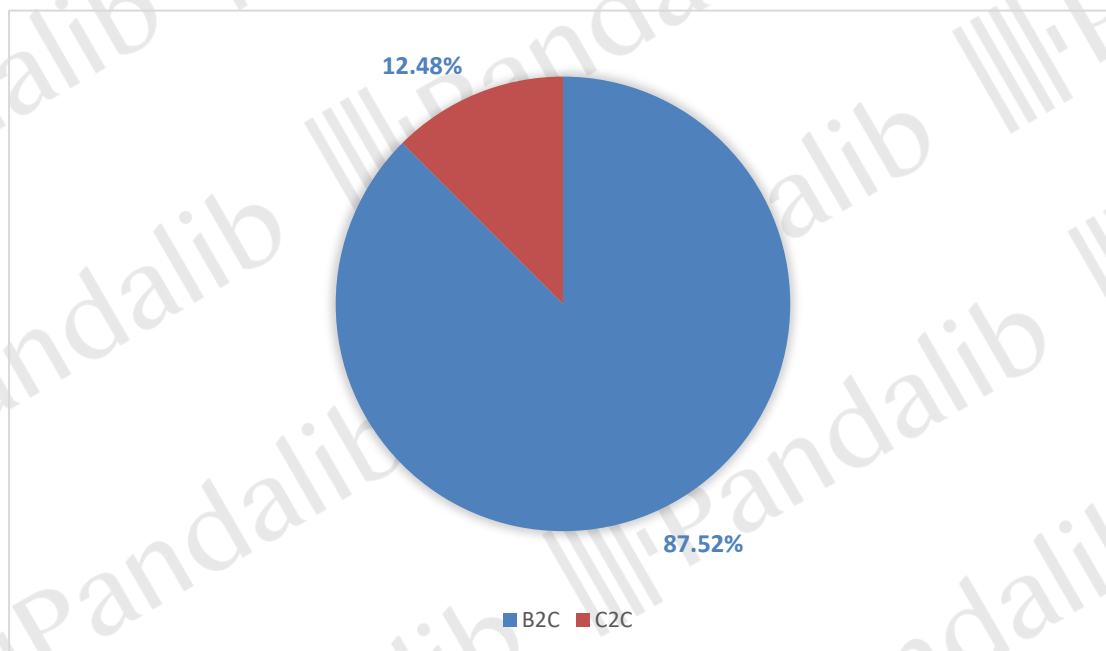
一、市场概况

2015 年 11 月, 宝宝洗浴(沐浴露)在线上共销售 74.4 万件, 销售额为 3700.5 万元, 成交均价为 49.7 元, 销售额环比 62.5%。销售量排在前三位的品牌为: 强生/Johnson、哈罗闪/sanosan、贝亲/Pigeon, 其中强生/Johnson 的销售量最高, 达到了 18.4 万件; 销售额排在前三位的品牌为: 强生/Johnson、哈罗闪/sanosan、贝亲/Pigeon, 其中强生/Johnson 的销售额最高, 达到了 628.6 万元。在电商渠道方面, B2C 的销售量占比为 87.6%, C2C 的销售量占比为 12.4%; 其中天猫的销售量最高, 占比为 58.5%。女性消费者高于男性, 其中男性消费者占比为 44.9%; 华东地区的消费者占比最高, 达到 43.3%, 其次为华南地区和华东地区。

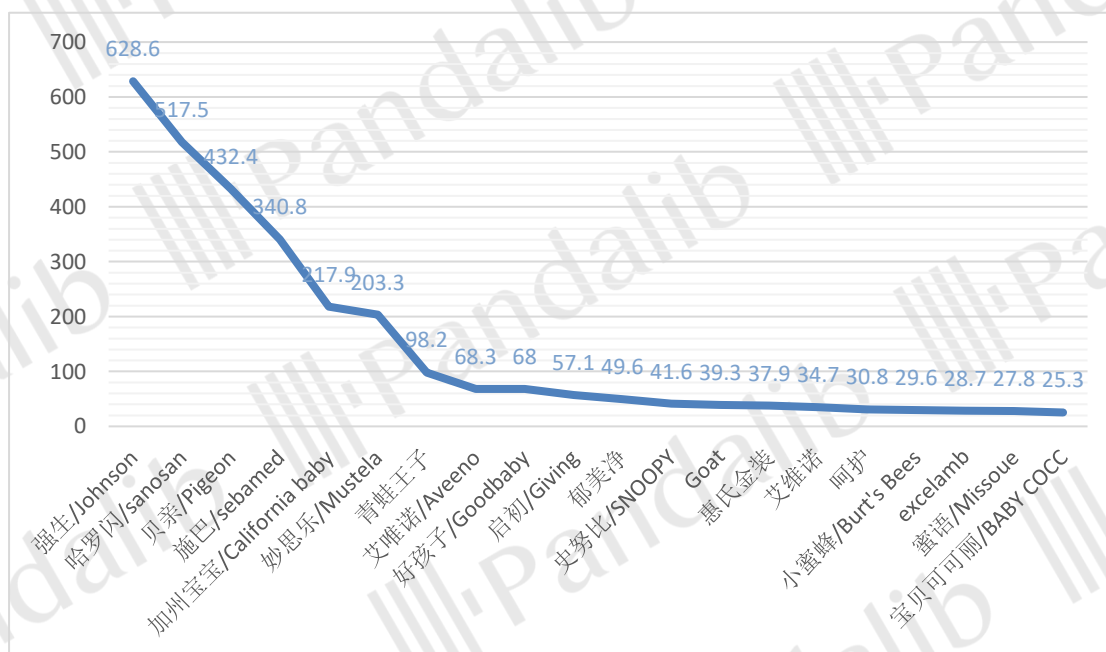
网络零售销售量排名 TOP20 品牌分析 (万件)



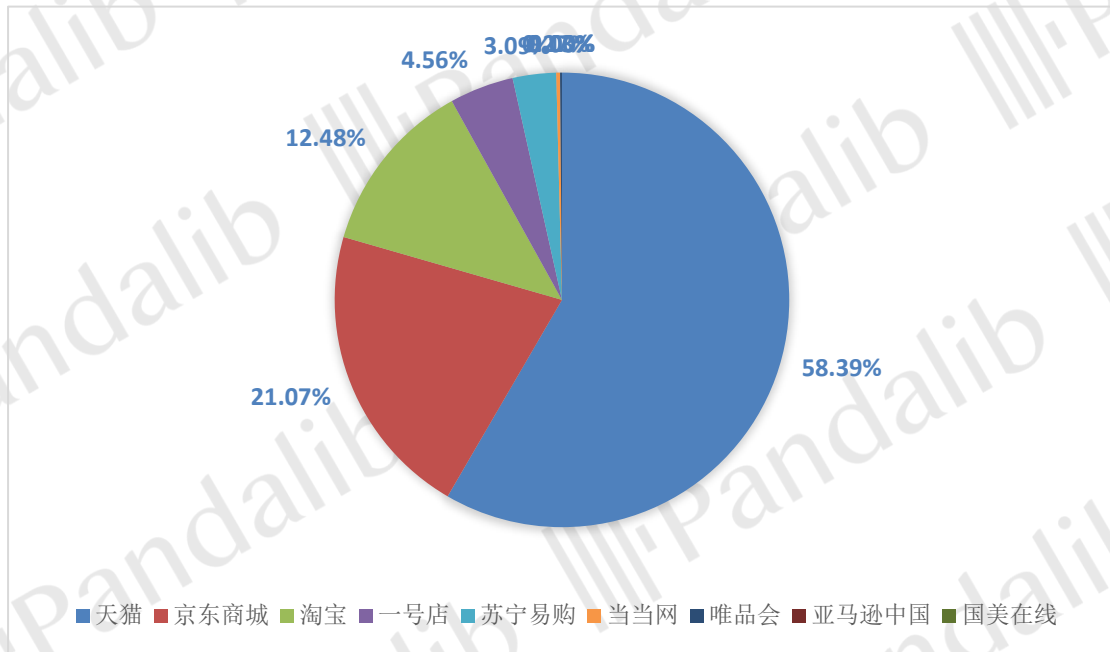
网络零售平台类型销售量占比



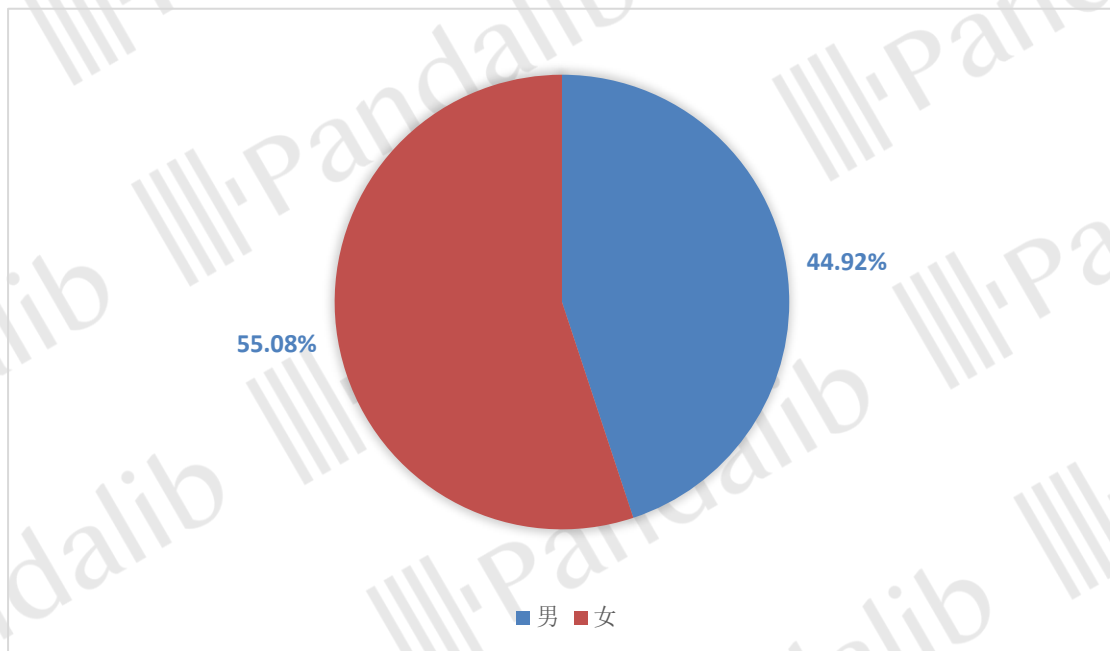
网络零售销售额排名 TOP20 品牌（万元）



网络零售渠道销售量占比



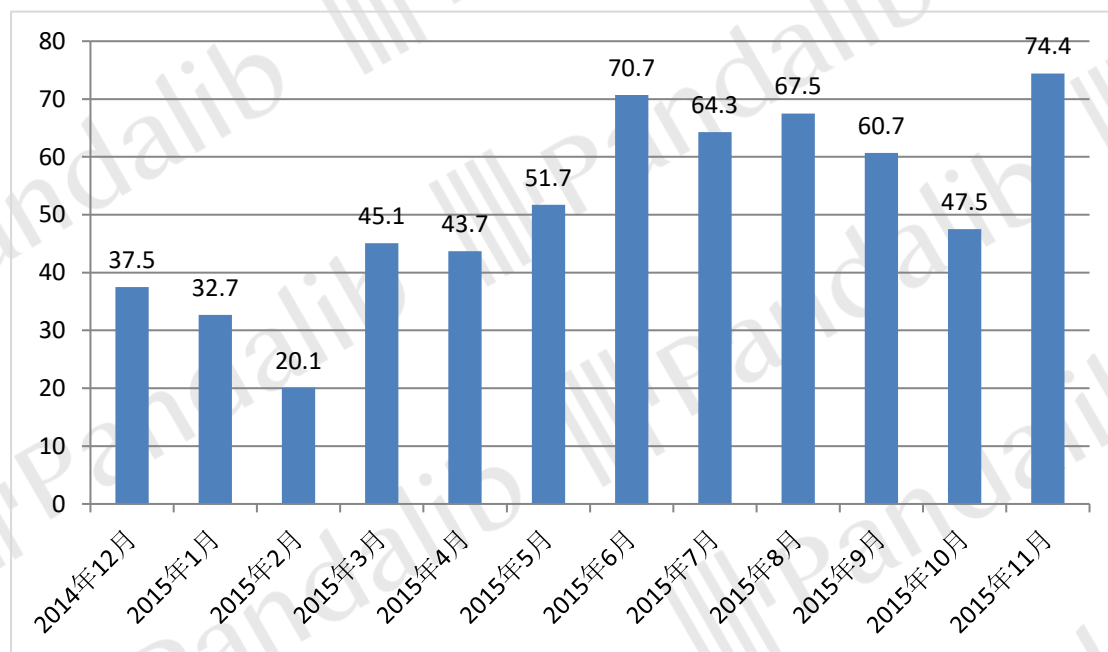
网络零售消费者性别分布



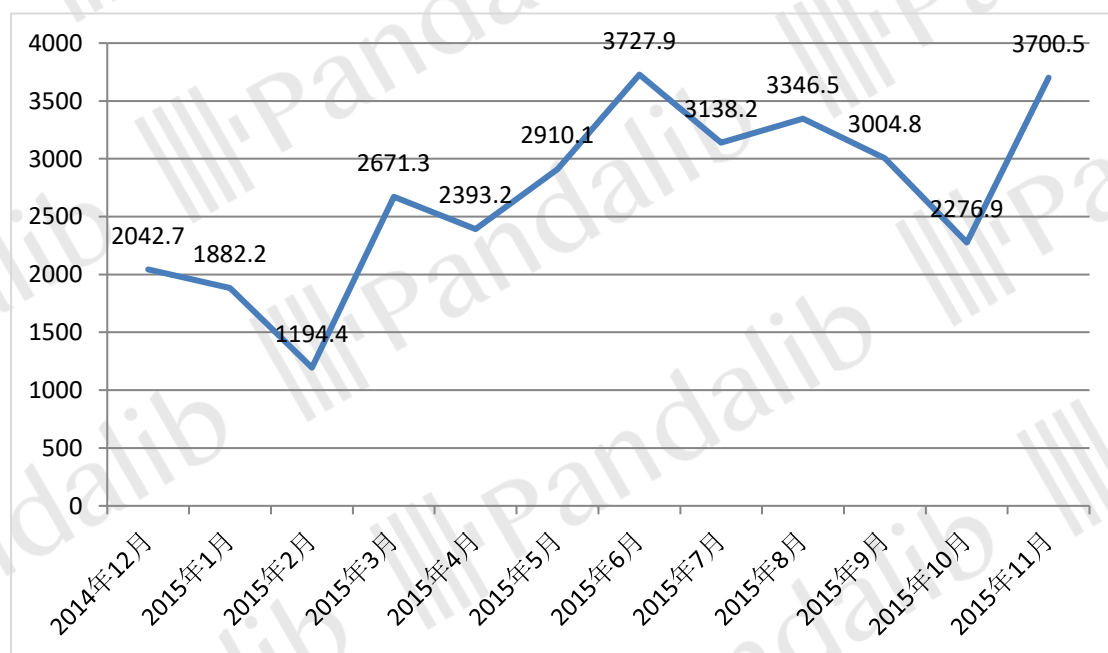
二、趋势分析

市场规模变化趋势

网络零售销售量变化趋势（万件）



网络零售销售额变化趋势（万元）



月份	销售量（万件）	销售额（万元）	成交均价（元）
2015 年 11 月	74.4	3700.5	49.7
2015 年 10 月	47.5	2276.9	48
2015 年 9 月	60.7	3004.8	49.5
2015 年 8 月	67.5	3346.5	49.6
2015 年 7 月	64.3	3138.2	48.8
2015 年 6 月	70.7	3727.9	52.8
2015 年 5 月	51.7	2910.1	56.3
2015 年 4 月	43.7	2393.2	54.8
2015 年 3 月	45.1	2671.3	59.2
2015 年 2 月	20.1	1194.4	59.4
2015 年 1 月	32.7	1882.2	57.6
2014 年 12 月	37.5	2042.7	54.5

**如需查看更多维度分析，请登录下载
完整版报告！**