



Pandalib

2014 年 05 月 高端女装 (高端品
牌)

电商大数据分析报告

Pandalib Inc.

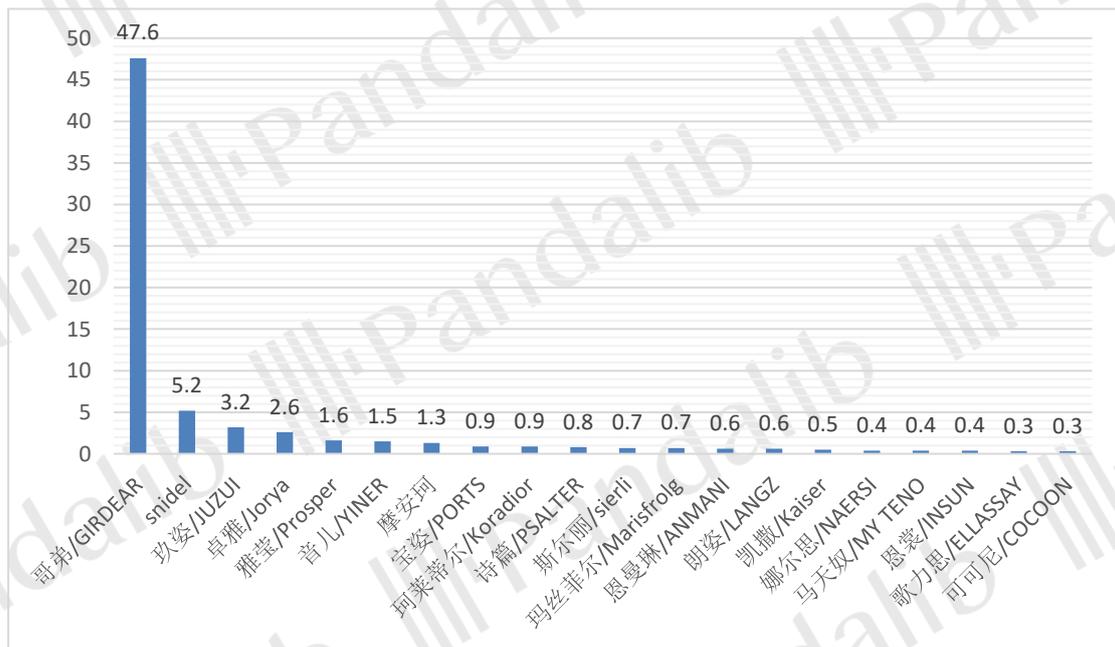
目录

| | |
|----------|----|
| 一、市场概况 | 3 |
| 二、趋势分析 | 6 |
| 市场规模变化趋势 | 6 |
| 品牌变化趋势 | 7 |
| 渠道变化趋势 | 8 |
| 价格区间变化趋势 | 9 |
| 三、品牌分析 | 11 |
| 品牌销售排名 | 11 |
| 品牌渠道分布 | 13 |
| 品牌价格区间分布 | 14 |
| 品牌评论得分 | 17 |
| 品牌地区分布 | 17 |
| 品牌性别分布 | 17 |
| 四、渠道分析 | 18 |
| 电商渠道分布 | 18 |
| 渠道自营开放结构 | 19 |
| 渠道品牌分布 | 20 |
| 渠道价格区间分布 | 22 |
| 天猫店铺排行 | 23 |
| 淘宝店铺排行 | 24 |
| 五、价格分析 | 24 |
| 价格区间结构 | 24 |
| 成交均价 | 25 |
| 单品均价 | 25 |
| 价格区间品牌分布 | 25 |
| 价格区间渠道分布 | 26 |
| 六、单品分析 | 28 |
| 天猫畅销单品 | 30 |
| 淘宝畅销单品 | 31 |
| 京东畅销单品 | 32 |

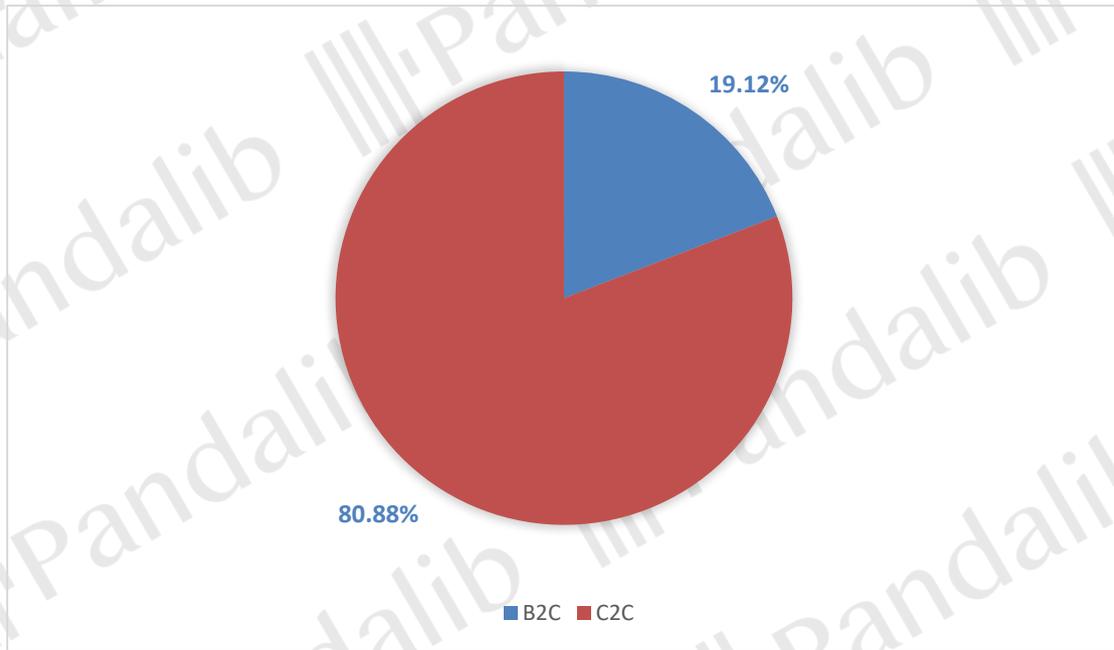
一、市场概况

2014年5月, 高端女装(高端品牌)在线上共销售 70.6 万件, 销售额为 20707.4 万元, 成交均价为 293.3 元, 销售额环比 3.7%。销售量排在前三位的品牌为: 哥弟/GIRDEAR、snidel、玖姿/JUZUI, 其中哥弟/GIRDEAR 的销售量最高, 达到了 47.6 万件; 销售额排在前三位的品牌为: 哥弟/GIRDEAR、snidel、卓雅/Jorya, 其中哥弟/GIRDEAR 的销售额最高, 达到了 7870.9 万元。在电商渠道方面, B2C 的销售量占比为 19.1%, C2C 的销售量占比为 80.9%; 其中淘宝的销售量最高, 占比为 80.9%。女性消费者高于男性, 其中男性消费者占比为 35.2%; 华东地区的消费者占比最高, 达到 37.6%, 其次为华北地区和华中地区。

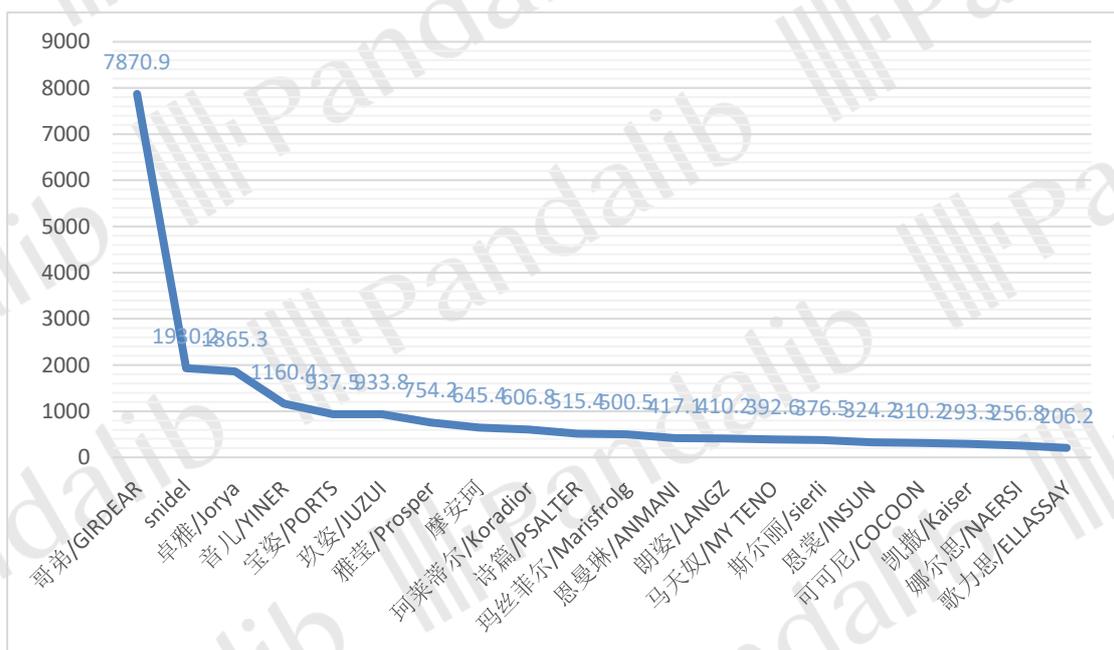
网络零售销售量排名 TOP20 品牌分析 (万件)



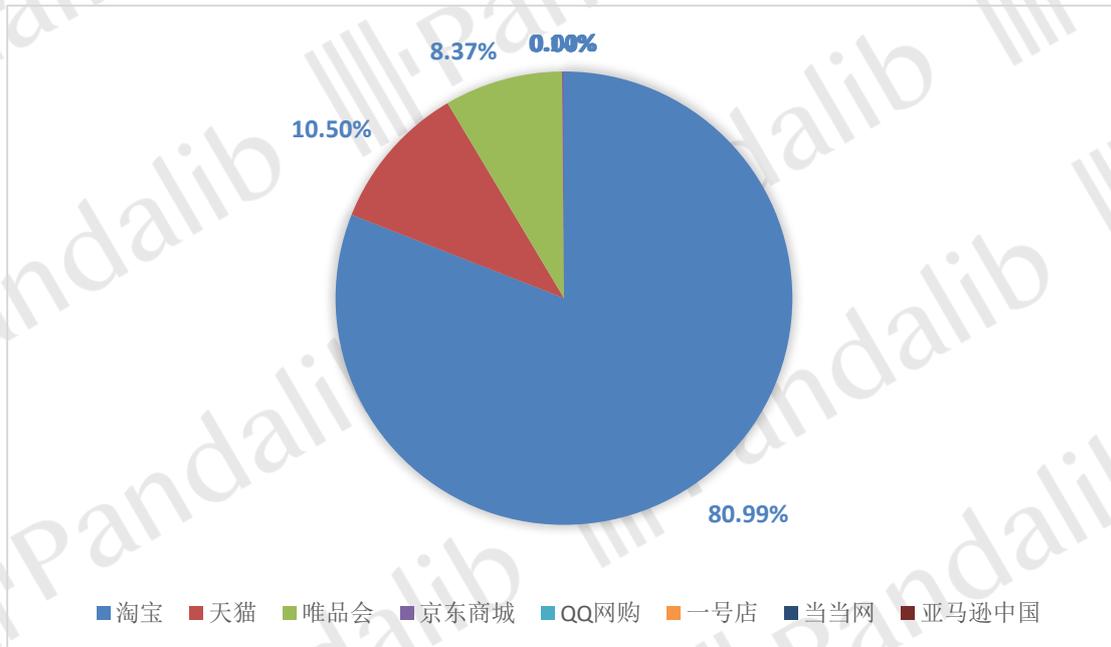
网络零售平台类型销售量占比



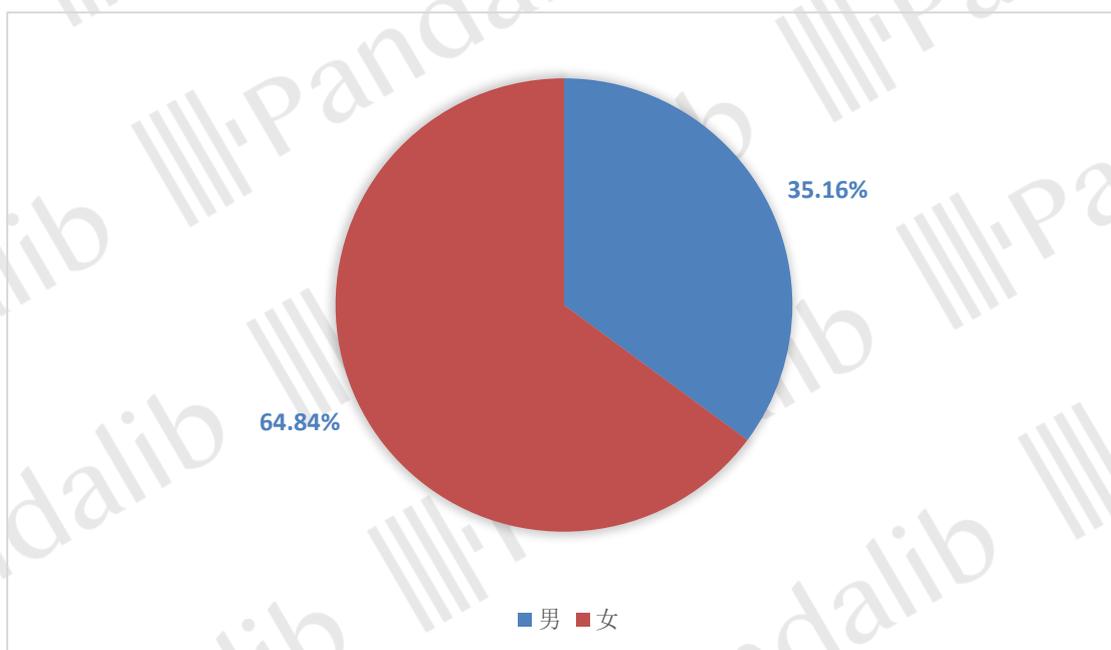
网络零售销售额排名 TOP20 品牌 (万元)



网络零售渠道销售量占比



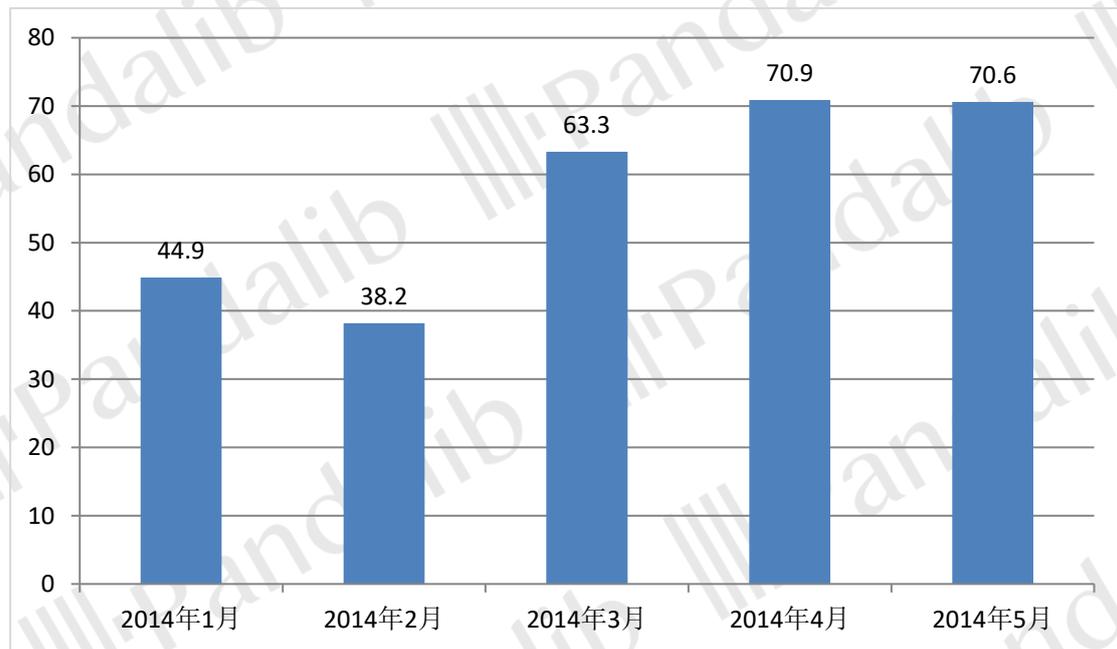
网络零售消费者性别分布



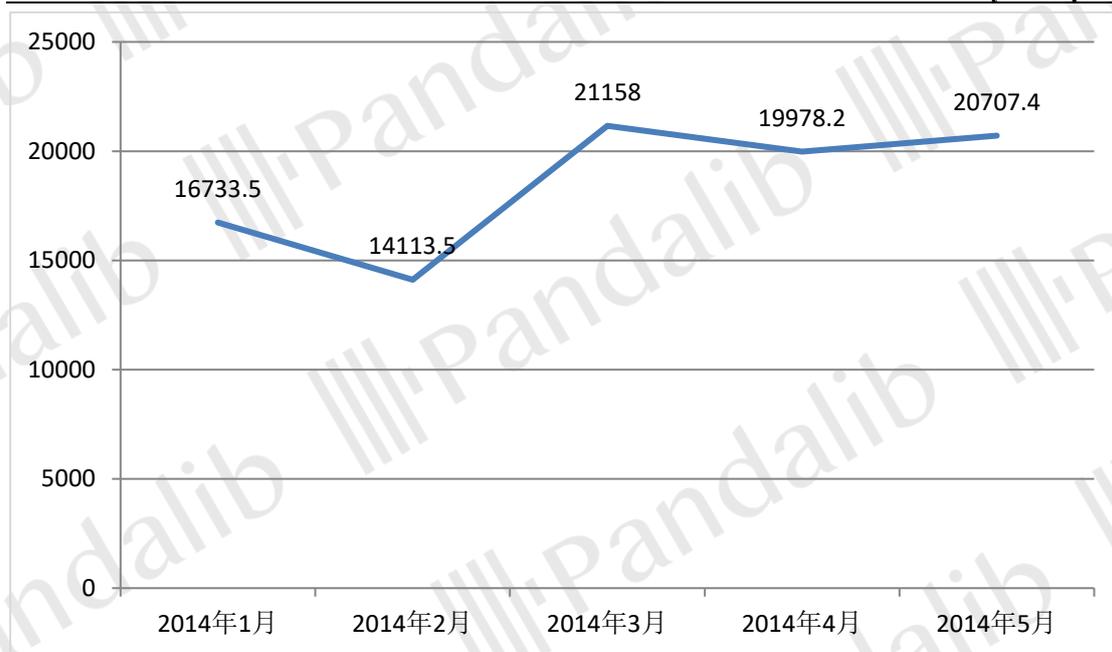
二、趋势分析

市场规模变化趋势

网络零售销售量变化趋势（万件）



网络零售销售额变化趋势（万元）



| 月份 | 销售量 (万件) | 销售额 (万元) | 成交均价 (元) |
|---------|----------|----------|----------|
| 2014年5月 | 70.6 | 20707.4 | 293.3 |
| 2014年4月 | 70.9 | 19978.2 | 281.8 |
| 2014年3月 | 63.3 | 21158 | 334.3 |
| 2014年2月 | 38.2 | 14113.5 | 369.9 |
| 2014年1月 | 44.9 | 16733.5 | 373.1 |

**如需查看更多维度分析，请登录下载
完整版报告！**