



2017 年 06 月 宝宝洗浴 (沐浴露)

电商大数据分析报告

Pandalib Inc.
www.pandalib.com

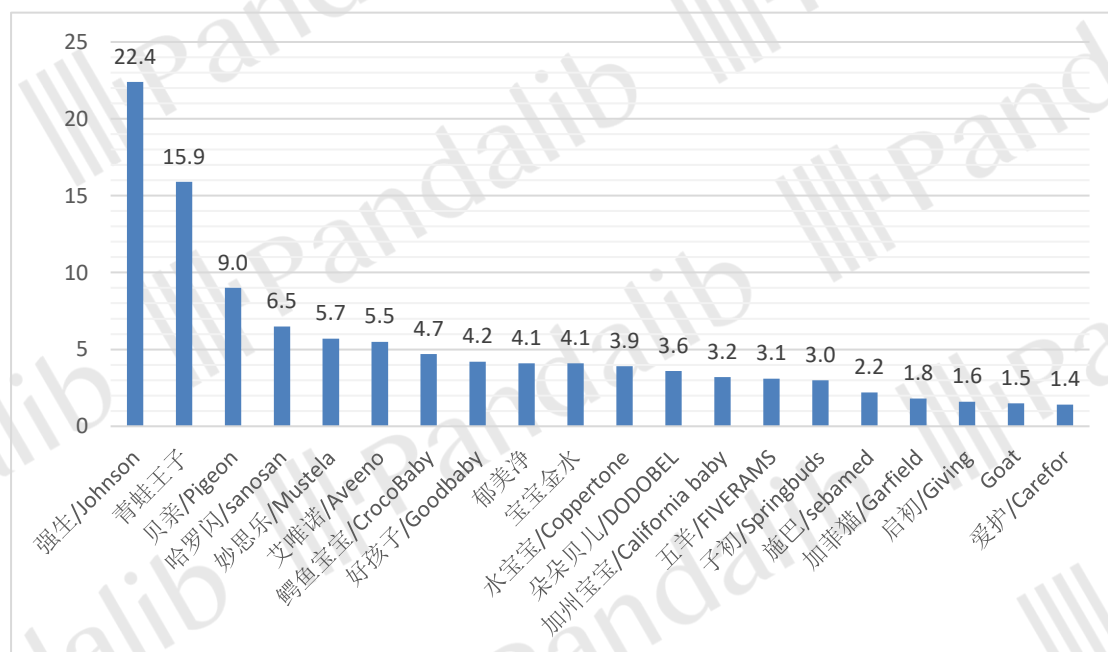
目录

一、市场概况.....	3
二、趋势分析.....	6
市场规模变化趋势.....	6
品牌变化趋势.....	7
渠道变化趋势.....	8
价格区间变化趋势.....	9
三、品牌分析.....	11
品牌销售排名.....	11
品牌渠道分布.....	13
品牌价格区间分布.....	14
品牌评论得分.....	17
品牌地区分布.....	17
品牌性别分布.....	17
四、渠道分析.....	18
电商渠道分布.....	18
渠道自营开放结构.....	19
渠道品牌分布.....	20
渠道价格区间分布.....	22
天猫店铺排行.....	23
淘宝店铺排行.....	24
五、价格分析.....	24
价格区间结构.....	24
成交均价.....	25
单品均价.....	25
价格区间品牌分布.....	25
价格区间渠道分布.....	26
六、单品分析.....	28
天猫畅销单品.....	30
淘宝畅销单品.....	31
京东畅销单品.....	32

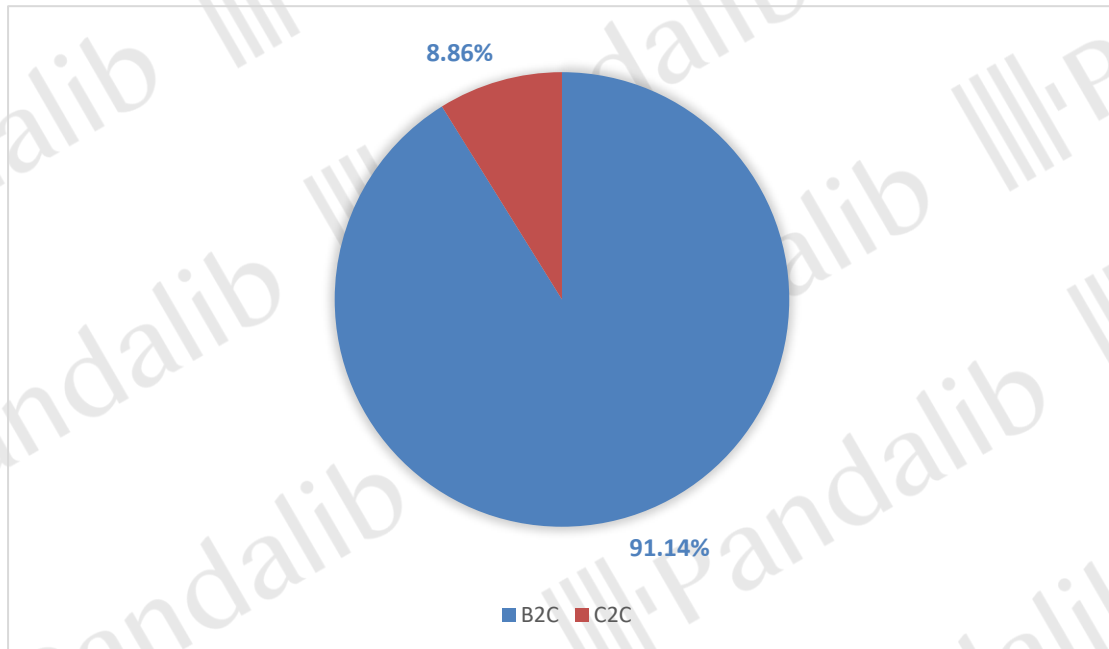
一、市场概况

2017年6月,宝宝洗浴(沐浴露)在线上共销售151.3万件,销售额为7797.5万元,成交均价为51.5元,销售额环比39.0%。销售量排在前三位的品牌为:强生/Johnson、青蛙王子、贝亲/Pigeon,其中强生/Johnson的销售量最高,达到了22.4万件;销售额排在前三位的品牌为:强生/Johnson、妙思乐/Mustela、哈罗闪/sanosan,其中强生/Johnson的销售额最高,达到了963.4万元。在电商渠道方面,B2C的销售量占比为91.2%,C2C的销售量占比为8.8%;其中天猫的销售量最高,占比为63.1%。女性消费者高于男性,其中男性消费者占比为44.9%;华东地区的消费者占比最高,达到45.2%,其次为华南地区和华中地区。

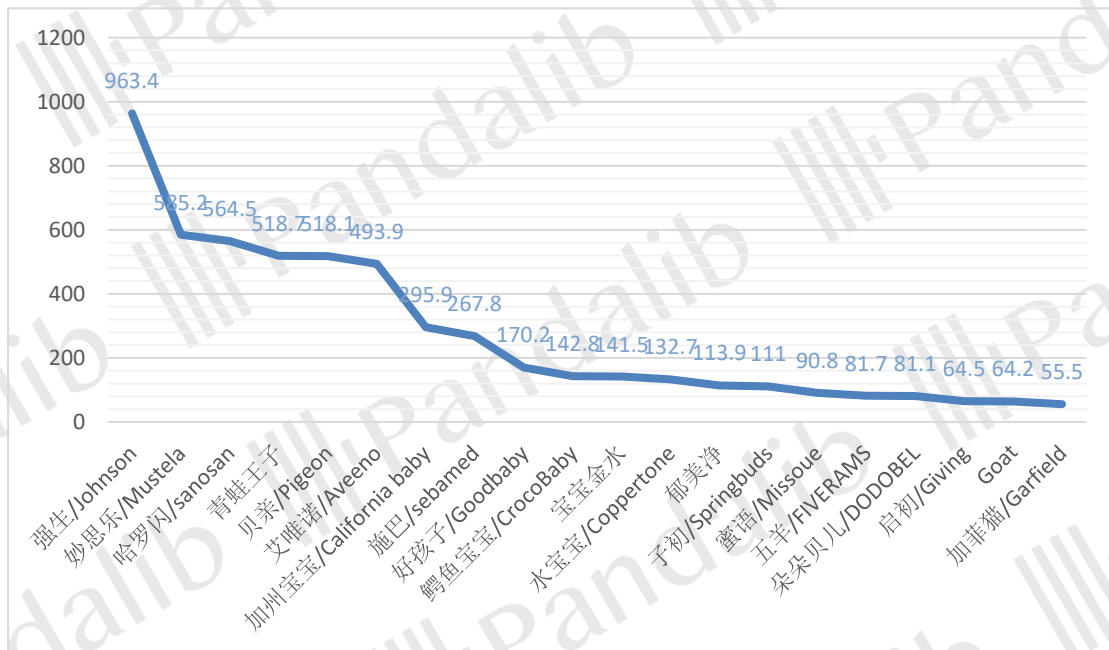
网络零售销售量排名 TOP20 品牌分析 (万件)



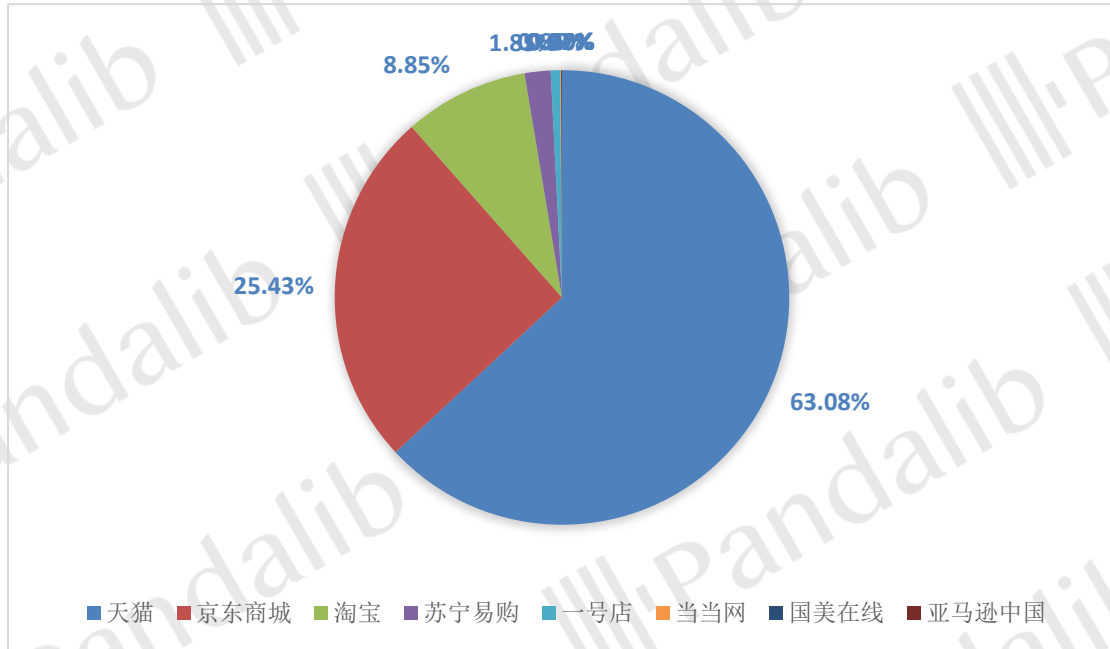
网络零售平台类型销售量占比



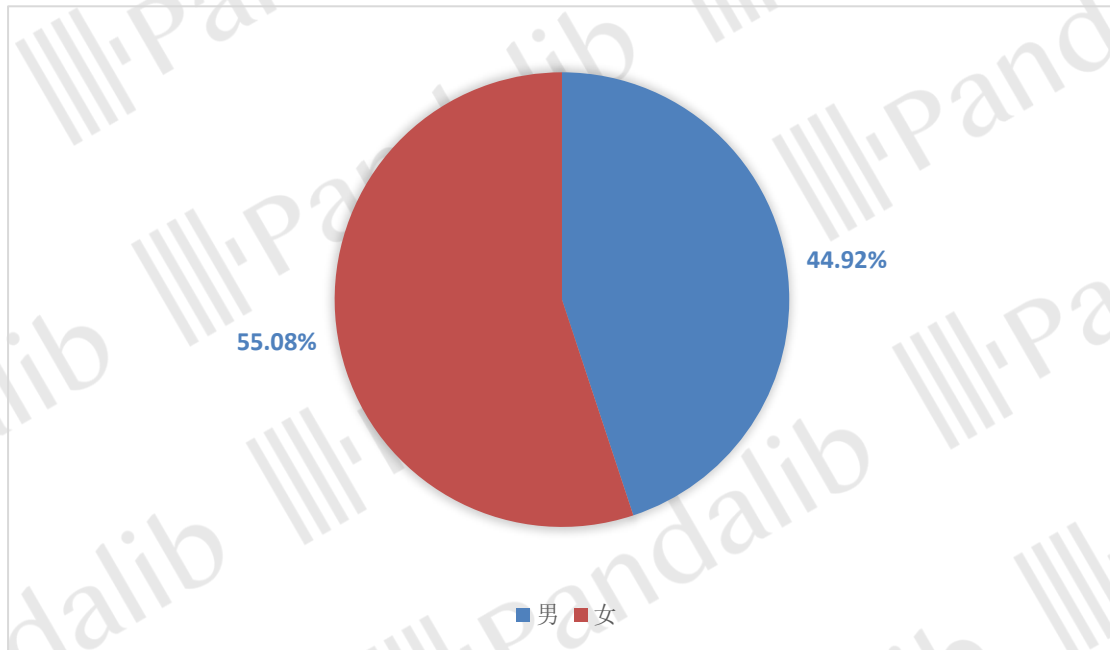
网络零售销售额排名 TOP20 品牌 (万元)



网络零售渠道销售量占比



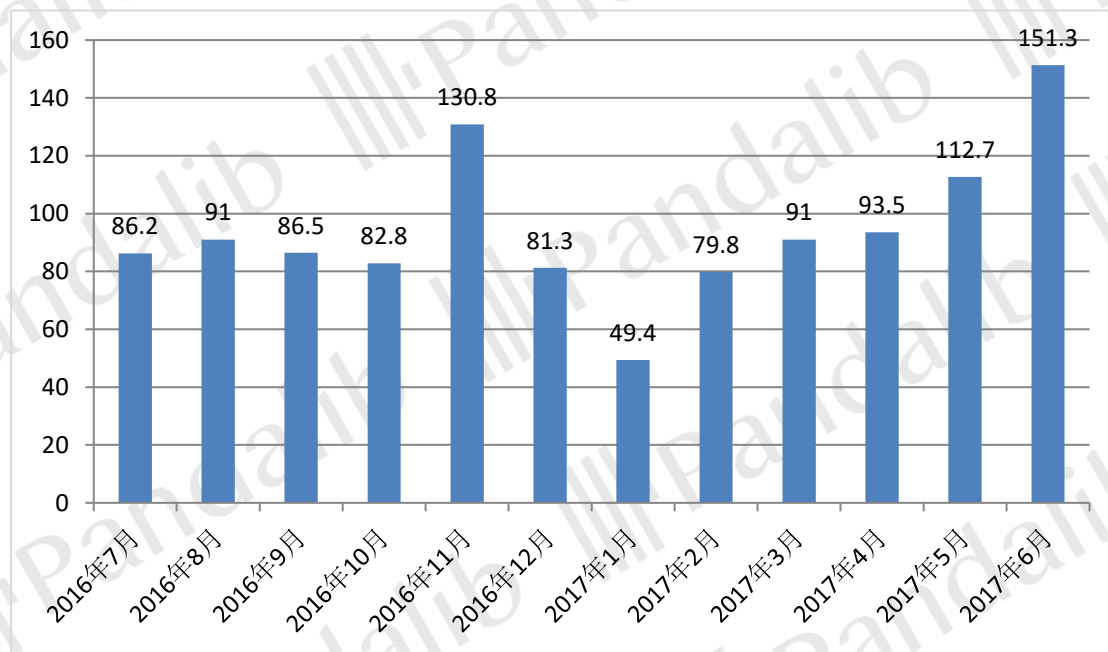
网络零售消费者性别分布



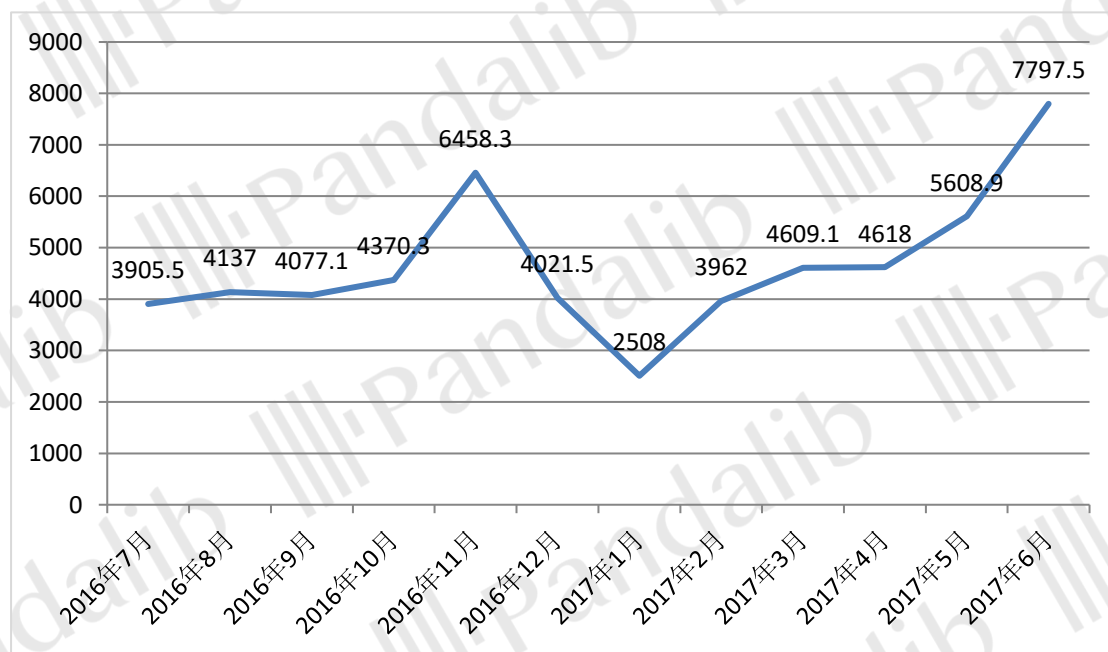
二、趋势分析

市场规模变化趋势

网络零售销售量变化趋势（万件）



网络零售销售额变化趋势（万元）



月份	销售量（万件）	销售额（万元）	成交均价（元）
2017年6月	151.3	7797.5	51.5

2017 年 5 月	112.7	5608.9	49.8
2017 年 4 月	93.5	4618	49.4
2017 年 3 月	91	4609.1	50.7
2017 年 2 月	79.8	3962	49.6
2017 年 1 月	49.4	2508	50.8
2016 年 12 月	81.3	4021.5	49.4
2016 年 11 月	130.8	6458.3	49.4
2016 年 10 月	82.8	4370.3	52.8
2016 年 9 月	86.5	4077.1	47.2
2016 年 8 月	91	4137	45.5
2016 年 7 月	86.2	3905.5	45.3

**如需查看更多维度分析，请登录下载
完整版报告！**