



2017 年 03 月 宝宝洗浴 (沐浴露)

电商大数据分析报告

Pandalib Inc.
www.pandalib.com

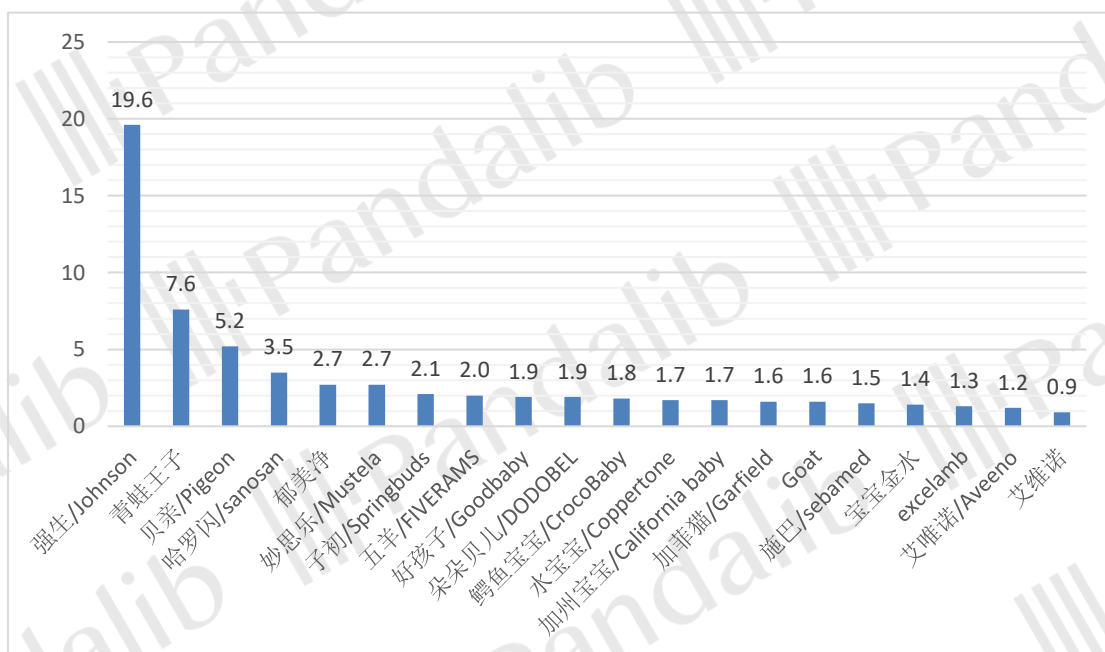
目录

一、市场概况.....	3
二、趋势分析.....	6
市场规模变化趋势.....	6
品牌变化趋势.....	7
渠道变化趋势.....	8
价格区间变化趋势.....	9
三、品牌分析.....	11
品牌销售排名.....	11
品牌渠道分布.....	13
品牌价格区间分布.....	14
品牌评论得分.....	17
品牌地区分布.....	17
品牌性别分布.....	17
四、渠道分析.....	18
电商渠道分布.....	18
渠道自营开放结构.....	19
渠道品牌分布.....	20
渠道价格区间分布.....	22
天猫店铺排行.....	23
淘宝店铺排行.....	24
五、价格分析.....	24
价格区间结构.....	24
成交均价.....	25
单品均价.....	25
价格区间品牌分布.....	25
价格区间渠道分布.....	26
六、单品分析.....	28
天猫畅销单品.....	30
淘宝畅销单品.....	31
京东畅销单品.....	32

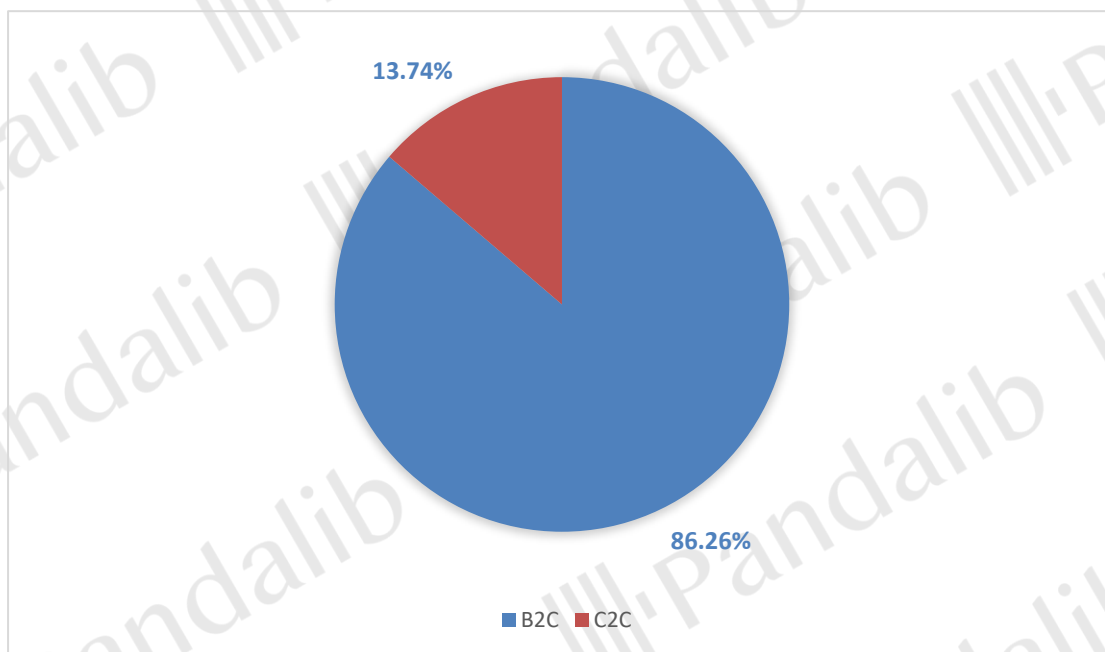
一、市场概况

2017 年 3 月，宝宝洗浴(沐浴露)在线上共销售 91.0 万件，销售额为 4609.1 万元，成交均价为 50.7 元，销售额环比 16.3%。销售量排在前三位的品牌为：强生/Johnson、青蛙王子、贝亲/Pigeon，其中强生/Johnson 的销售量最高，达到了 19.6 万件；销售额排在前三位的品牌为：强生/Johnson、哈罗闪/sanosan、贝亲/Pigeon，其中强生/Johnson 的销售额最高，达到了 895.7 万元。在电商渠道方面，B2C 的销售量占比为 86.3%，C2C 的销售量占比为 13.7%；其中天猫的销售量最高，占比为 63.5%。女性消费者高于男性，其中男性消费者占比为 44.9%；华东地区的消费者占比最高，达到 44.7%，其次为华南地区和华中地区。

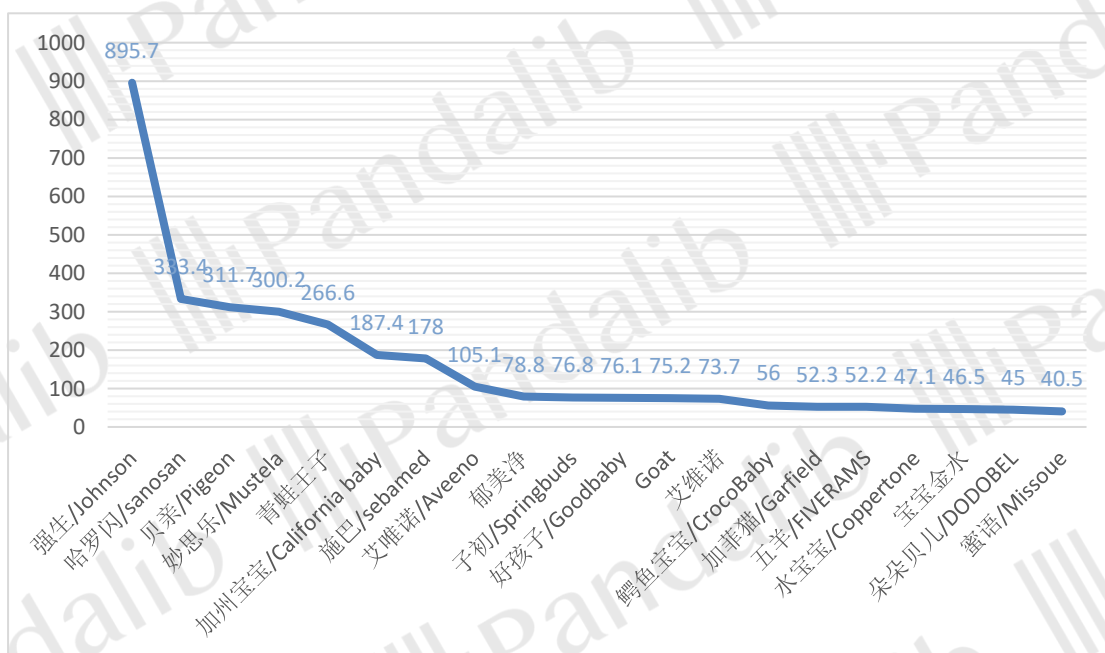
网络零售销售量排名 TOP20 品牌分析（万件）



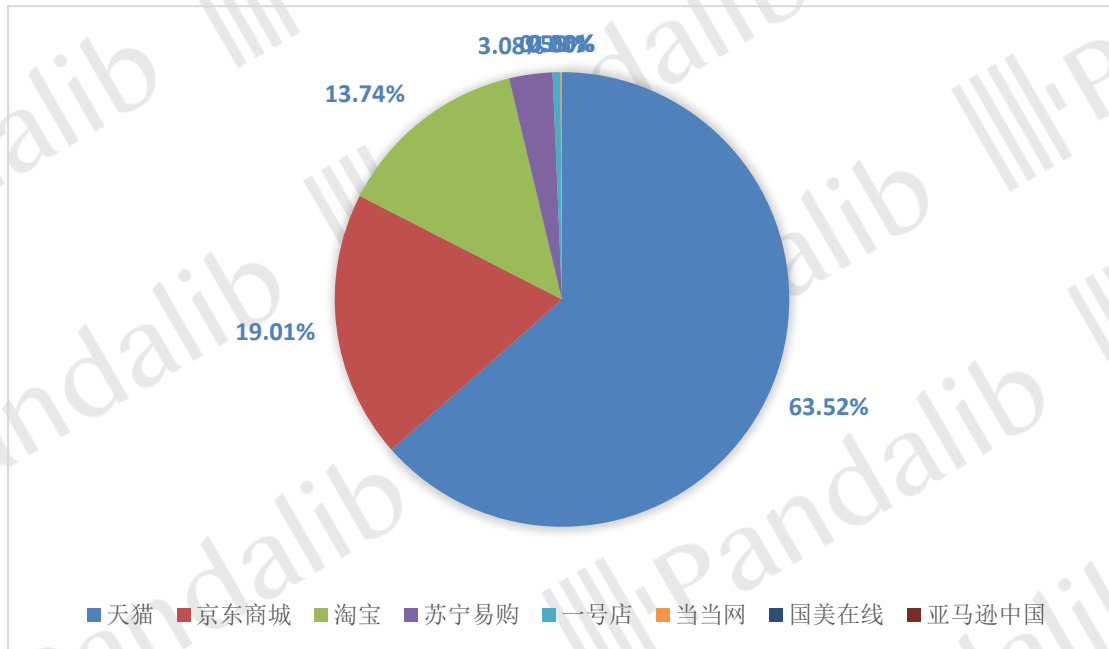
网络零售平台类型销售量占比



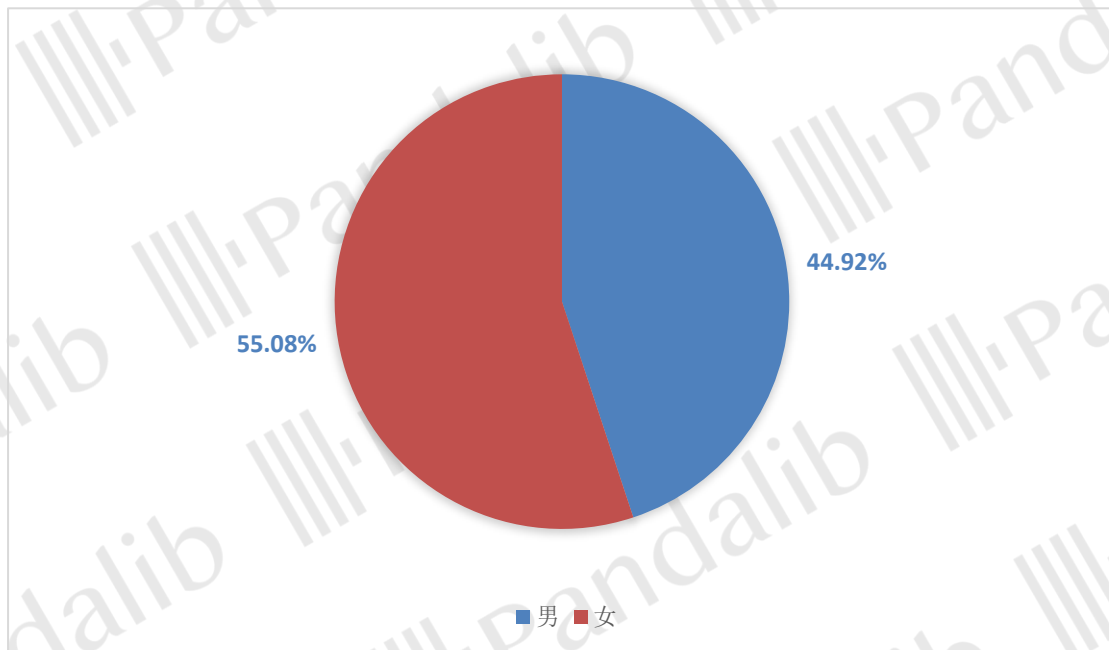
网络零售销售额排名 TOP20 品牌（万元）



网络零售渠道销售量占比



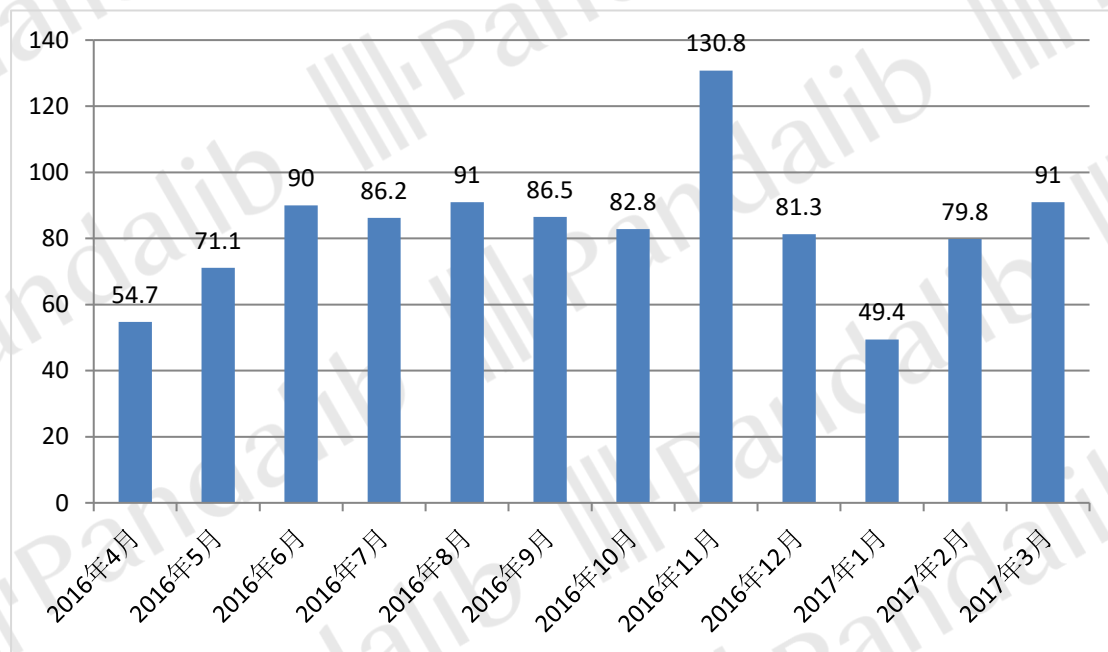
网络零售消费者性别分布



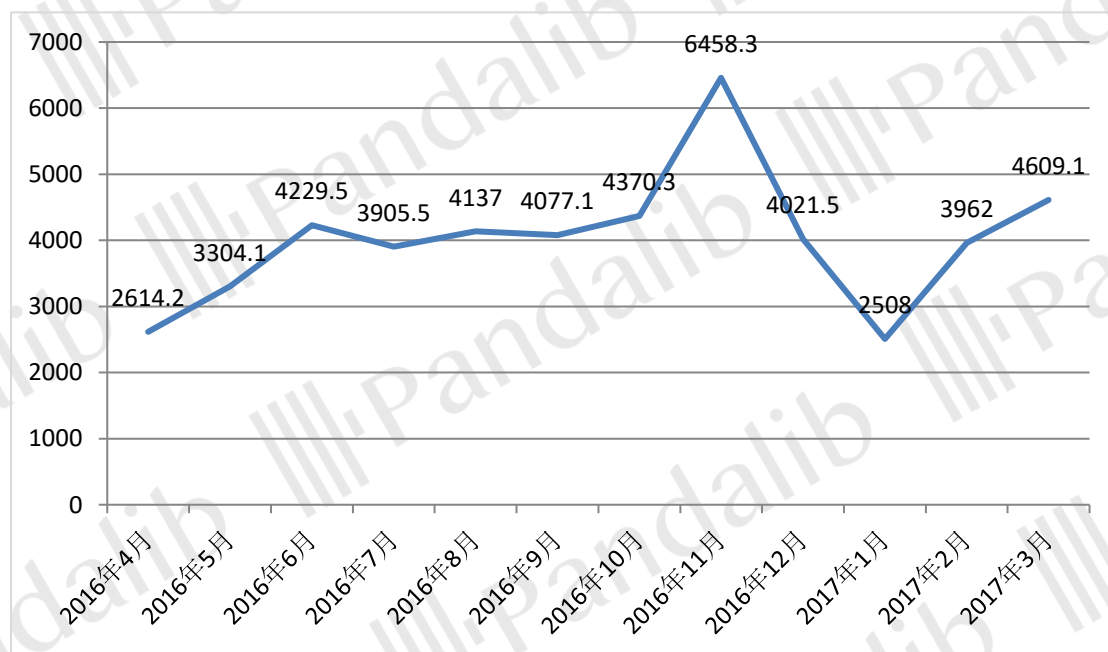
二、趋势分析

市场规模变化趋势

网络零售销售量变化趋势（万件）



网络零售销售额变化趋势（万元）



月份	销售量（万件）	销售额（万元）	成交均价（元）
2017年3月	91	4609.1	50.7

2017 年 2 月	79.8	3962	49.6
2017 年 1 月	49.4	2508	50.8
2016 年 12 月	81.3	4021.5	49.4
2016 年 11 月	130.8	6458.3	49.4
2016 年 10 月	82.8	4370.3	52.8
2016 年 9 月	86.5	4077.1	47.2
2016 年 8 月	91	4137	45.5
2016 年 7 月	86.2	3905.5	45.3
2016 年 6 月	90	4229.5	47
2016 年 5 月	71.1	3304.1	46.4
2016 年 4 月	54.7	2614.2	47.8

**如需查看更多维度分析，请登录下载
完整版报告！**