



# 2014 年 07 月 高端女装(高端品牌)

## 电商大数据分析报告

Pandalib Inc.

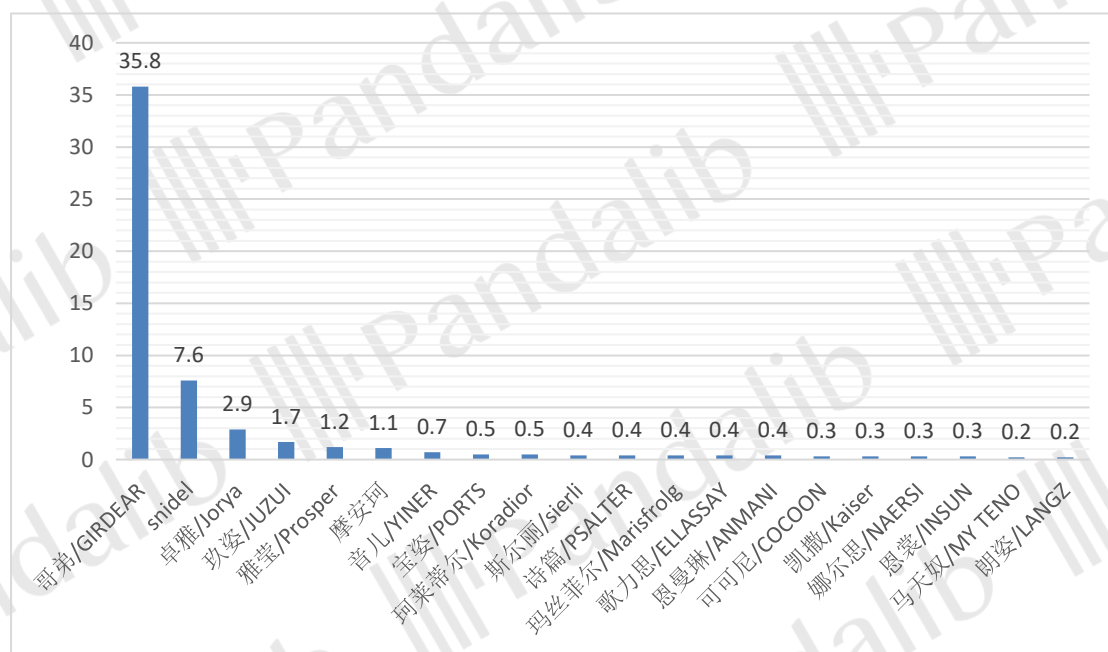
## 目录

|               |    |
|---------------|----|
| 一、市场概况.....   | 3  |
| 二、趋势分析.....   | 6  |
| 市场规模变化趋势..... | 6  |
| 品牌变化趋势.....   | 7  |
| 渠道变化趋势.....   | 8  |
| 价格区间变化趋势..... | 9  |
| 三、品牌分析.....   | 11 |
| 品牌销售排名.....   | 11 |
| 品牌渠道分布.....   | 13 |
| 品牌价格区间分布..... | 14 |
| 品牌评论得分.....   | 17 |
| 品牌地区分布.....   | 17 |
| 品牌性别分布.....   | 17 |
| 四、渠道分析.....   | 18 |
| 电商渠道分布.....   | 18 |
| 渠道自营开放结构..... | 19 |
| 渠道品牌分布.....   | 20 |
| 渠道价格区间分布..... | 22 |
| 天猫店铺排行.....   | 23 |
| 淘宝店铺排行.....   | 24 |
| 五、价格分析.....   | 24 |
| 价格区间结构.....   | 24 |
| 成交均价.....     | 25 |
| 单品均价.....     | 25 |
| 价格区间品牌分布..... | 25 |
| 价格区间渠道分布..... | 26 |
| 六、单品分析.....   | 28 |
| 天猫畅销单品.....   | 30 |
| 淘宝畅销单品.....   | 31 |
| 京东畅销单品.....   | 32 |

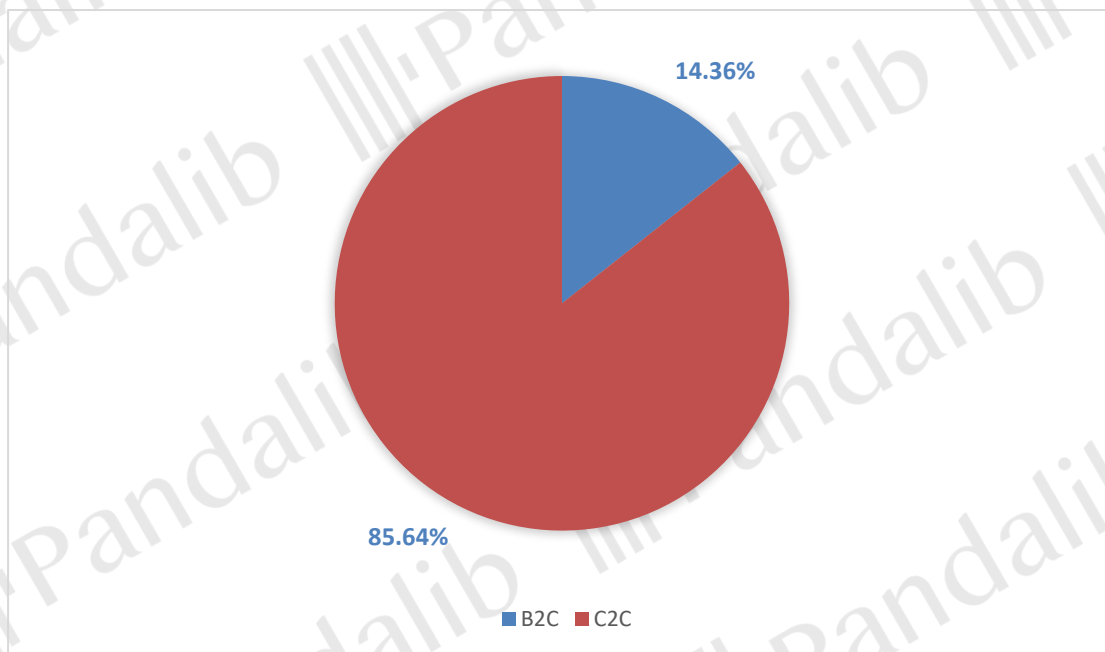
## 一、市场概况

2014年7月, 高端女装(高端品牌)在线上共销售 55.7 万件, 销售额为 17763.8 万元, 成交均价为 318.8 元, 销售额环比-21.3%。销售量排在前三位的品牌为: 哥弟/GIRDEAR、snidel、卓雅/Jorya, 其中哥弟/GIRDEAR 的销售量最高, 达到了 35.8 万件; 销售额排在前三位的品牌为: 哥弟/GIRDEAR、snidel、卓雅/Jorya, 其中哥弟/GIRDEAR 的销售额最高, 达到了 7081.2 万元。在电商渠道方面, B2C 的销售量占比为 14.4%, C2C 的销售量占比为 85.6%; 其中淘宝的销售量最高, 占比为 85.6%。女性消费者高于男性, 其中男性消费者占比为 34.3%; 华东地区的消费者占比最高, 达到 39.3%, 其次为华南地区和华中地区。

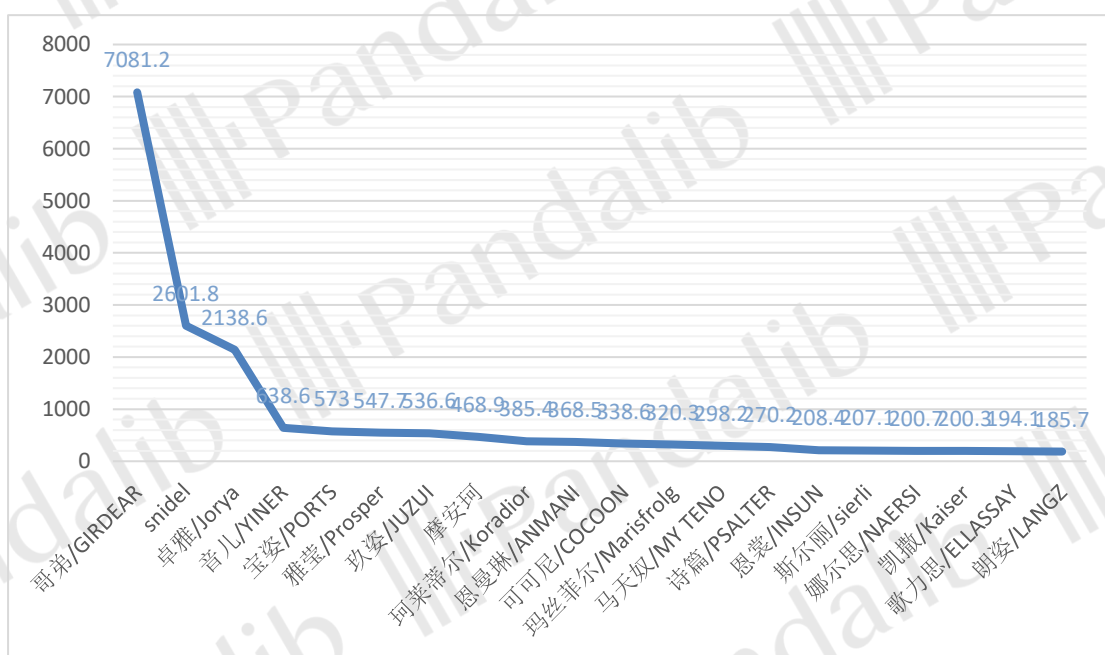
网络零售销售量排名 TOP20 品牌分析 (万件)



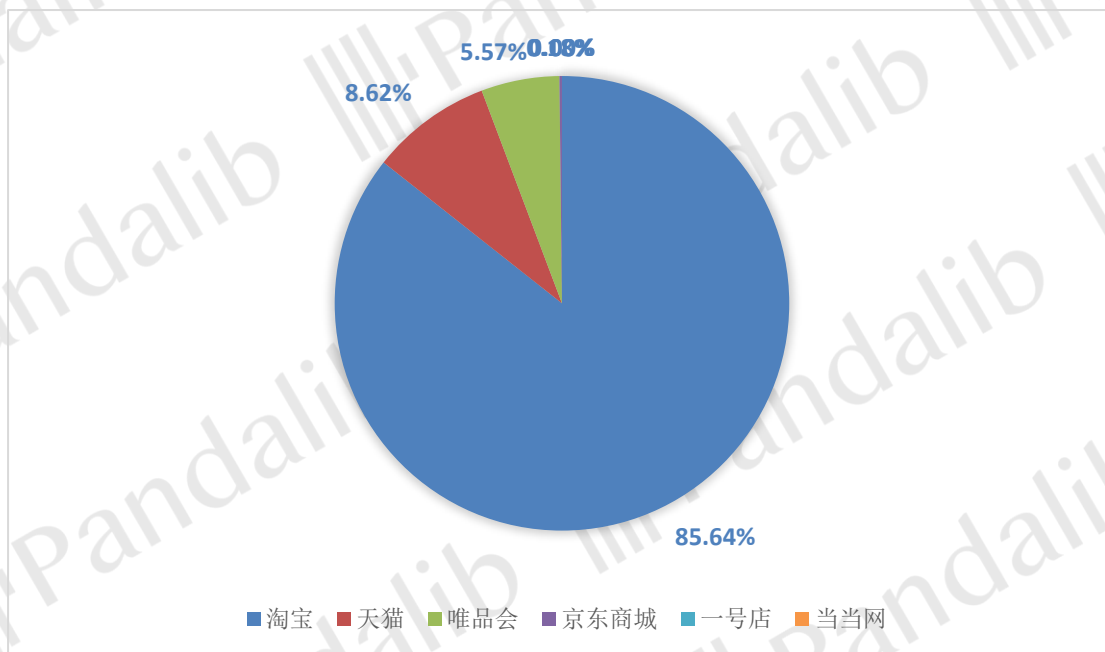
网络零售平台类型销售量占比



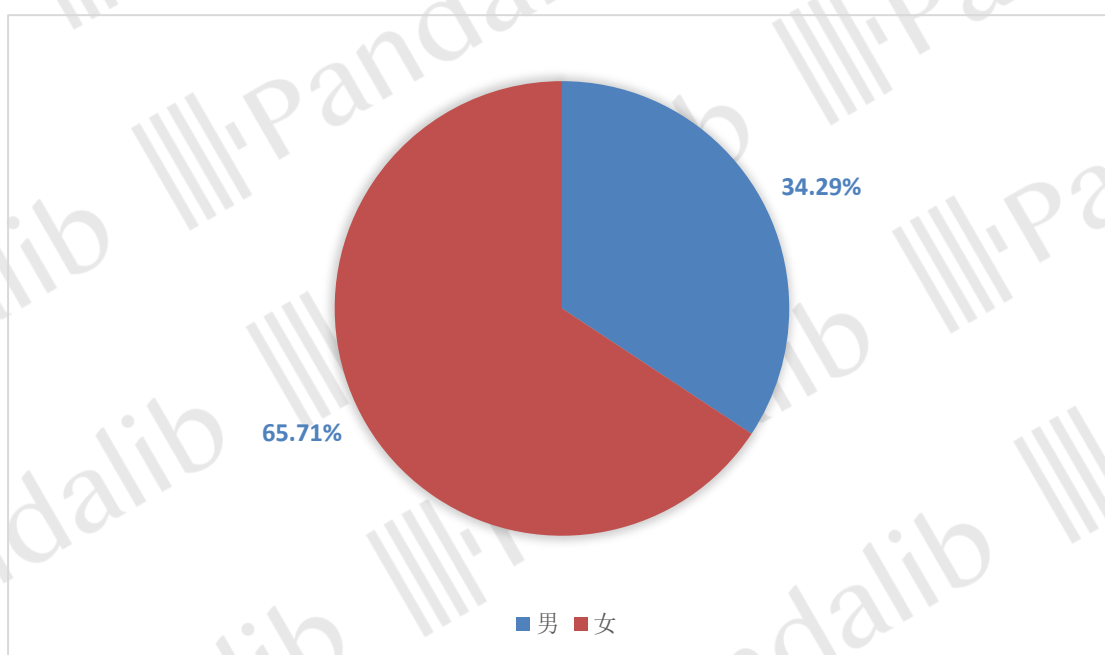
网络零售销售额排名 TOP20 品牌（万元）



网络零售渠道销售量占比



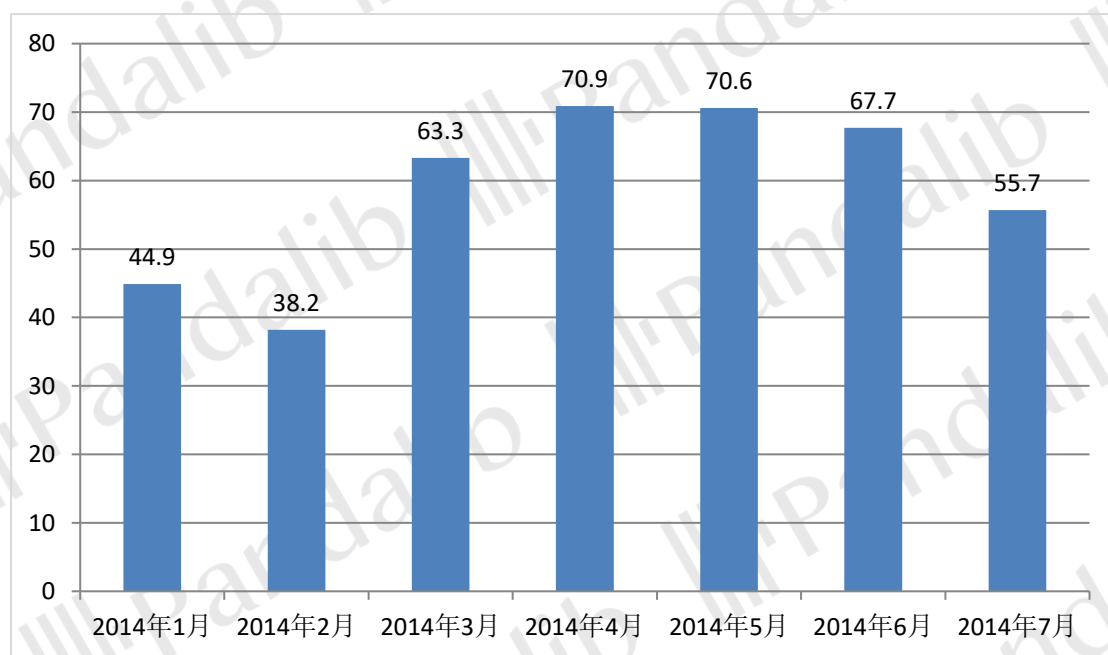
网络零售消费者性别分布



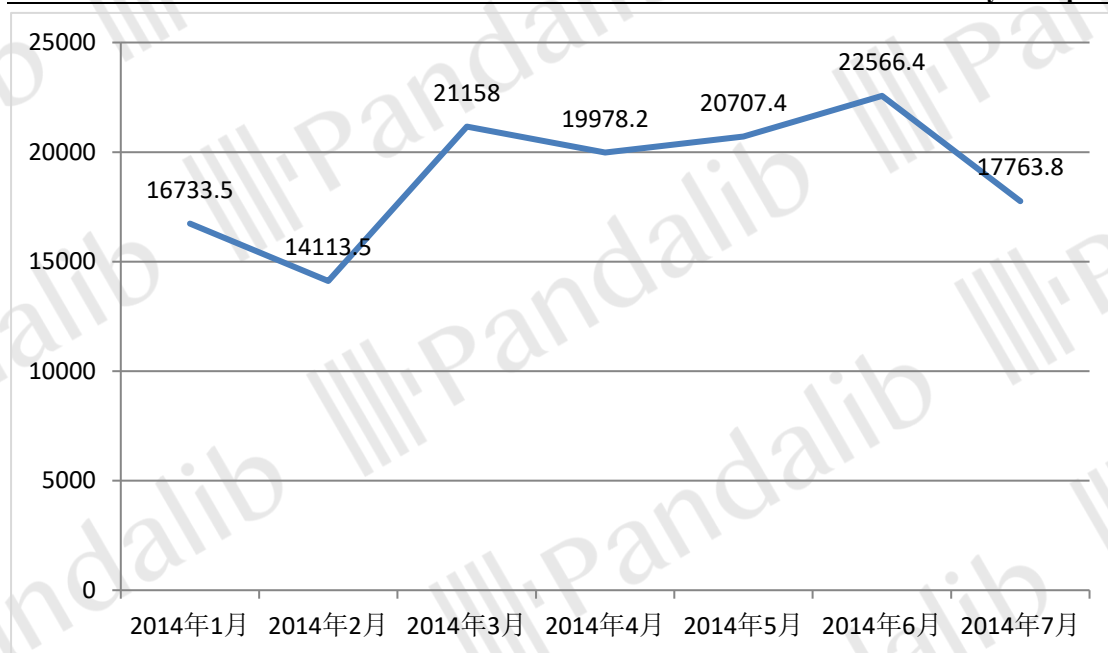
## 二、趋势分析

### 市场规模变化趋势

网络零售销售量变化趋势（万件）



网络零售销售额变化趋势（万元）



| 月份         | 销售量（万件） | 销售额（万元） | 成交均价（元） |
|------------|---------|---------|---------|
| 2014 年 7 月 | 55.7    | 17763.8 | 318.8   |
| 2014 年 6 月 | 67.7    | 22566.4 | 333.3   |
| 2014 年 5 月 | 70.6    | 20707.4 | 293.3   |
| 2014 年 4 月 | 70.9    | 19978.2 | 281.8   |
| 2014 年 3 月 | 63.3    | 21158   | 334.3   |
| 2014 年 2 月 | 38.2    | 14113.5 | 369.9   |
| 2014 年 1 月 | 44.9    | 16733.5 | 373.1   |

如需查看更多维度分析，请登录下载  
完整版报告！