



# 2014 年 09 月 眼部护理 电商大数据分析报告

Pandalib Inc.  
[www.pandalib.com](http://www.pandalib.com)

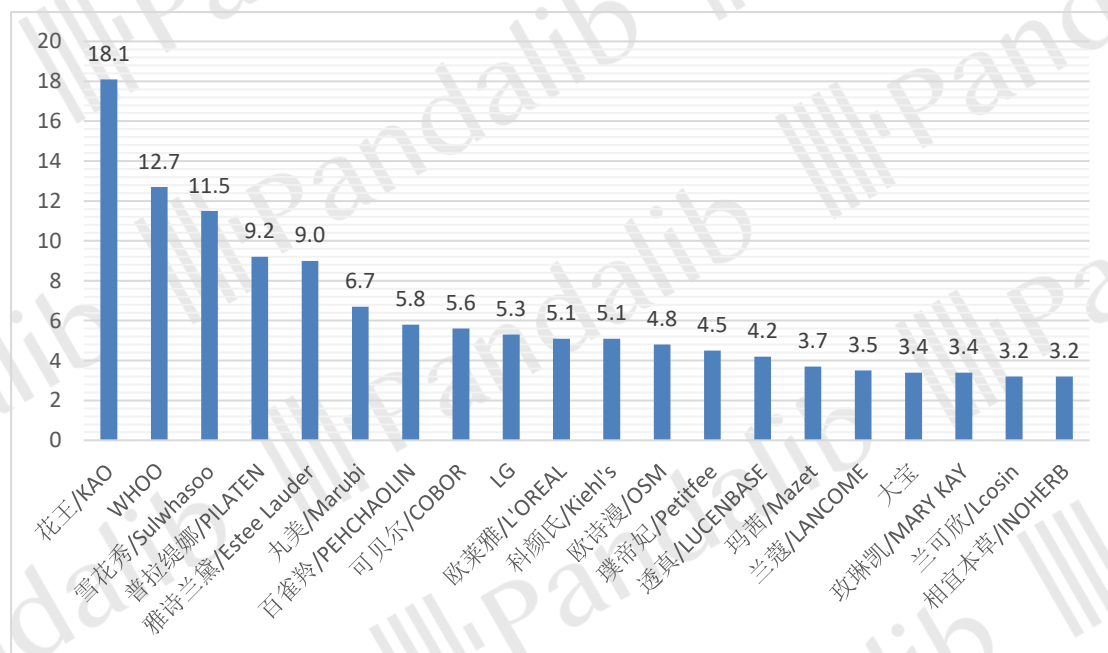
## 目录

|               |    |
|---------------|----|
| 一、市场概况.....   | 3  |
| 二、趋势分析.....   | 6  |
| 市场规模变化趋势..... | 6  |
| 品牌变化趋势.....   | 7  |
| 渠道变化趋势.....   | 8  |
| 价格区间变化趋势..... | 9  |
| 三、品牌分析.....   | 11 |
| 品牌销售排名.....   | 11 |
| 品牌渠道分布.....   | 13 |
| 品牌价格区间分布..... | 14 |
| 品牌评论得分.....   | 17 |
| 品牌地区分布.....   | 17 |
| 品牌性别分布.....   | 17 |
| 四、渠道分析.....   | 18 |
| 电商渠道分布.....   | 18 |
| 渠道自营开放结构..... | 19 |
| 渠道品牌分布.....   | 20 |
| 渠道价格区间分布..... | 22 |
| 天猫店铺排行.....   | 23 |
| 淘宝店铺排行.....   | 24 |
| 五、价格分析.....   | 24 |
| 价格区间结构.....   | 24 |
| 成交均价.....     | 25 |
| 单品均价.....     | 25 |
| 价格区间品牌分布..... | 25 |
| 价格区间渠道分布..... | 26 |
| 六、单品分析.....   | 28 |
| 天猫畅销单品.....   | 30 |
| 淘宝畅销单品.....   | 31 |
| 京东畅销单品.....   | 32 |

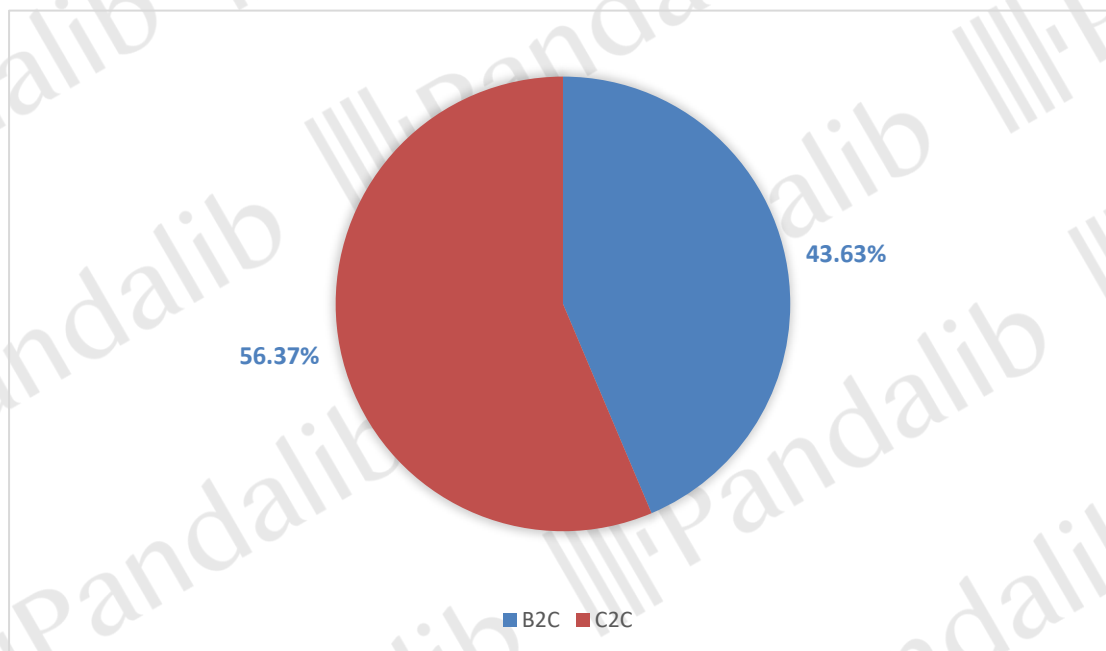
## 一、市场概况

2014 年 9 月，眼部护理在线上共销售 313.8 万件，销售额为 21809.6 万元，成交均价为 69.5 元，销售额环比-6.8%。销售量排在前三位的品牌为：花王/KAO、WHOO、雪花秀/Sulwhasoo,其中花王/KAO 的销售量最高,达到了 18.1 万件;销售额排在前三位的品牌为：雅诗兰黛/Estee Lauder、丸美/Marubi、科颜氏/Kiehl's,其中雅诗兰黛/Estee Lauder 的销售额最高,达到了 1831.0 万元。在电商渠道方面，B2C 的销售量占比为 43.6%,C2C 的销售量占比为 56.4%；其中淘宝的销售量最高，占比为 56.4%。女性消费者高于男性,其中男性消费者占比为 27.0%；华东地区的消费者占比最高，达到 39.3%，其次为华南地区和华中地区。

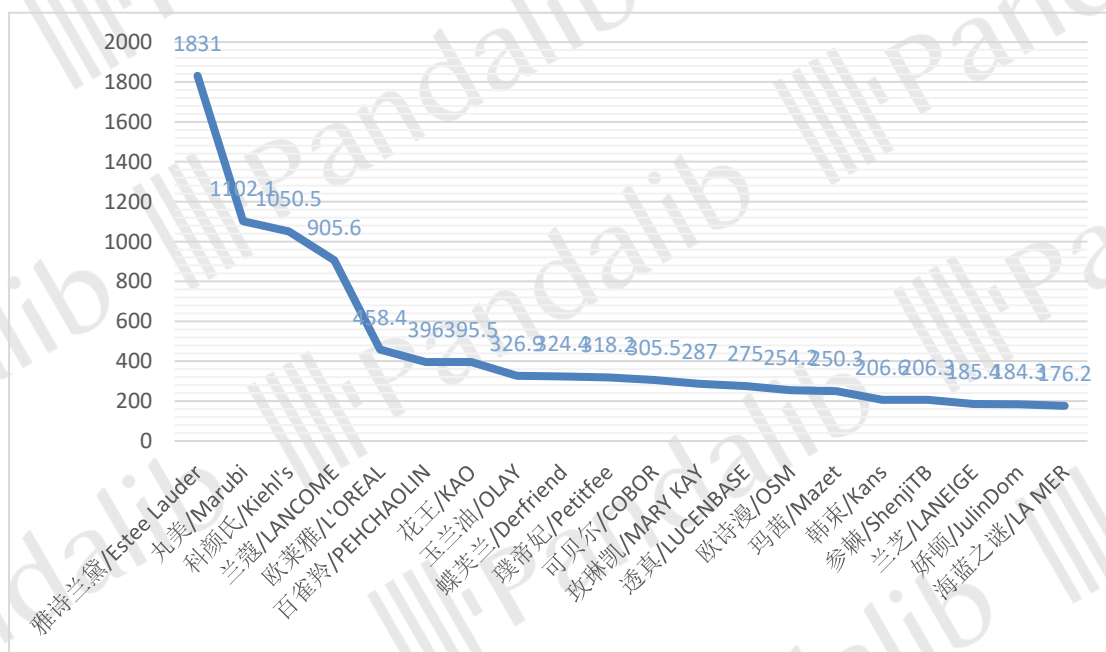
网络零售销售量排名 TOP20 品牌分析（万件）



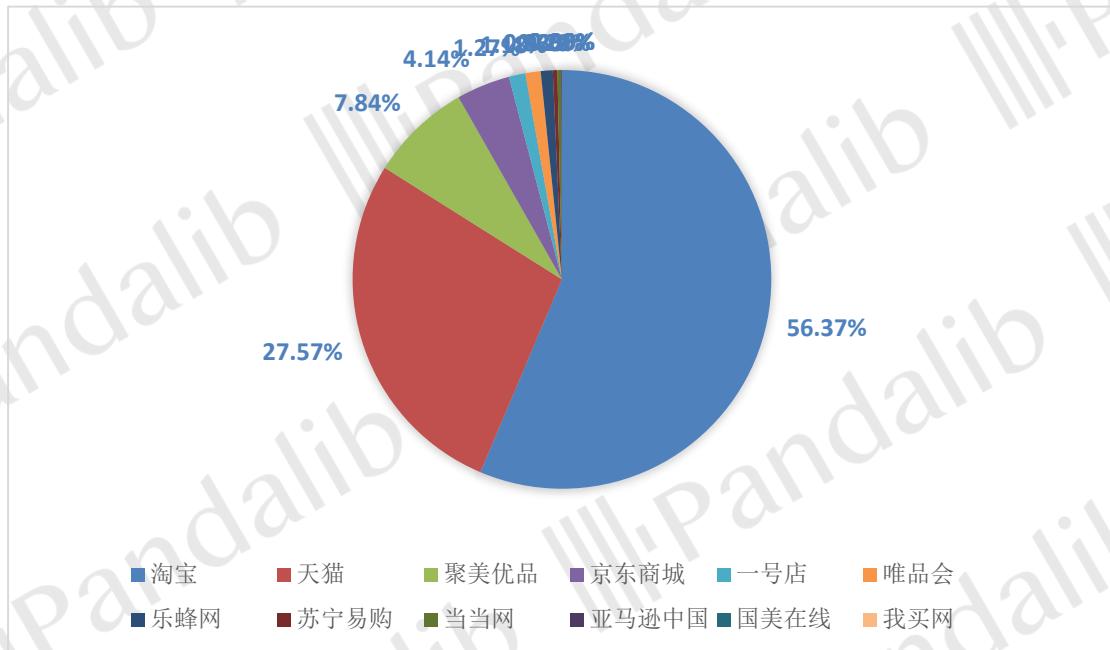
网络零售平台类型销售量占比



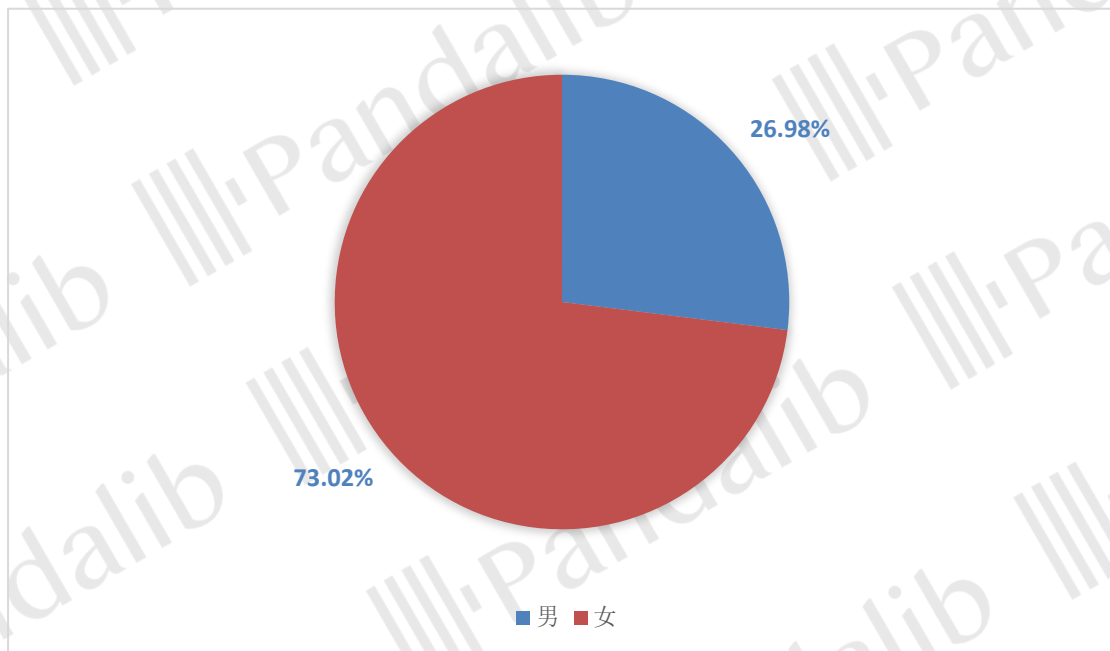
网络零售销售额排名 TOP20 品牌 (万元)



网络零售渠道销售量占比



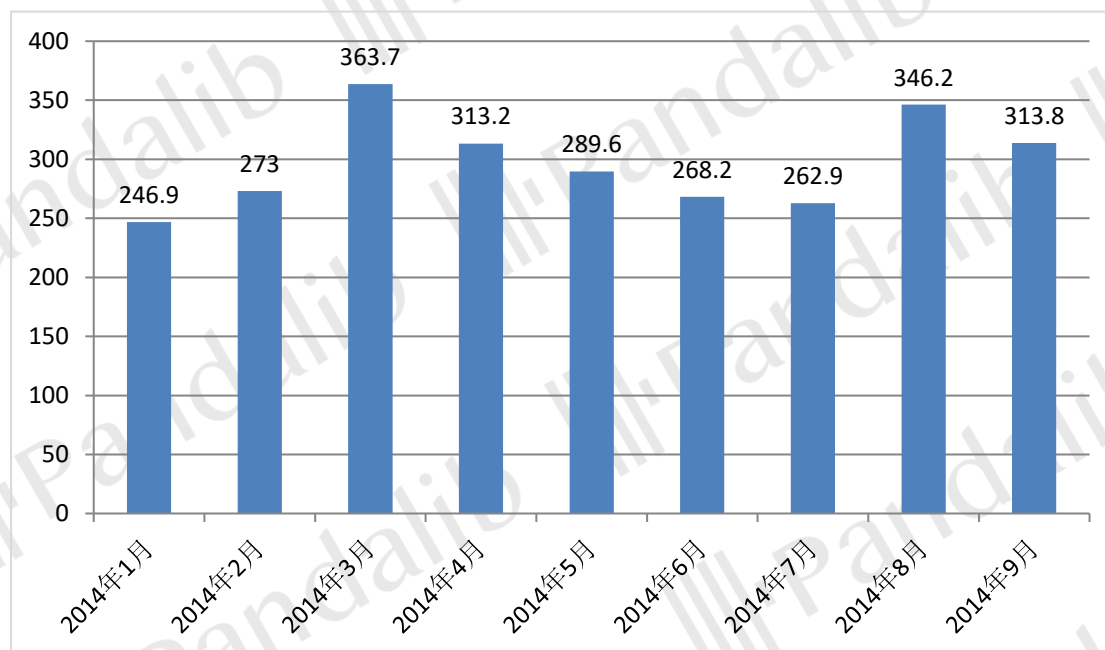
网络零售消费者性别分布



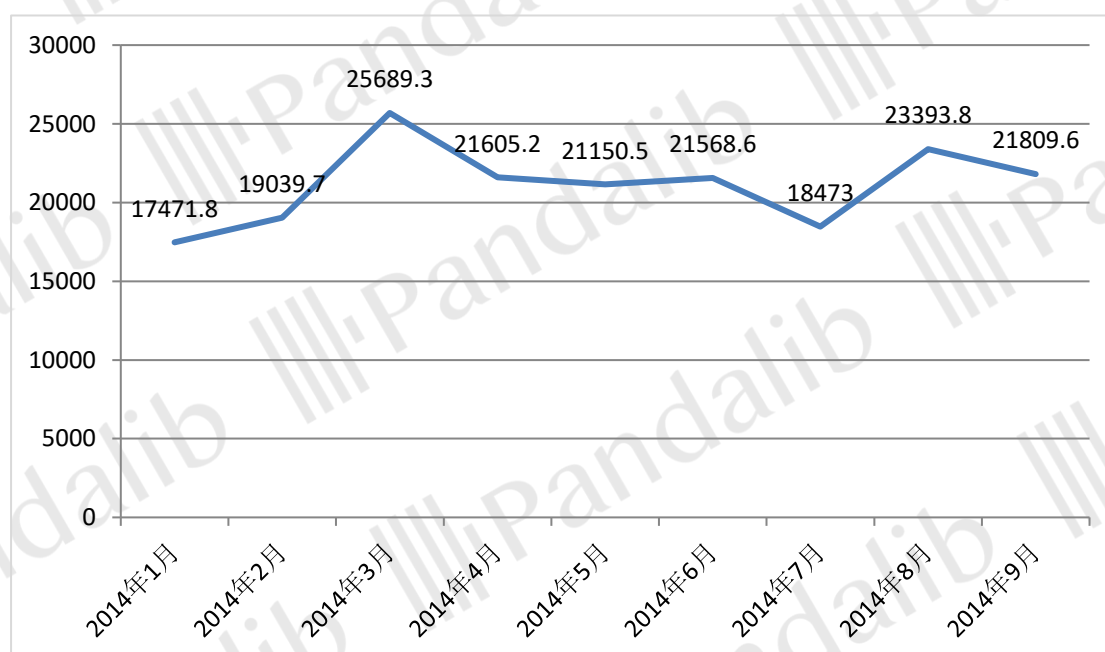
## 二、趋势分析

### 市场规模变化趋势

网络零售销售量变化趋势（万件）



网络零售销售额变化趋势（万元）





| 月份         | 销售量（万件） | 销售额（万元） | 成交均价（元） |
|------------|---------|---------|---------|
| 2014 年 9 月 | 313.8   | 21809.6 | 69.5    |
| 2014 年 8 月 | 346.2   | 23393.8 | 67.6    |
| 2014 年 7 月 | 262.9   | 18473   | 70.3    |
| 2014 年 6 月 | 268.2   | 21568.6 | 80.4    |
| 2014 年 5 月 | 289.6   | 21150.5 | 73      |
| 2014 年 4 月 | 313.2   | 21605.2 | 69      |
| 2014 年 3 月 | 363.7   | 25689.3 | 70.6    |
| 2014 年 2 月 | 273     | 19039.7 | 69.7    |
| 2014 年 1 月 | 246.9   | 17471.8 | 70.8    |

如需查看更多维度分析，请登录下载  
完整版报告！