



2016 年 12 月 男鞋 电商大数据分析报告

Pandalib Inc.
www.pandalib.com

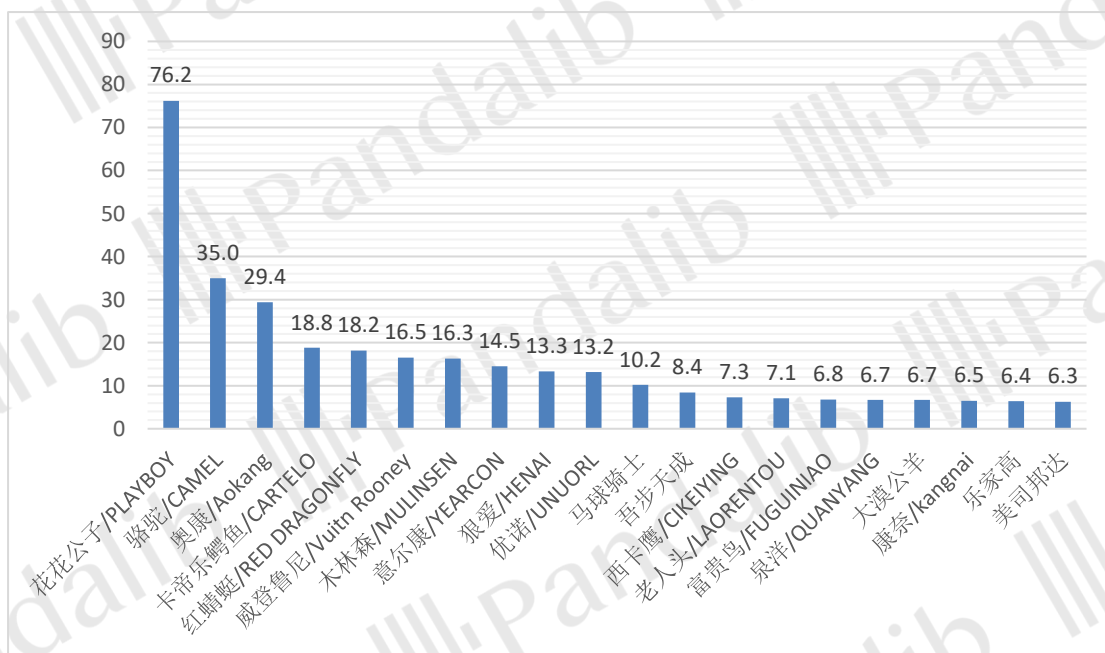
目录

一、市场概况.....	3
二、趋势分析.....	6
市场规模变化趋势.....	6
品牌变化趋势.....	7
渠道变化趋势.....	8
价格区间变化趋势.....	9
三、品牌分析.....	11
品牌销售排名.....	11
品牌渠道分布.....	13
品牌价格区间分布.....	14
品牌评论得分.....	17
品牌地区分布.....	17
品牌性别分布.....	17
四、渠道分析.....	18
电商渠道分布.....	18
渠道自营开放结构.....	19
渠道品牌分布.....	20
渠道价格区间分布.....	22
天猫店铺排行.....	23
淘宝店铺排行.....	24
五、价格分析.....	24
价格区间结构.....	24
成交均价.....	25
单品均价.....	25
价格区间品牌分布.....	25
价格区间渠道分布.....	26
六、单品分析.....	28
天猫畅销单品.....	30
淘宝畅销单品.....	31
京东畅销单品.....	32

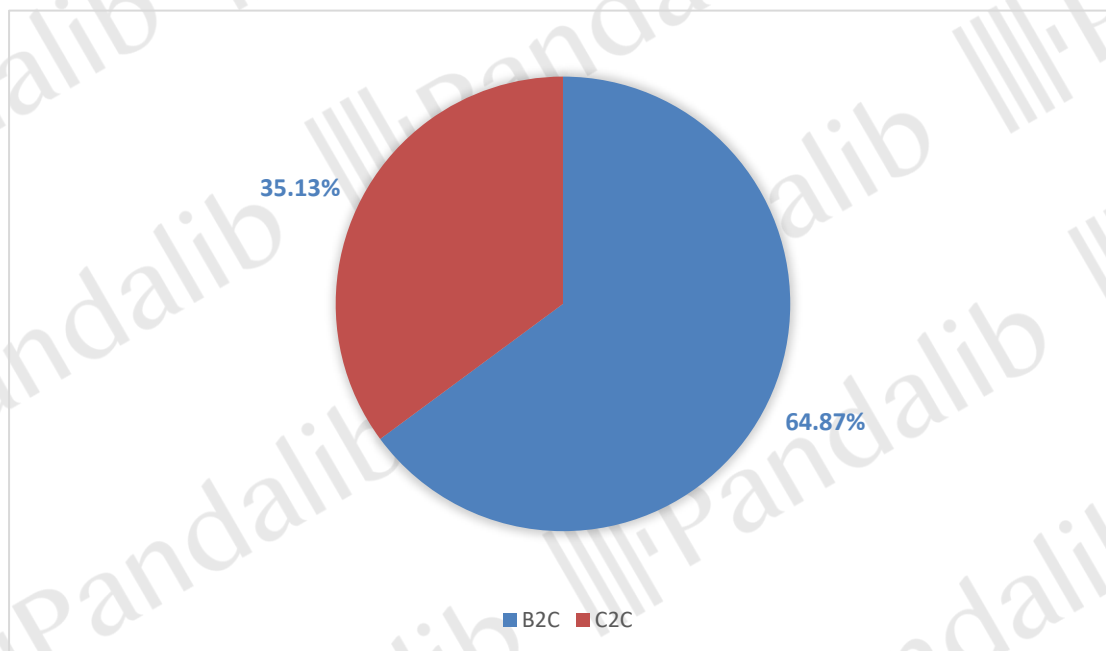
一、市场概况

2016 年 12 月，男鞋在线上共销售 1982.0 万件，销售额为 250298.9 万元，成交均价为 126.3 元，销售额环比-52.4%。销售量排在前三位的品牌为：花花公子/PLAYBOY、骆驼/CAMEL、奥康/Aokang，其中花花公子/PLAYBOY 的销售量最高，达到了 76.2 万件；销售额排在前三位的品牌为：花花公子/PLAYBOY、骆驼/CAMEL、奥康/Aokang，其中花花公子/PLAYBOY 的销售额最高，达到了 17181.1 万元。在电商渠道方面，B2C 的销售量占比为 64.9%，C2C 的销售量占比为 35.1%；其中天猫的销售量最高，占比为 50.9%。女性消费者高于男性，其中男性消费者占比为 49.1%；华东地区的消费者占比最高，达到 40.1%，其次为华北地区和华南地区。

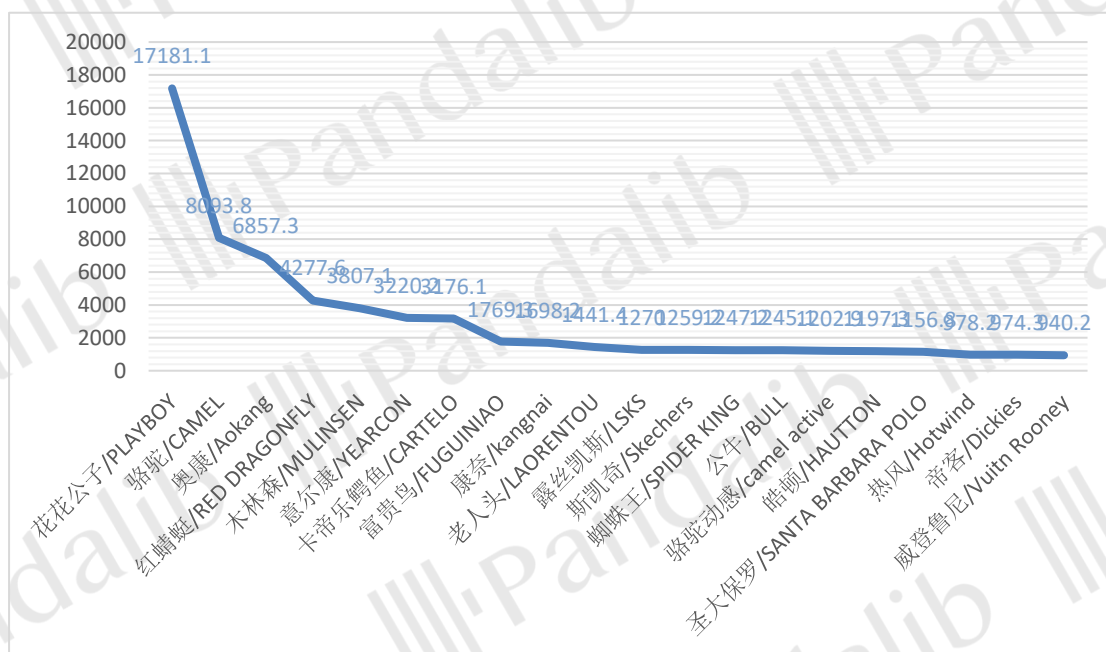
网络零售销售量排名 TOP20 品牌分析（万件）



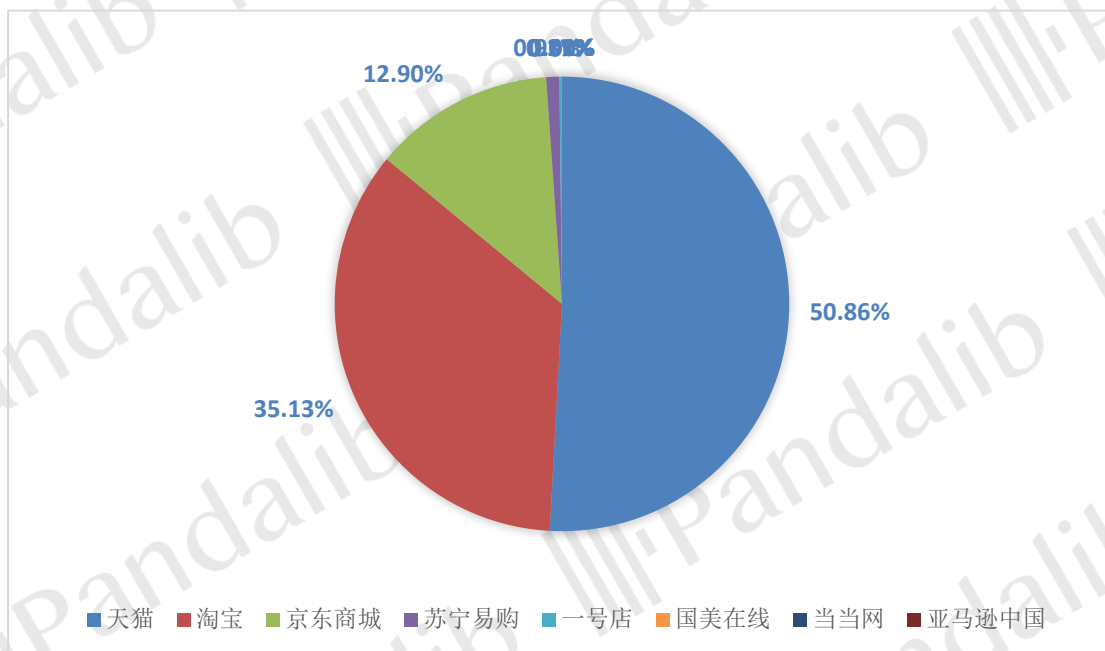
网络零售平台类型销售量占比



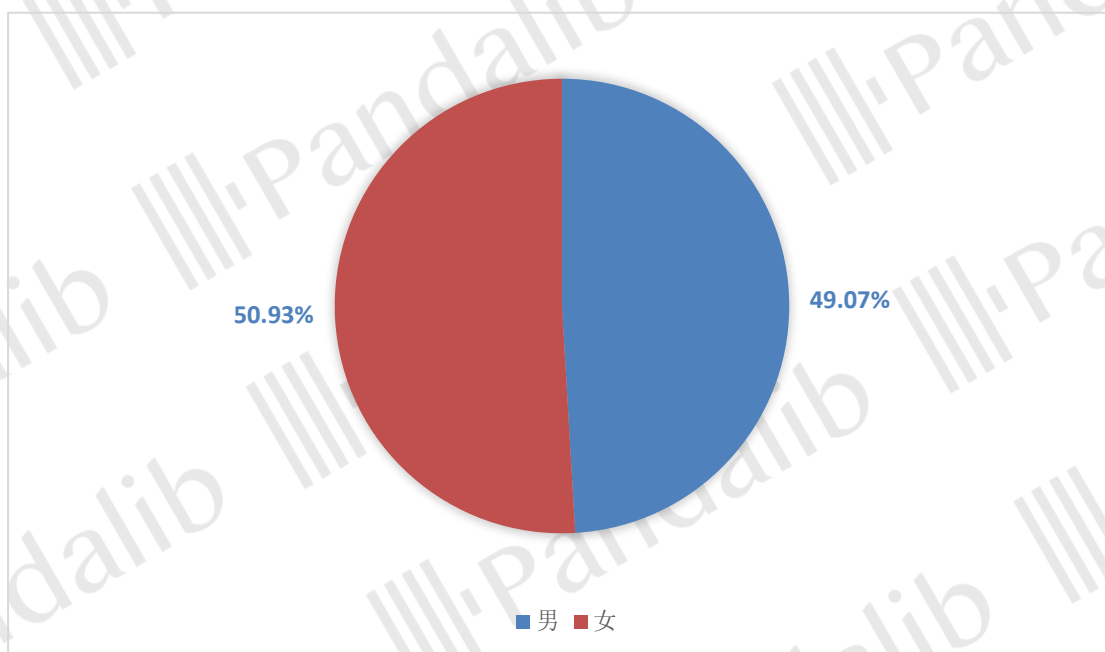
网络零售销售额排名 TOP20 品牌（万元）



网络零售渠道销售量占比



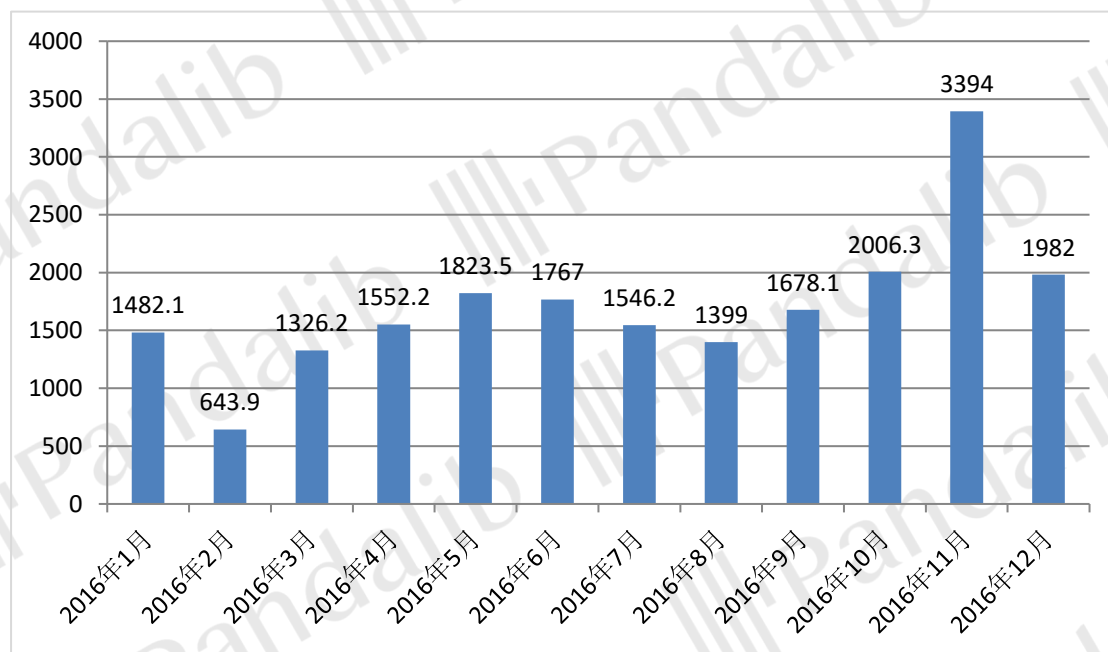
网络零售消费者性别分布



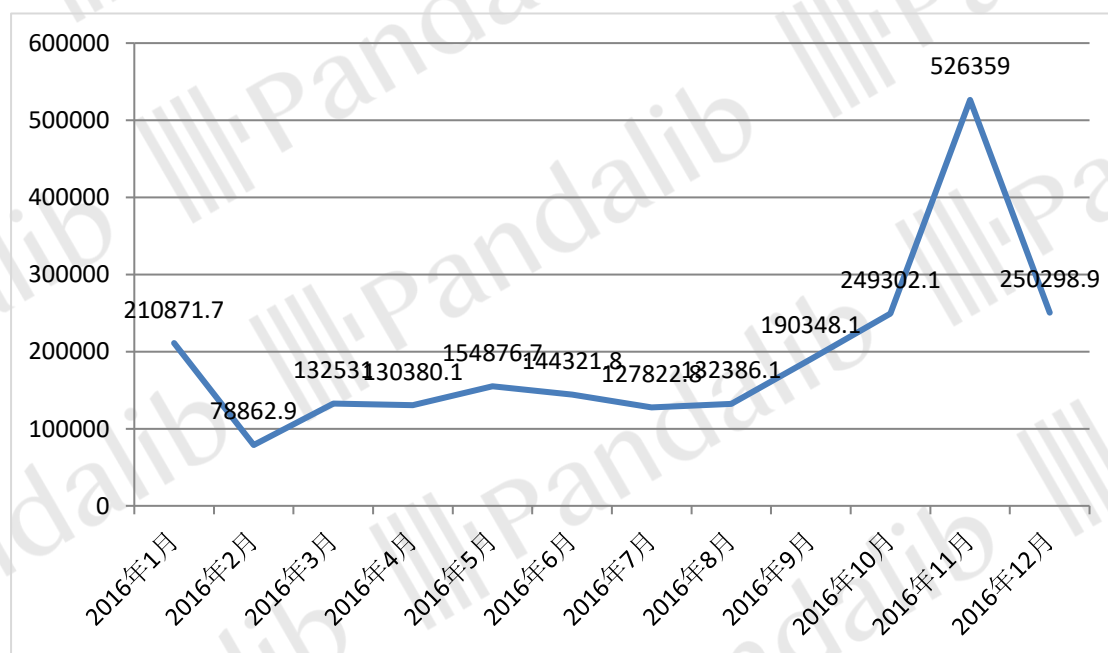
二、趋势分析

市场规模变化趋势

网络零售销售量变化趋势（万件）



网络零售销售额变化趋势（万元）



月份	销售量（万件）	销售额（万元）	成交均价（元）
2016 年 12 月	1982	250298.9	126.3
2016 年 11 月	3394	526359	155.1
2016 年 10 月	2006.3	249302.1	124.3
2016 年 9 月	1678.1	190348.1	113.4
2016 年 8 月	1399	132386.1	94.6
2016 年 7 月	1546.2	127822.8	82.7
2016 年 6 月	1767	144321.8	81.7
2016 年 5 月	1823.5	154876.7	84.9
2016 年 4 月	1552.2	130380.1	84
2016 年 3 月	1326.2	132531	99.9
2016 年 2 月	643.9	78862.9	122.5
2016 年 1 月	1482.1	210871.7	142.3

**如需查看更多维度分析，请登录下载
完整版报告！**