



2015 年 11 月 洗护套装 电商大数据分析报告

Pandalib Inc.
www.pandalib.com

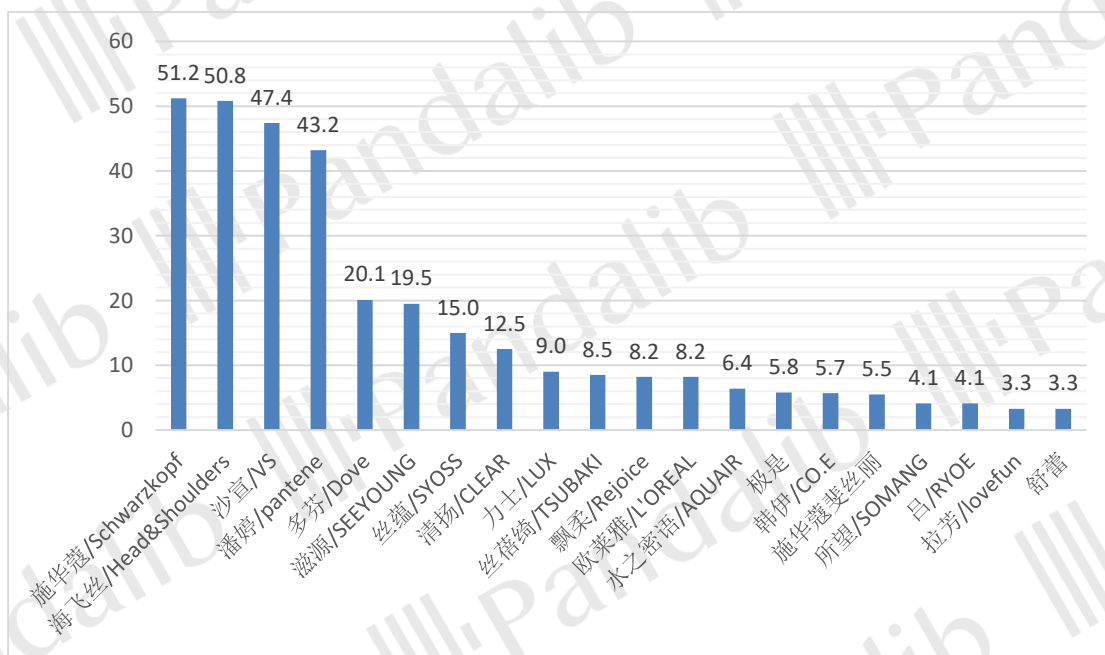
目录

一、市场概况.....	3
二、趋势分析.....	6
市场规模变化趋势.....	6
品牌变化趋势.....	7
渠道变化趋势.....	8
价格区间变化趋势.....	9
三、品牌分析.....	11
品牌销售排名.....	11
品牌渠道分布.....	13
品牌价格区间分布.....	14
品牌评论得分.....	17
品牌地区分布.....	17
品牌性别分布.....	17
四、渠道分析.....	18
电商渠道分布.....	18
渠道自营开放结构.....	19
渠道品牌分布.....	20
渠道价格区间分布.....	22
天猫店铺排行.....	23
淘宝店铺排行.....	24
五、价格分析.....	24
价格区间结构.....	24
成交均价.....	25
单品均价.....	25
价格区间品牌分布.....	25
价格区间渠道分布.....	26
六、单品分析.....	28
天猫畅销单品.....	30
淘宝畅销单品.....	31
京东畅销单品.....	32

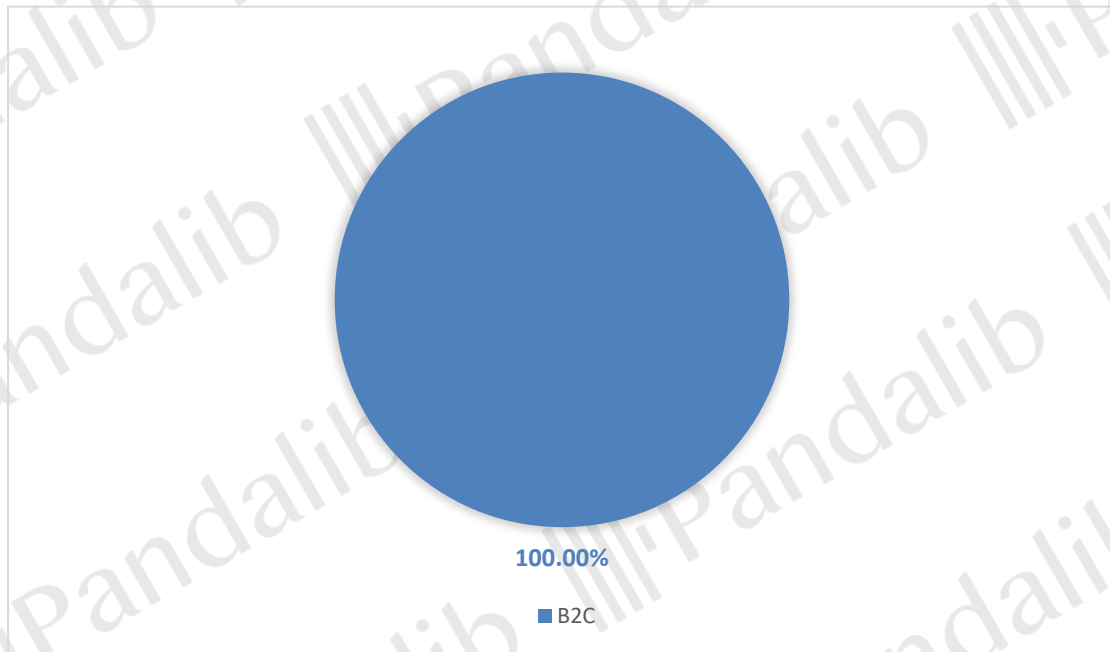
一、市场概况

2015 年 11 月，洗护套装在线上共销售 400.0 万件，销售额为 46057.9 万元，成交均价为 115.1 元，销售额环比 327.4%。销售量排在前三位的品牌为：施华蔻/Schwarzkopf、海飞丝/Head&Shoulders、沙宣/VS，其中施华蔻/Schwarzkopf 的销售量最高，达到了 51.2 万件；销售额排在前三位的品牌为：施华蔻/Schwarzkopf、沙宣/VS、海飞丝/Head&Shoulders，其中施华蔻/Schwarzkopf 的销售额最高，达到了 8265.7 万元。在电商渠道方面，B2C 的销售量占比为 100.0%，C2C 的销售量占比为 0.0%；其中天猫的销售量最高，占比为 80.2%。女性消费者高于男性，其中男性消费者占比为 22.7%；华东地区的消费者占比最高，达到 38.6%，其次为华南地区和华中地区。

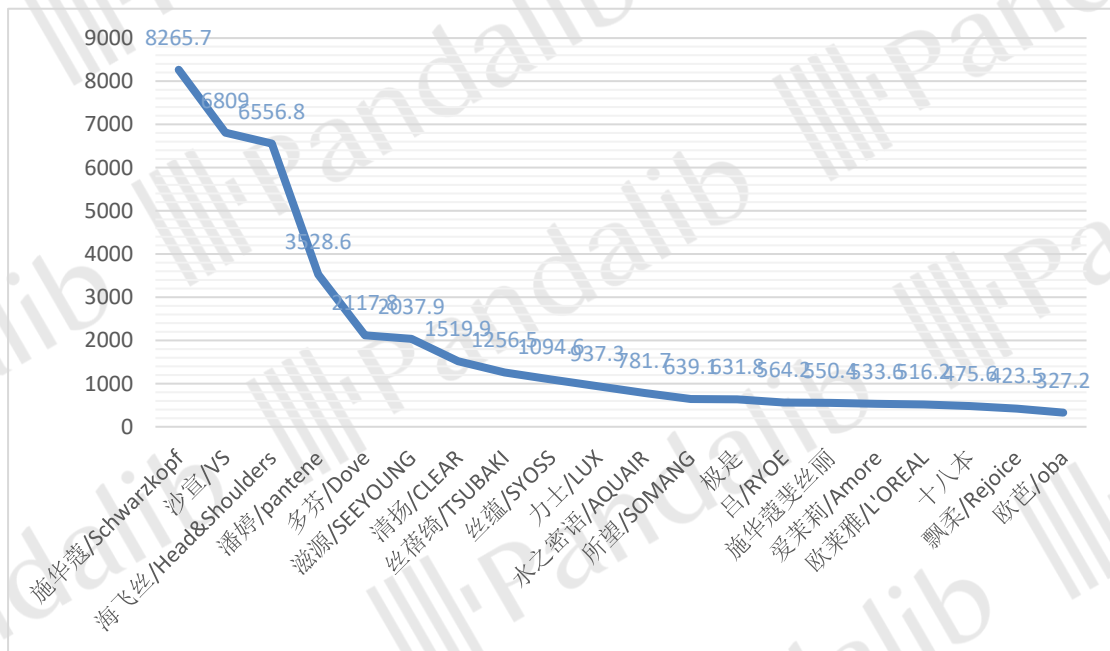
网络零售销售量排名 TOP20 品牌分析（万件）



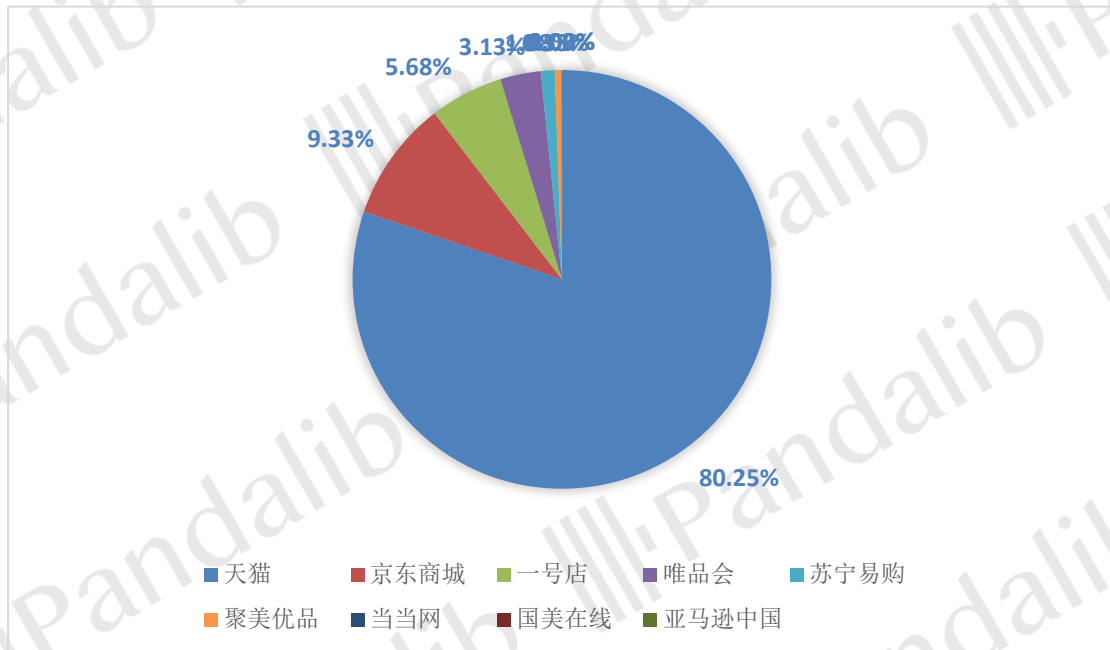
网络零售平台类型销售量占比



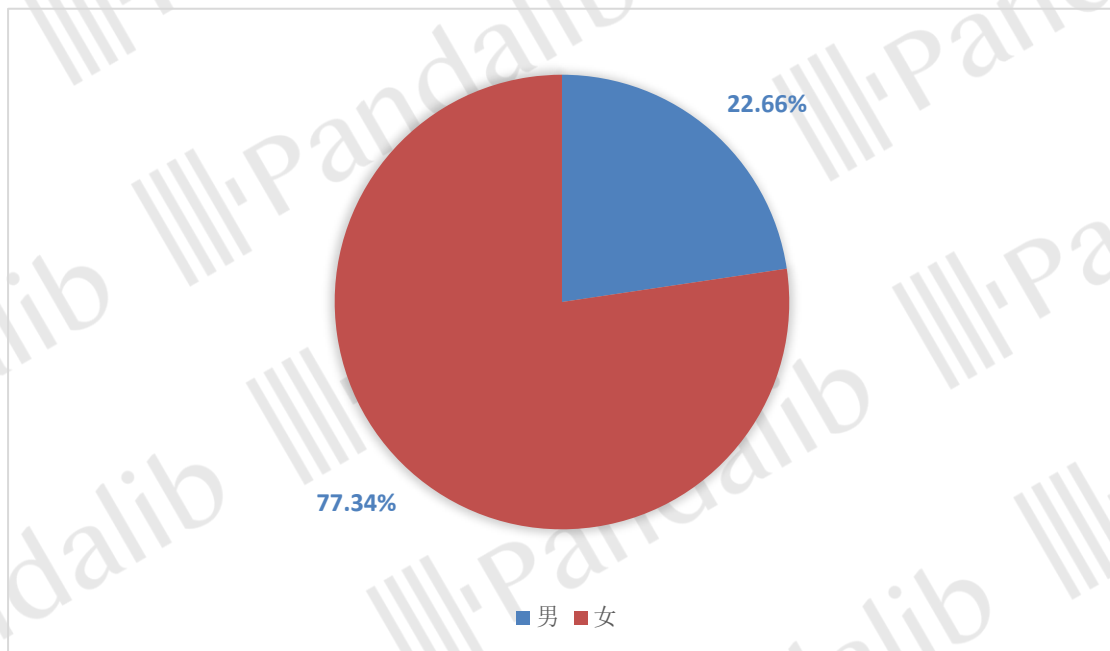
网络零售销售额排名 TOP20 品牌 (万元)



网络零售渠道销售量占比



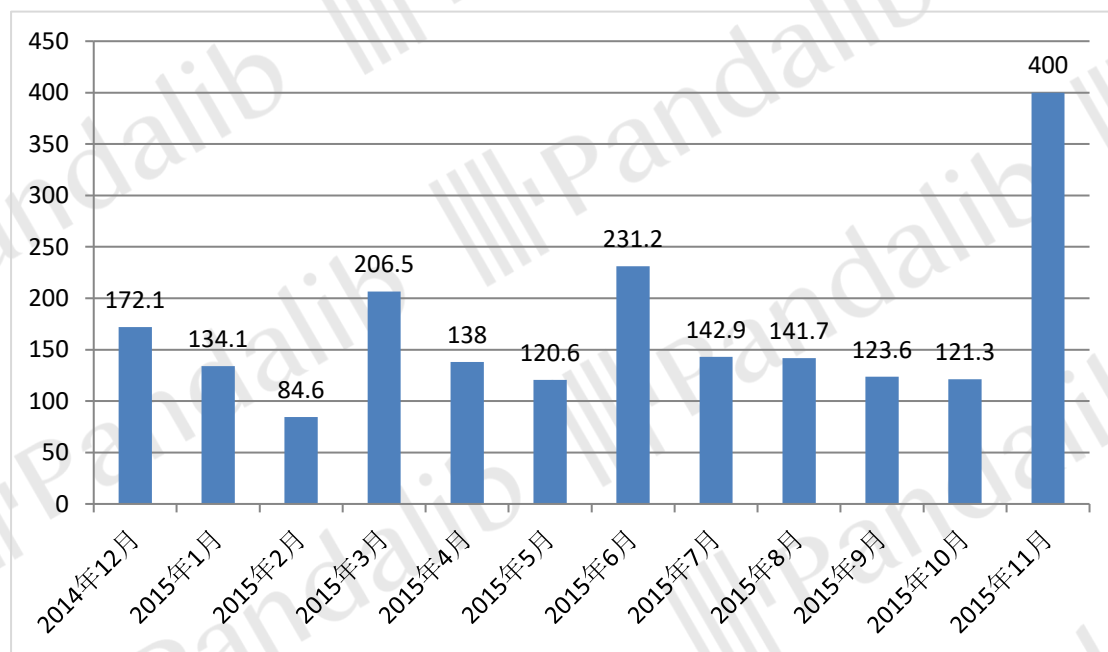
网络零售消费者性别分布



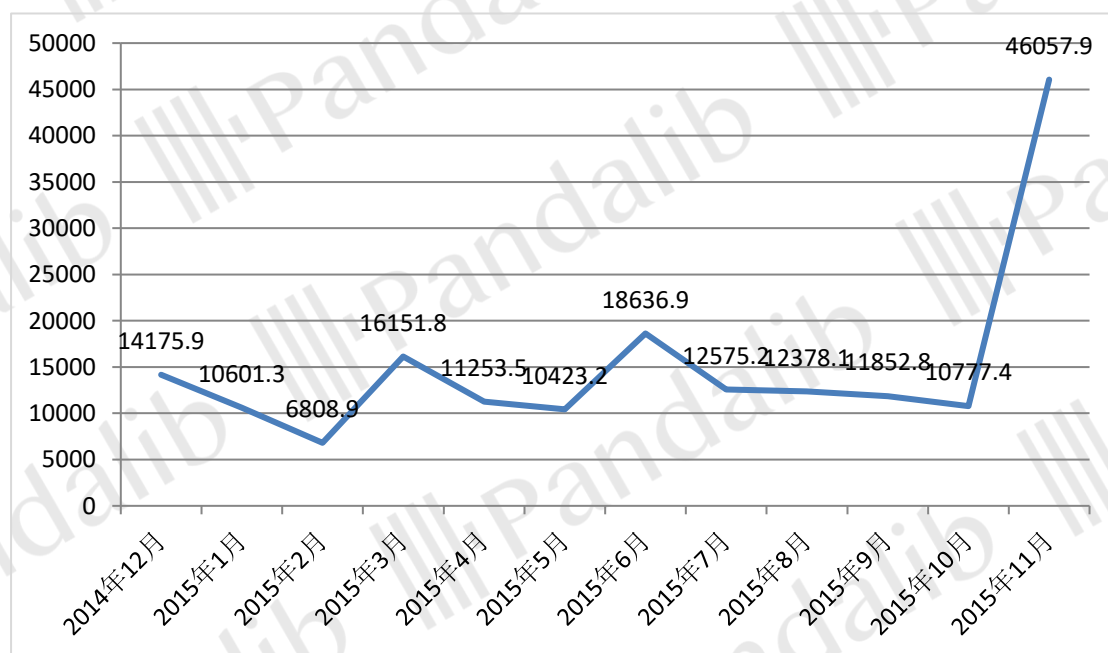
二、趋势分析

市场规模变化趋势

网络零售销售量变化趋势（万件）



网络零售销售额变化趋势（万元）



月份	销售量（万件）	销售额（万元）	成交均价（元）
2015 年 11 月	400	46057.9	115.1
2015 年 10 月	121.3	10777.4	88.8
2015 年 9 月	123.6	11852.8	95.9
2015 年 8 月	141.7	12378.1	87.4
2015 年 7 月	142.9	12575.2	88
2015 年 6 月	231.2	18636.9	80.6
2015 年 5 月	120.6	10423.2	86.4
2015 年 4 月	138	11253.5	81.5
2015 年 3 月	206.5	16151.8	78.2
2015 年 2 月	84.6	6808.9	80.5
2015 年 1 月	134.1	10601.3	79.1
2014 年 12 月	172.1	14175.9	82.4

**如需查看更多维度分析，请登录下载
完整版报告！**