



2014 年 06 月 洗护套装 电商大数据分析报告

Pandalib Inc.
www.pandalib.com

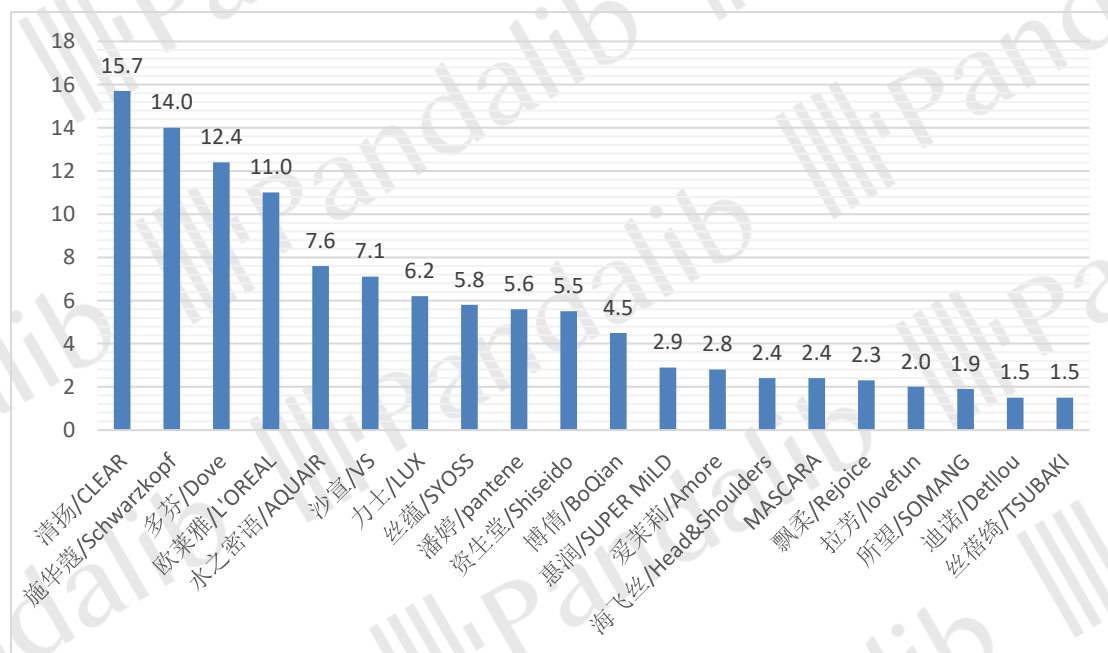
目录

一、市场概况.....	3
二、趋势分析.....	6
市场规模变化趋势.....	6
品牌变化趋势.....	7
渠道变化趋势.....	8
价格区间变化趋势.....	9
三、品牌分析.....	11
品牌销售排名.....	11
品牌渠道分布.....	13
品牌价格区间分布.....	14
品牌评论得分.....	17
品牌地区分布.....	17
品牌性别分布.....	17
四、渠道分析.....	18
电商渠道分布.....	18
渠道自营开放结构.....	19
渠道品牌分布.....	20
渠道价格区间分布.....	22
天猫店铺排行.....	23
淘宝店铺排行.....	24
五、价格分析.....	24
价格区间结构.....	24
成交均价.....	25
单品均价.....	25
价格区间品牌分布.....	25
价格区间渠道分布.....	26
六、单品分析.....	28
天猫畅销单品.....	30
淘宝畅销单品.....	31
京东畅销单品.....	32

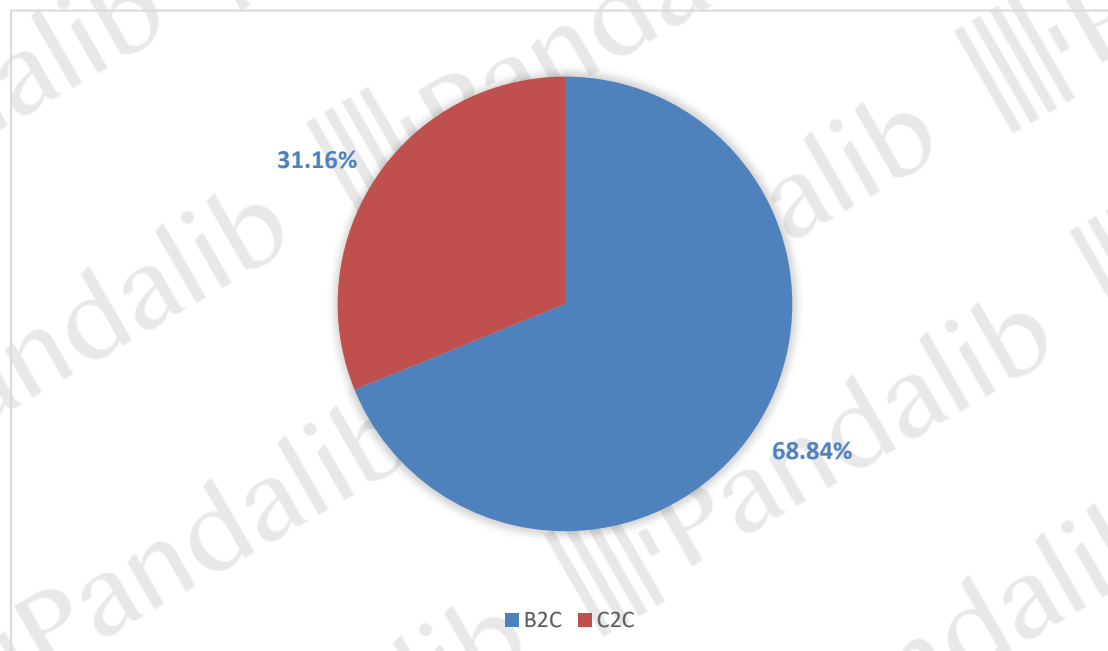
一、市场概况

2014年6月,洗护套装在线上共销售187.4万件,销售额为14102.6万元,成交均价为75.3元,销售额环比44.7%。销售量排在前三位的品牌为:清扬/CLEAR、施华蔻/Schwarzkopf、多芬/Dove,其中清扬/CLEAR的销售量最高,达到了15.7万件;销售额排在前三位的品牌为:施华蔻/Schwarzkopf、清扬/CLEAR、多芬/Dove,其中施华蔻/Schwarzkopf的销售额最高,达到了1360.2万元。在电商渠道方面,B2C的销售量占比为68.8%,C2C的销售量占比为31.2%;其中京东商城的销售量最高,占比为37.6%。女性消费者高于男性,其中男性消费者占比为23.7%;华东地区的消费者占比最高,达到32.9%,其次为华南地区和西南地区。

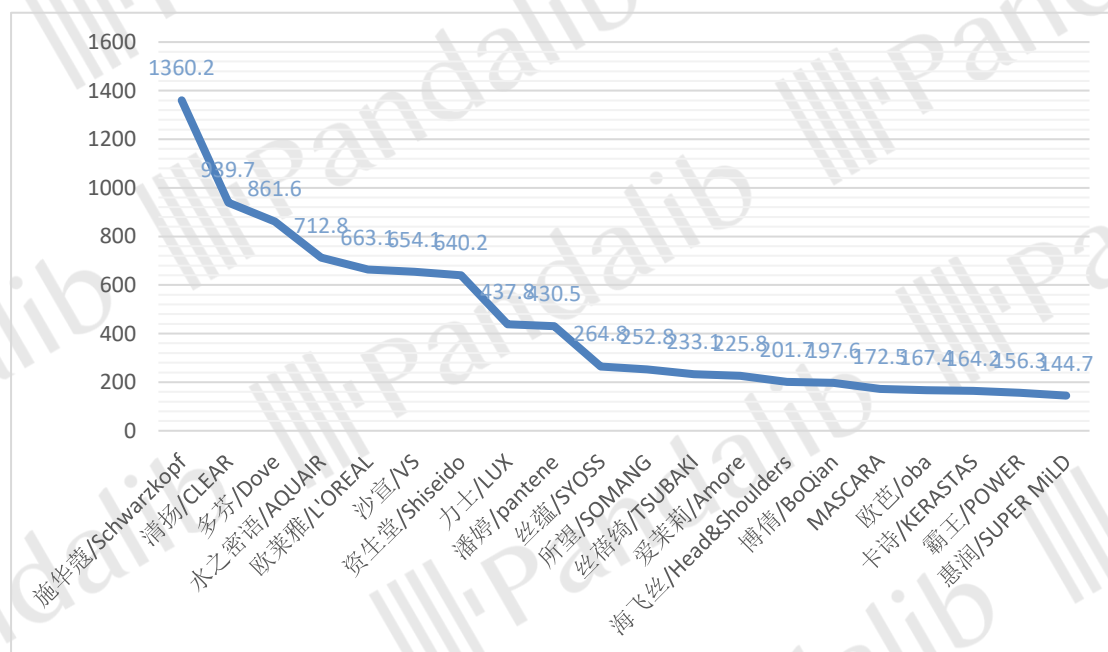
网络零售销售量排名TOP20品牌分析(万件)



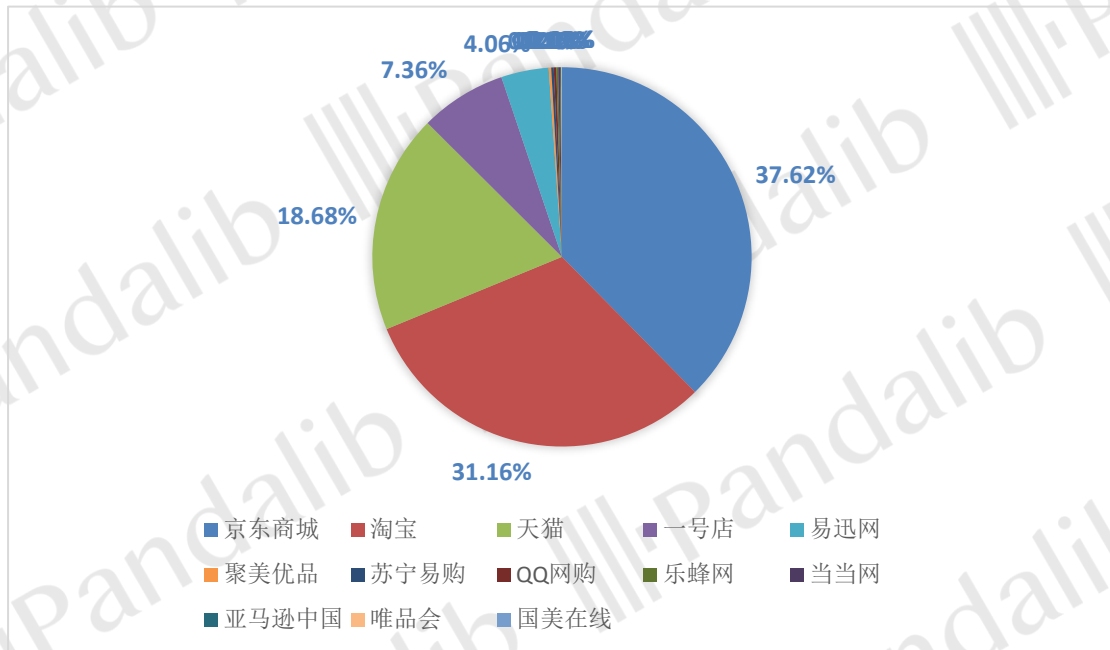
网络零售平台类型销售量占比



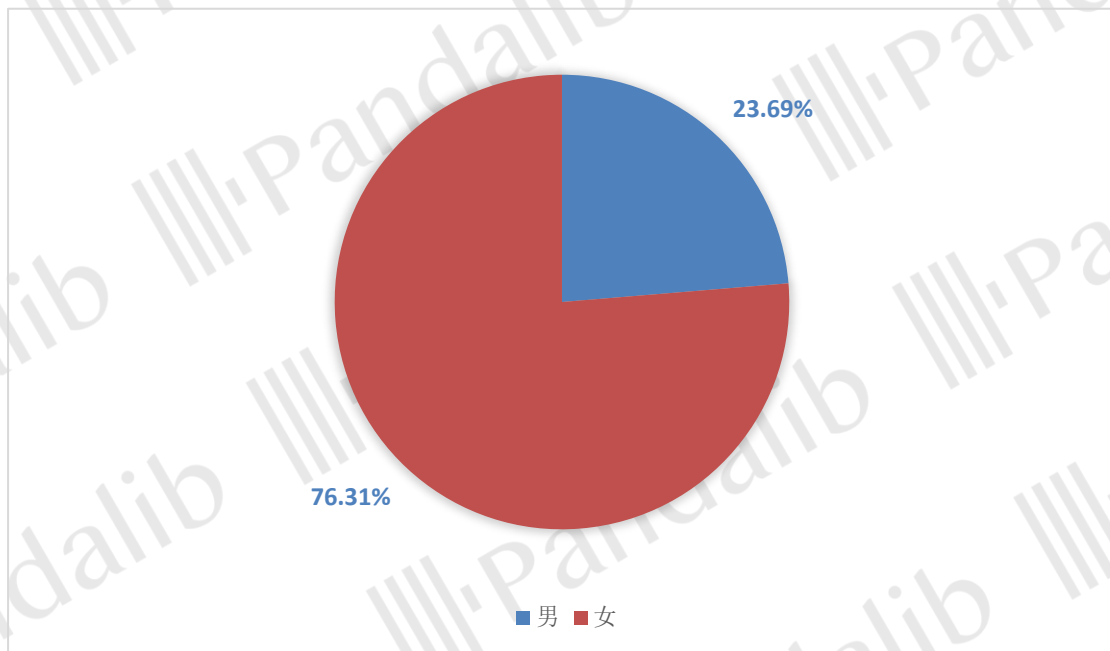
网络零售销售额排名 TOP20 品牌 (万元)



网络零售渠道销售量占比



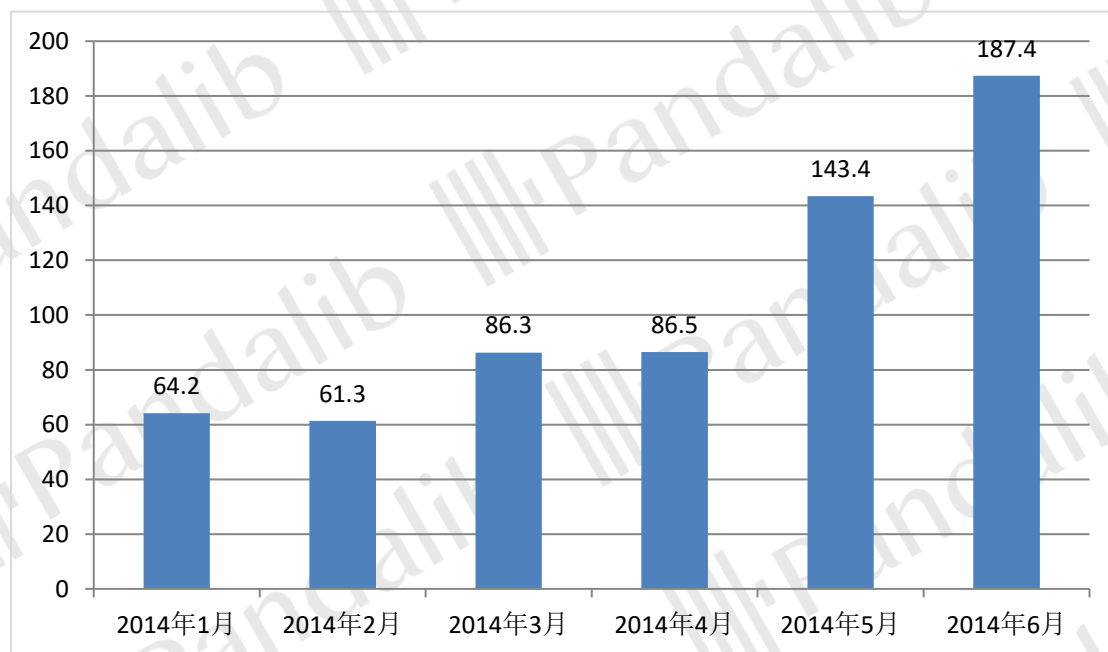
网络零售消费者性别分布



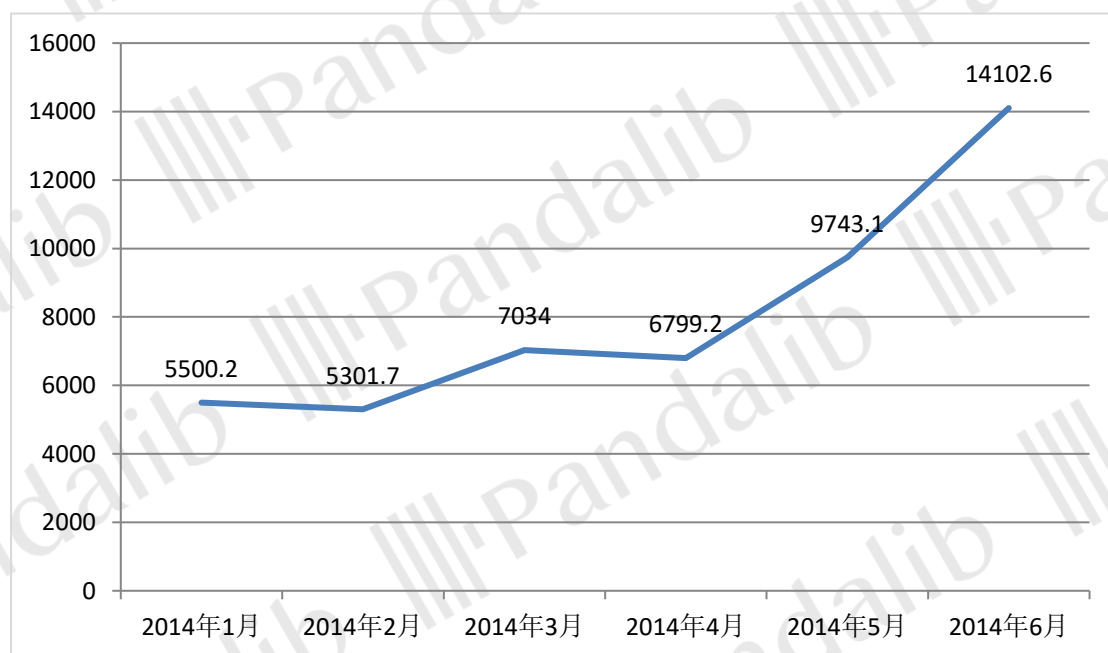
二、趋势分析

市场规模变化趋势

网络零售销售量变化趋势（万件）



网络零售销售额变化趋势（万元）



月份	销售量（万件）	销售额（万元）	成交均价（元）
2014 年 6 月	187.4	14102.6	75.3
2014 年 5 月	143.4	9743.1	68
2014 年 4 月	86.5	6799.2	78.6
2014 年 3 月	86.3	7034	81.5
2014 年 2 月	61.3	5301.7	86.5
2014 年 1 月	64.2	5500.2	85.7

**如需查看更多维度分析，请登录下载
完整版报告！**