



2014 年 09 月 男士衬衫 电商大数据分析报告

Pandalib Inc.
www.pandalib.com

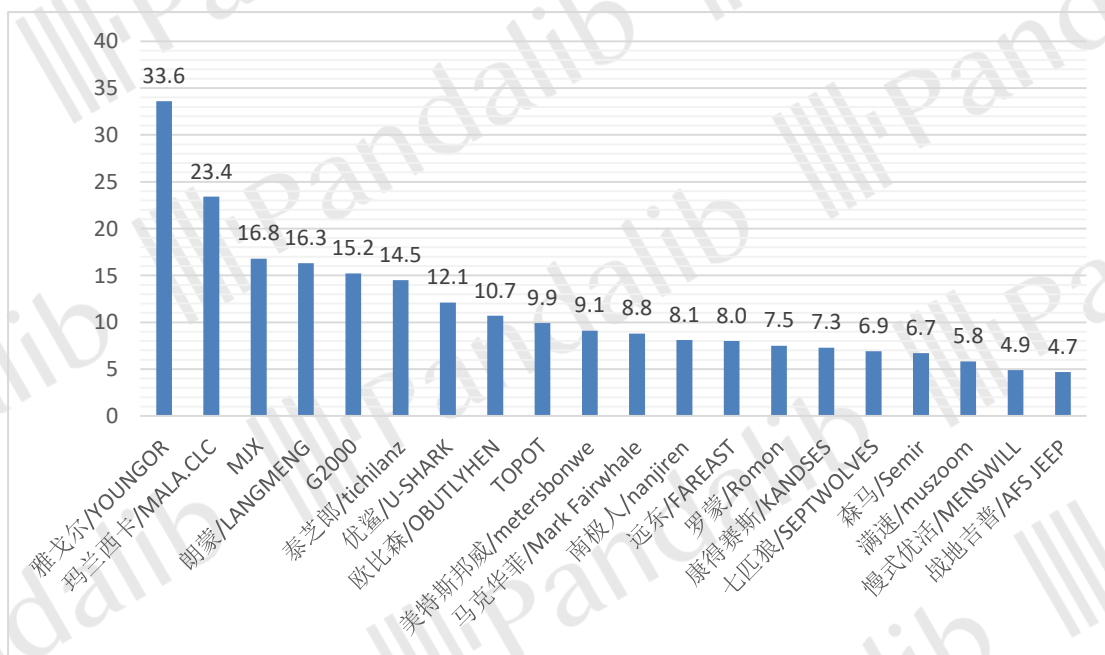
目录

一、市场概况.....	3
二、趋势分析.....	6
市场规模变化趋势.....	6
品牌变化趋势.....	7
渠道变化趋势.....	8
价格区间变化趋势.....	9
三、品牌分析.....	11
品牌销售排名.....	11
品牌渠道分布.....	13
品牌价格区间分布.....	14
品牌评论得分.....	17
品牌地区分布.....	17
品牌性别分布.....	17
四、渠道分析.....	18
电商渠道分布.....	18
渠道自营开放结构.....	19
渠道品牌分布.....	20
渠道价格区间分布.....	22
天猫店铺排行.....	23
淘宝店铺排行.....	24
五、价格分析.....	24
价格区间结构.....	24
成交均价.....	25
单品均价.....	25
价格区间品牌分布.....	25
价格区间渠道分布.....	26
六、单品分析.....	28
天猫畅销单品.....	30
淘宝畅销单品.....	31
京东畅销单品.....	32

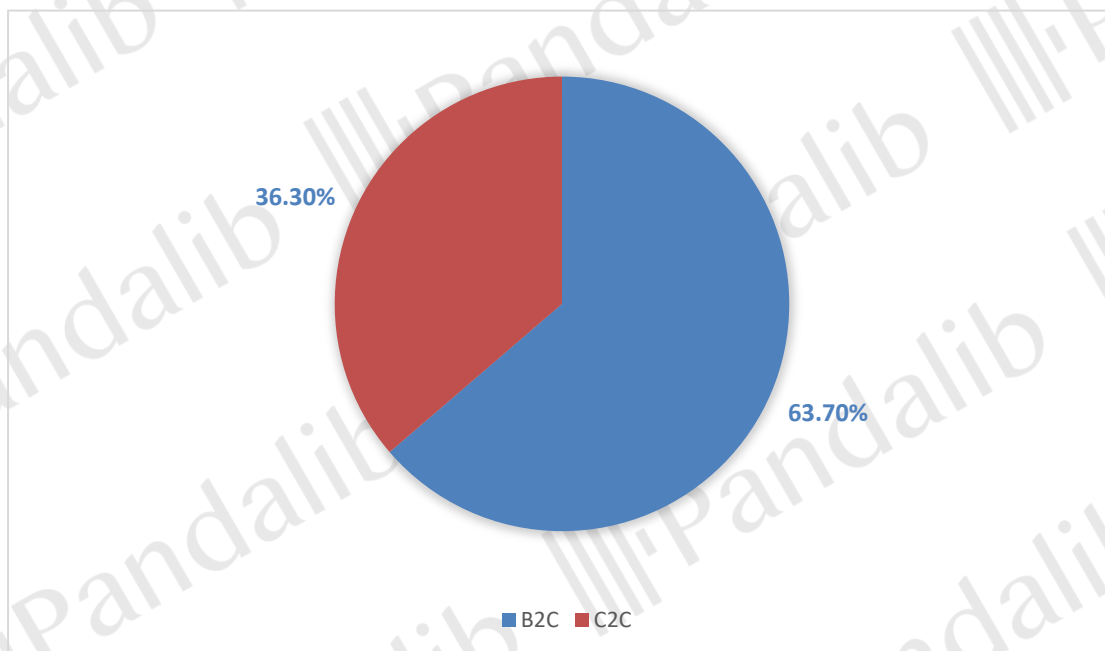
一、市场概况

2014年9月，男士衬衫在线上共销售752.0万件，销售额为73550.2万元，成交均价为97.8元，销售额环比35.0%。销售量排在前三位的品牌为：雅戈尔/YOUNGOR、玛兰西卡/MALA.CLC、MJX，其中雅戈尔/YOUNGOR的销售量最高，达到了33.6万件；销售额排在前三位的品牌为：雅戈尔/YOUNGOR、玛兰西卡/MALA.CLC、马克华菲/Mark Fairwhale，其中雅戈尔/YOUNGOR的销售额最高，达到了4304.1万元。在电商渠道方面，B2C的销售量占比为63.7%，C2C的销售量占比为36.3%；其中天猫的销售量最高，占比为58.1%。男性消费者高于女性，其中男性消费者占比为58.4%；华东地区的消费者占比最高，达到43.2%，其次为华北地区和华中地区。

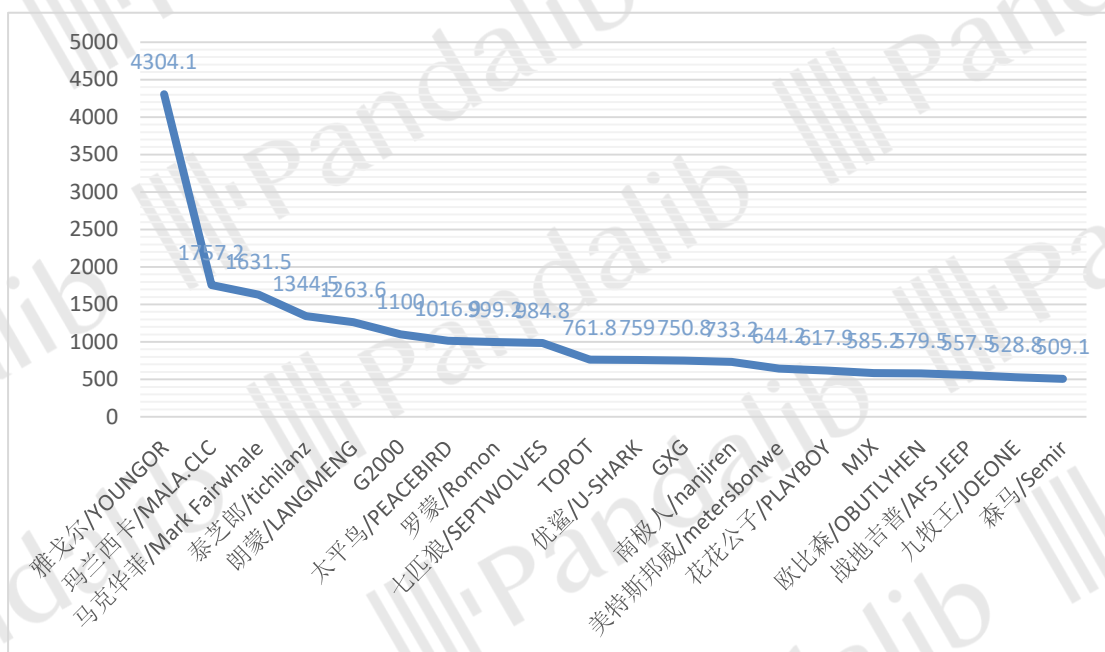
网络零售销售量排名TOP20品牌分析（万件）



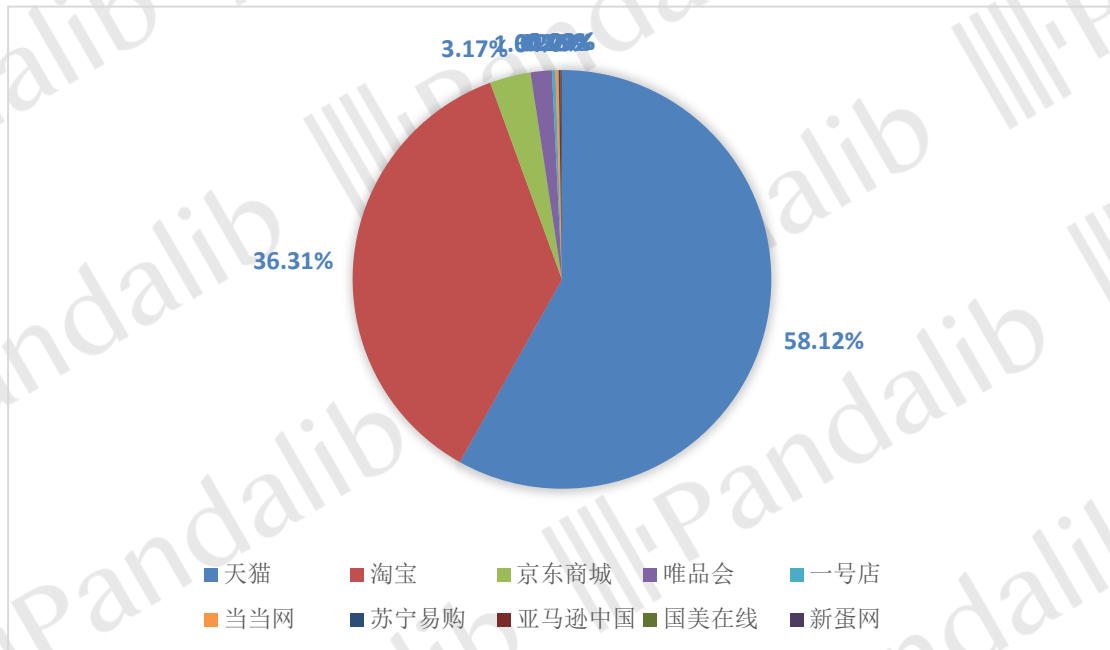
网络零售平台类型销售量占比



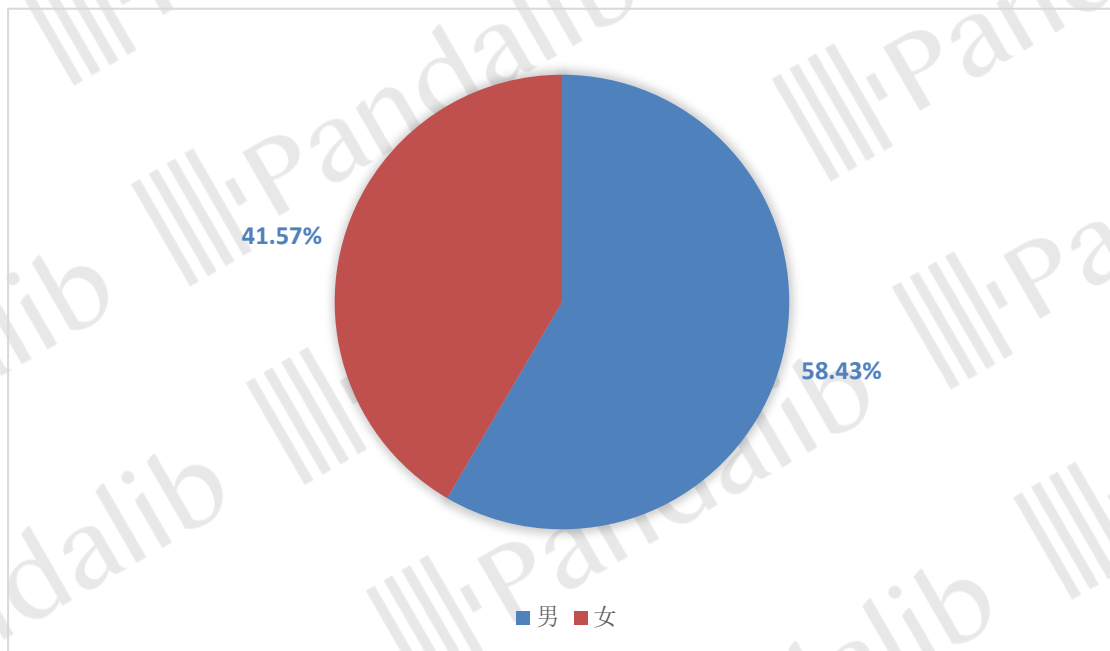
网络零售销售额排名 TOP20 品牌 (万元)



网络零售渠道销售量占比



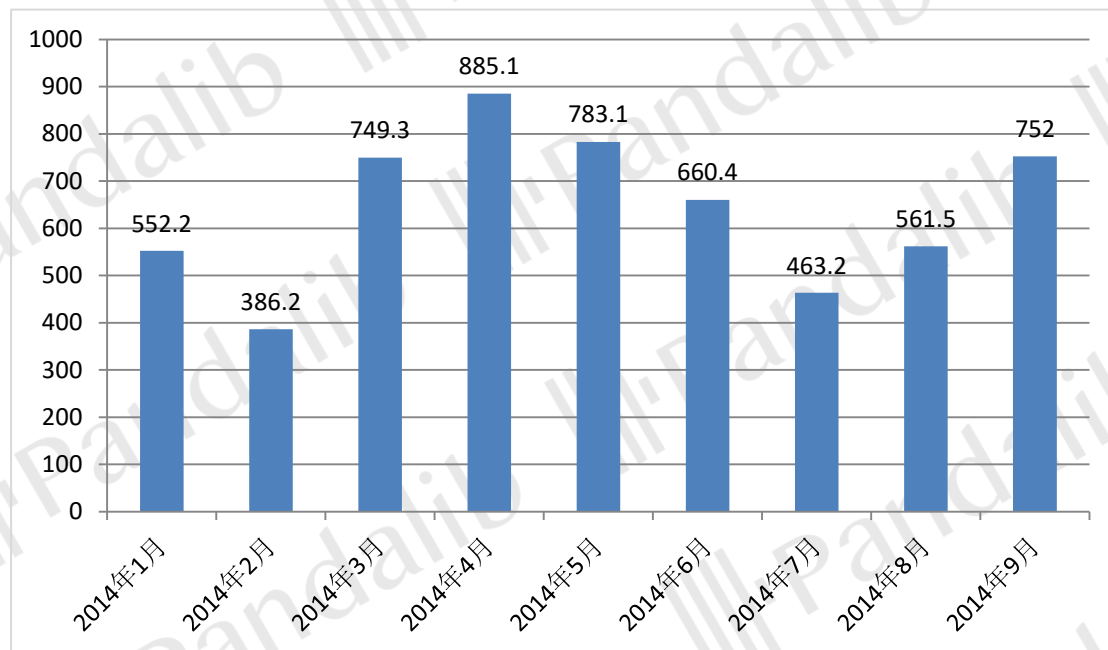
网络零售消费者性别分布



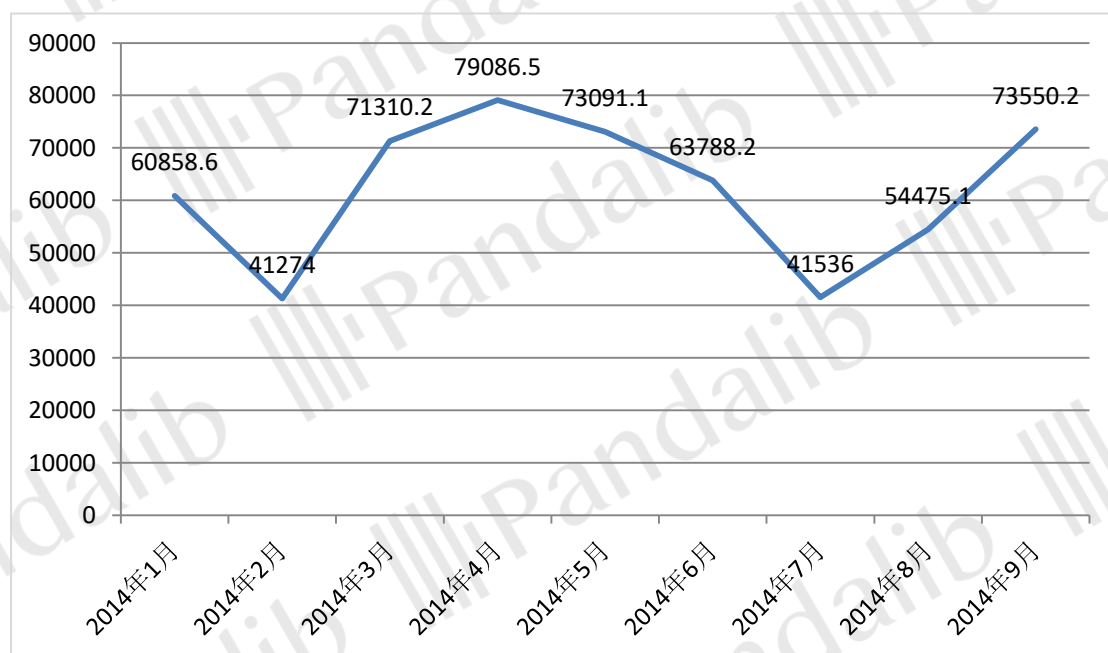
二、趋势分析

市场规模变化趋势

网络零售销售量变化趋势（万件）



网络零售销售额变化趋势（万元）



月份	销售量（万件）	销售额（万元）	成交均价（元）
2014 年 9 月	752	73550.2	97.8
2014 年 8 月	561.5	54475.1	97
2014 年 7 月	463.2	41536	89.7
2014 年 6 月	660.4	63788.2	96.6
2014 年 5 月	783.1	73091.1	93.3
2014 年 4 月	885.1	79086.5	89.4
2014 年 3 月	749.3	71310.2	95.2
2014 年 2 月	386.2	41274	106.9
2014 年 1 月	552.2	60858.6	110.2

如需查看更多维度分析，请登录下载
完整版报告！