



2015 年 03 月 高端女装(高端品牌)

电商大数据分析报告

Pandalib Inc.

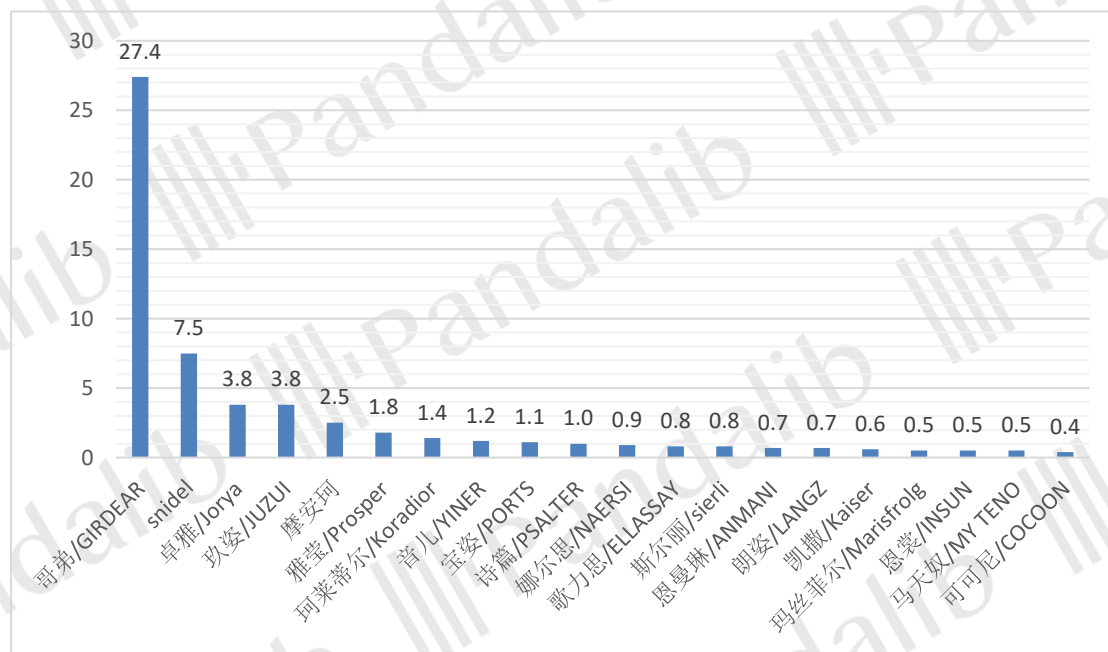
目录

一、市场概况.....	3
二、趋势分析.....	6
市场规模变化趋势.....	6
品牌变化趋势.....	7
渠道变化趋势.....	8
价格区间变化趋势.....	9
三、品牌分析.....	11
品牌销售排名.....	11
品牌渠道分布.....	13
品牌价格区间分布.....	14
品牌评论得分.....	17
品牌地区分布.....	17
品牌性别分布.....	17
四、渠道分析.....	18
电商渠道分布.....	18
渠道自营开放结构.....	19
渠道品牌分布.....	20
渠道价格区间分布.....	22
天猫店铺排行.....	23
淘宝店铺排行.....	24
五、价格分析.....	24
价格区间结构.....	24
成交均价.....	25
单品均价.....	25
价格区间品牌分布.....	25
价格区间渠道分布.....	26
六、单品分析.....	28
天猫畅销单品.....	30
淘宝畅销单品.....	31
京东畅销单品.....	32

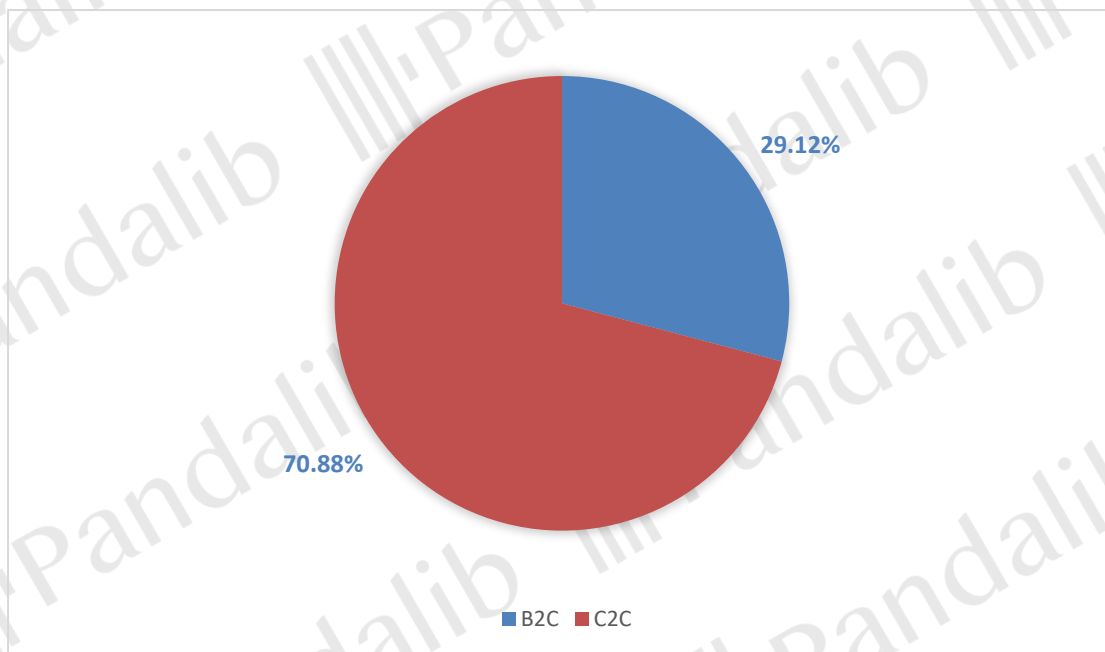
一、市场概况

2015 年 3 月，高端女装(高端品牌)在线上共销售 57.8 万件，销售额为 23950.7 万元，成交均价为 414.6 元，销售额环比 147.4%。销售量排在前三位的品牌为：哥弟/GIRDEAR、snidel、卓雅/Jorya，其中哥弟/GIRDEAR 的销售量最高，达到了 27.4 万件；销售额排在前三位的品牌为：哥弟/GIRDEAR、snidel、卓雅/Jorya，其中哥弟/GIRDEAR 的销售额最高，达到了 6226.3 万元。在电商渠道方面，B2C 的销售量占比为 29.2%，C2C 的销售量占比为 70.8%；其中淘宝的销售量最高，占比为 70.8%。女性消费者高于男性，其中男性消费者占比为 40.4%；华东地区的消费者占比最高，达到 42.4%，其次为华北地区和华东地区。

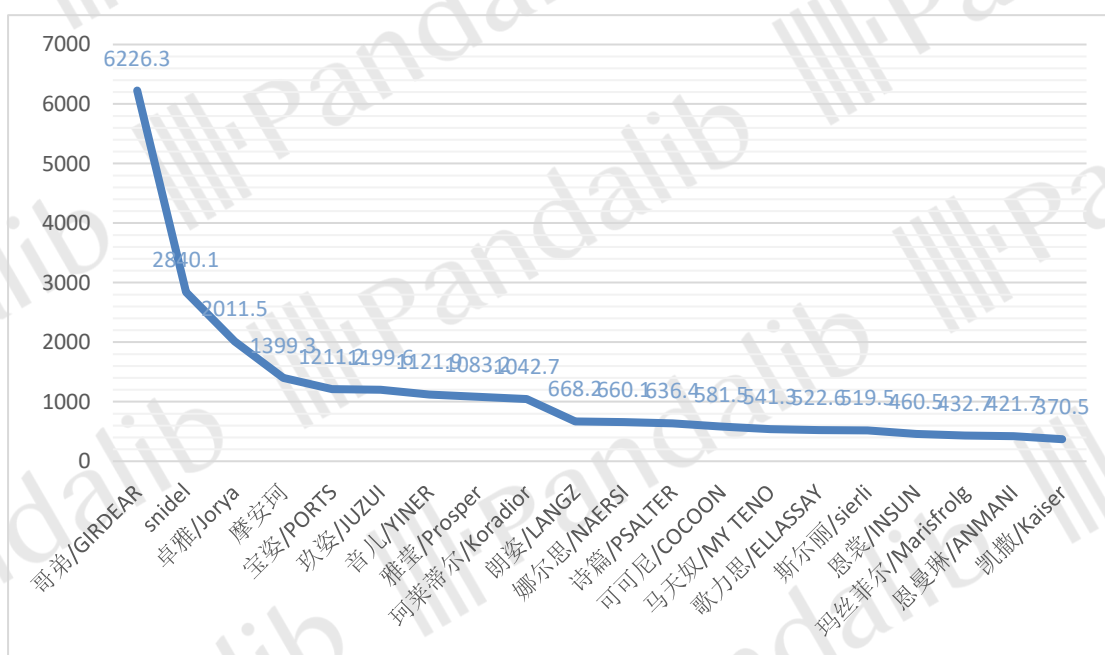
网络零售销售量排名 TOP20 品牌分析（万件）



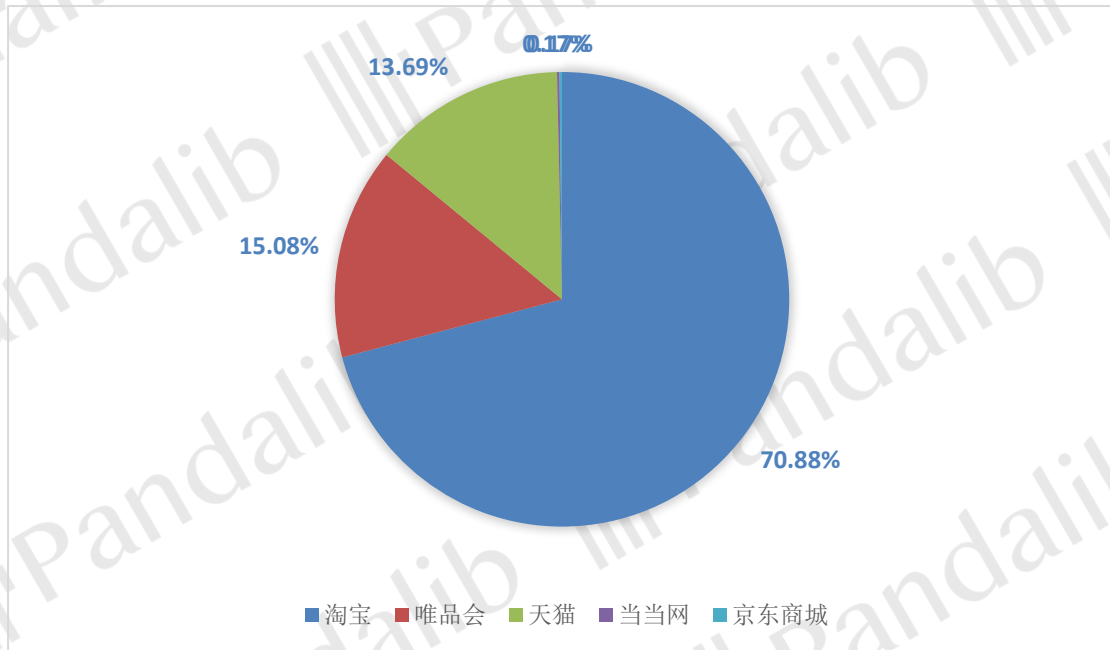
网络零售平台类型销售量占比



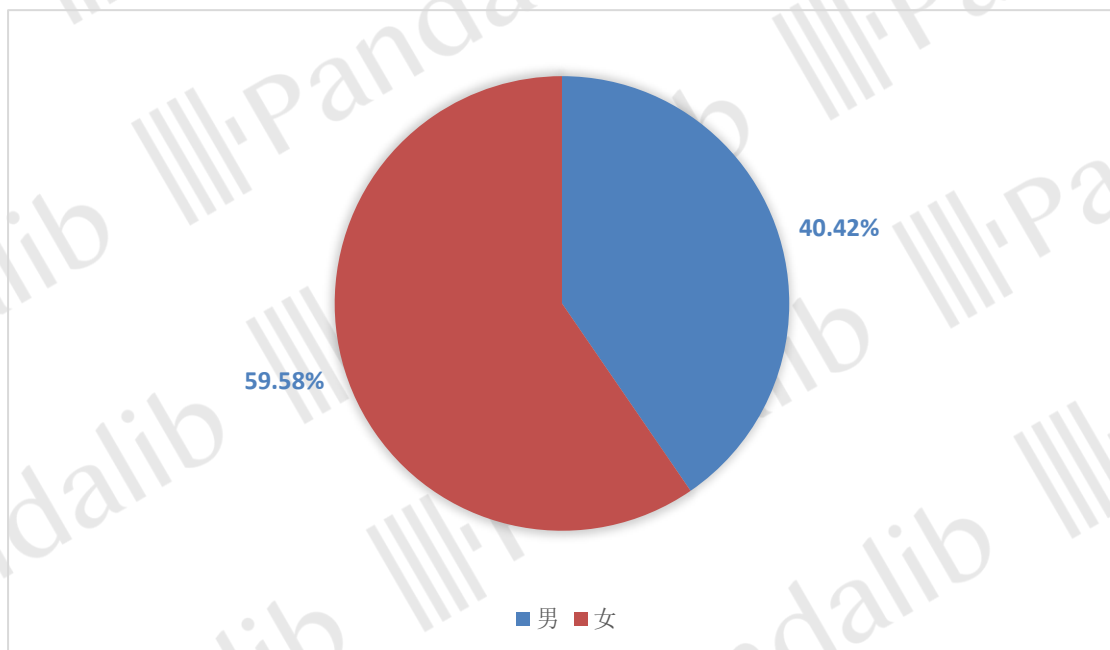
网络零售销售额排名 TOP20 品牌 (万元)



网络零售渠道销售量占比



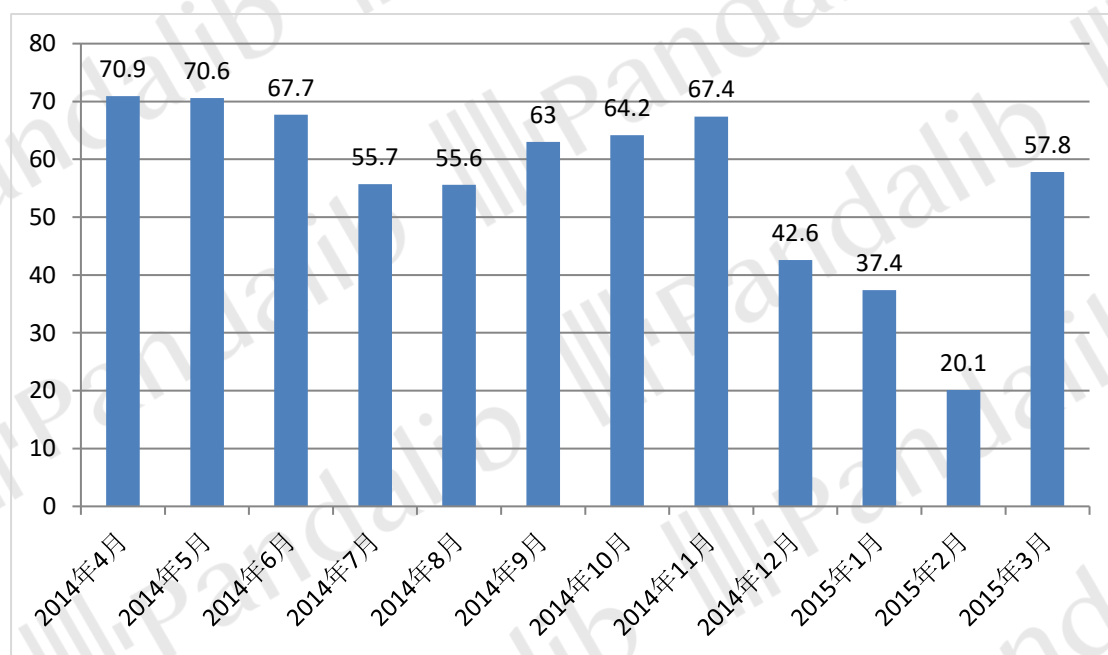
网络零售消费者性别分布



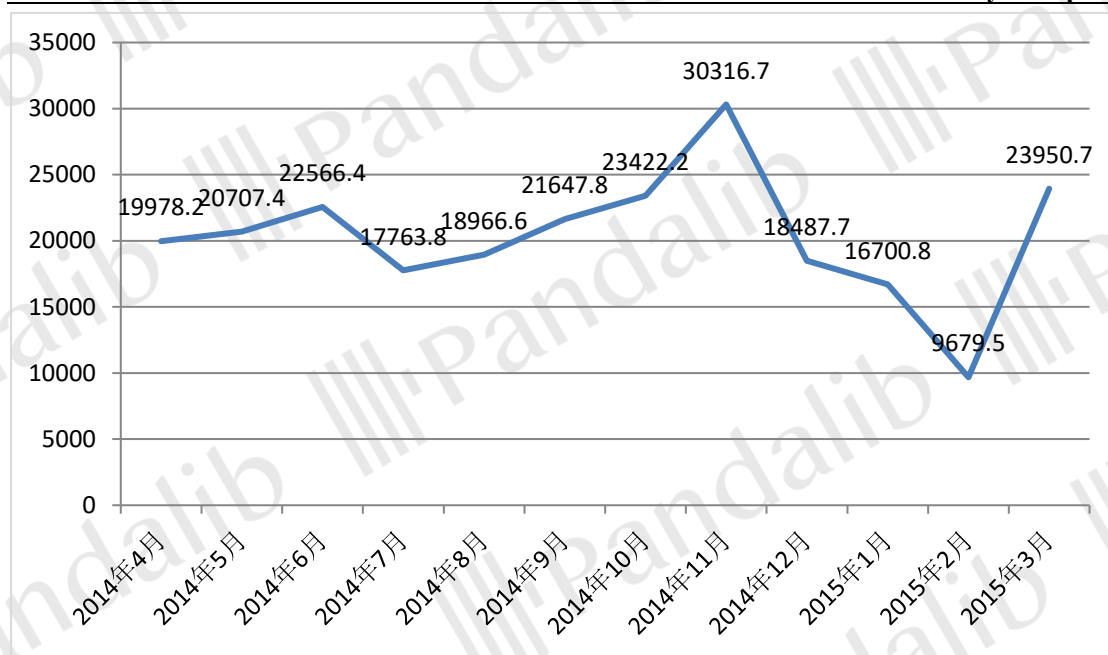
二、趋势分析

市场规模变化趋势

网络零售销售量变化趋势（万件）



网络零售销售额变化趋势（万元）



月份	销售量（万件）	销售额（万元）	成交均价（元）
2015 年 3 月	57.8	23950.7	414.6
2015 年 2 月	20.1	9679.5	480.5
2015 年 1 月	37.4	16700.8	446.4
2014 年 12 月	42.6	18487.7	434.1
2014 年 11 月	67.4	30316.7	450
2014 年 10 月	64.2	23422.2	364.6
2014 年 9 月	63	21647.8	343.6
2014 年 8 月	55.6	18966.6	341.1
2014 年 7 月	55.7	17763.8	318.8
2014 年 6 月	67.7	22566.4	333.3
2014 年 5 月	70.6	20707.4	293.3
2014 年 4 月	70.9	19978.2	281.8

如需查看更多维度分析，请登录下载
完整版报告！