



2015 年 04 月 高端女装(高端品牌)

电商大数据分析报告

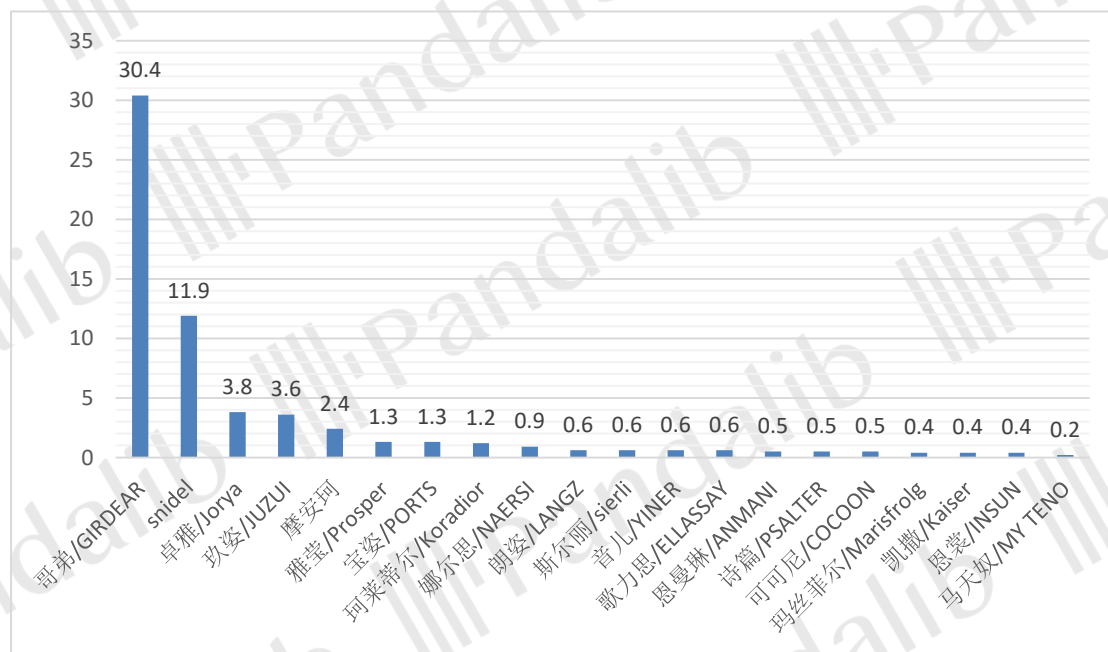
目录

一、市场概况.....	3
二、趋势分析.....	6
市场规模变化趋势.....	6
品牌变化趋势.....	7
渠道变化趋势.....	8
价格区间变化趋势.....	9
三、品牌分析.....	11
品牌销售排名.....	11
品牌渠道分布.....	13
品牌价格区间分布.....	14
品牌评论得分.....	17
品牌地区分布.....	17
品牌性别分布.....	17
四、渠道分析.....	18
电商渠道分布.....	18
渠道自营开放结构.....	19
渠道品牌分布.....	20
渠道价格区间分布.....	22
天猫店铺排行.....	23
淘宝店铺排行.....	24
五、价格分析.....	24
价格区间结构.....	24
成交均价.....	25
单品均价.....	25
价格区间品牌分布.....	25
价格区间渠道分布.....	26
六、单品分析.....	28
天猫畅销单品.....	30
淘宝畅销单品.....	31
京东畅销单品.....	32

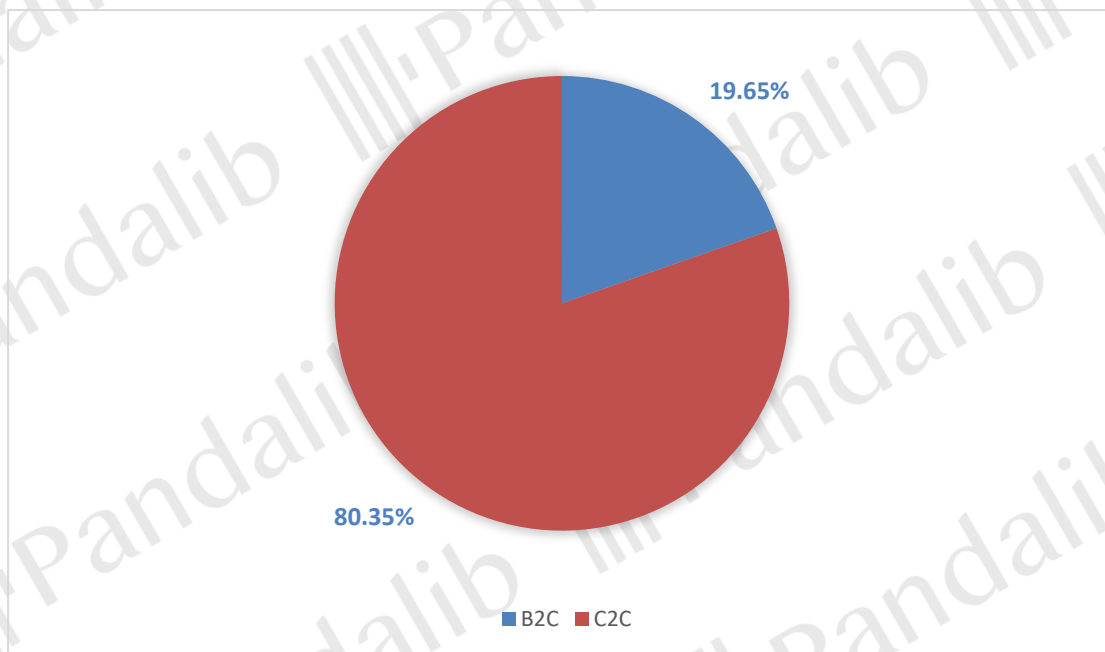
一、市场概况

2015 年 4 月, 高端女装(高端品牌)在线上共销售 62.1 万件, 销售额为 23412.2 万元, 成交均价为 377.2 元, 销售额环比-2.2%。销售量排在前三位的品牌为: 哥弟/GIRDEAR、snidel、卓雅/Jorya, 其中哥弟/GIRDEAR 的销售量最高, 达到了 30.4 万件; 销售额排在前三位的品牌为: 哥弟/GIRDEAR、snidel、卓雅/Jorya, 其中哥弟/GIRDEAR 的销售额最高, 达到了 6657.4 万元。在电商渠道方面, B2C 的销售量占比为 19.7%, C2C 的销售量占比为 80.3%; 其中淘宝的销售量最高, 占比为 80.3%。女性消费者高于男性, 其中男性消费者占比为 40.3%; 华东地区的消费者占比最高, 达到 42.8%, 其次为华北地区和华中地区。

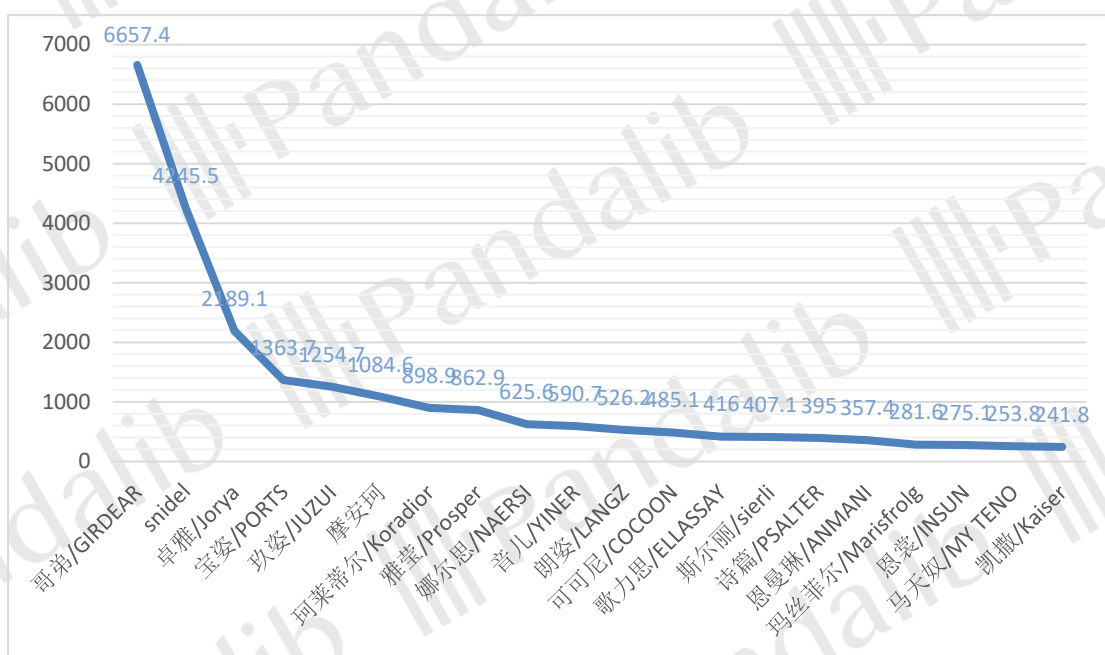
网络零售销售量排名 TOP20 品牌分析 (万件)



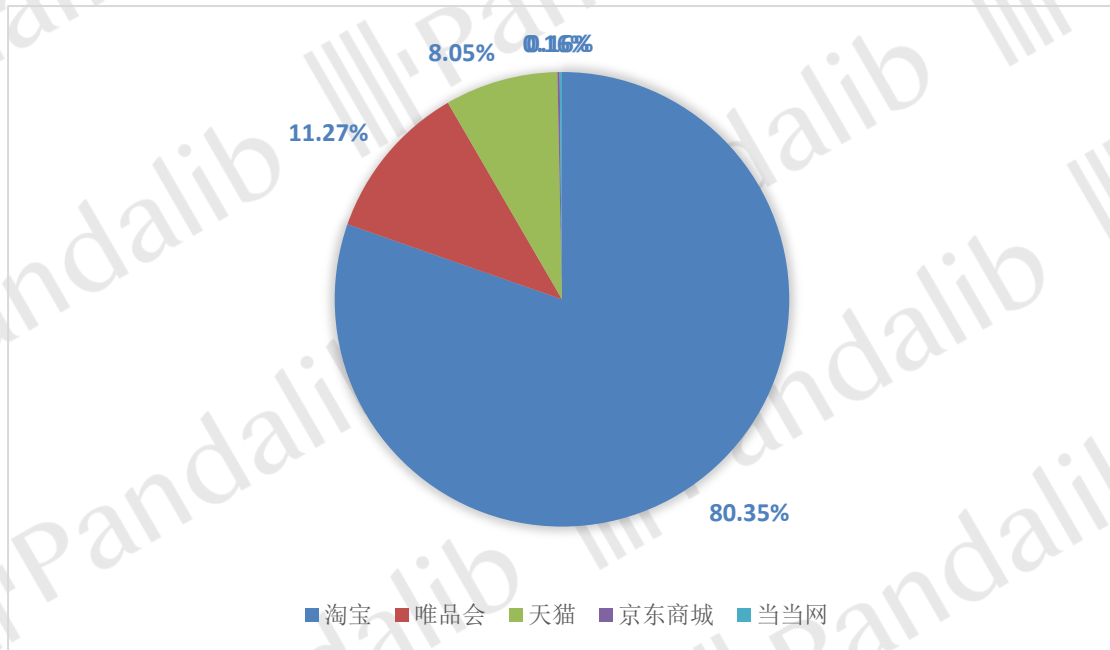
网络零售平台类型销售量占比



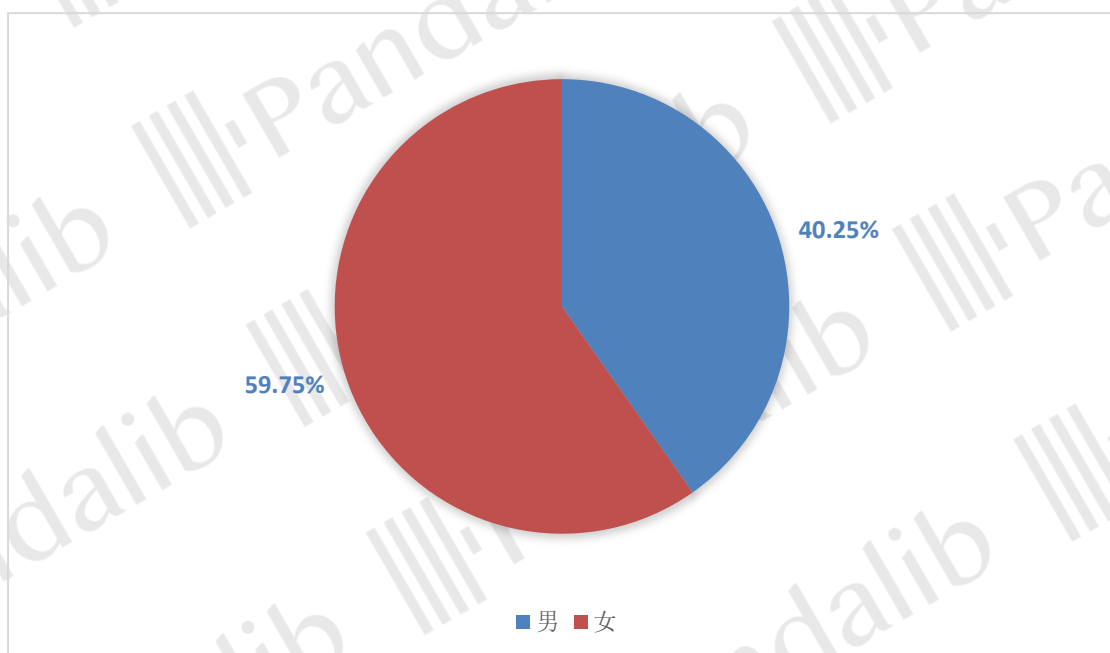
网络零售销售额排名 TOP20 品牌（万元）



网络零售渠道销售量占比



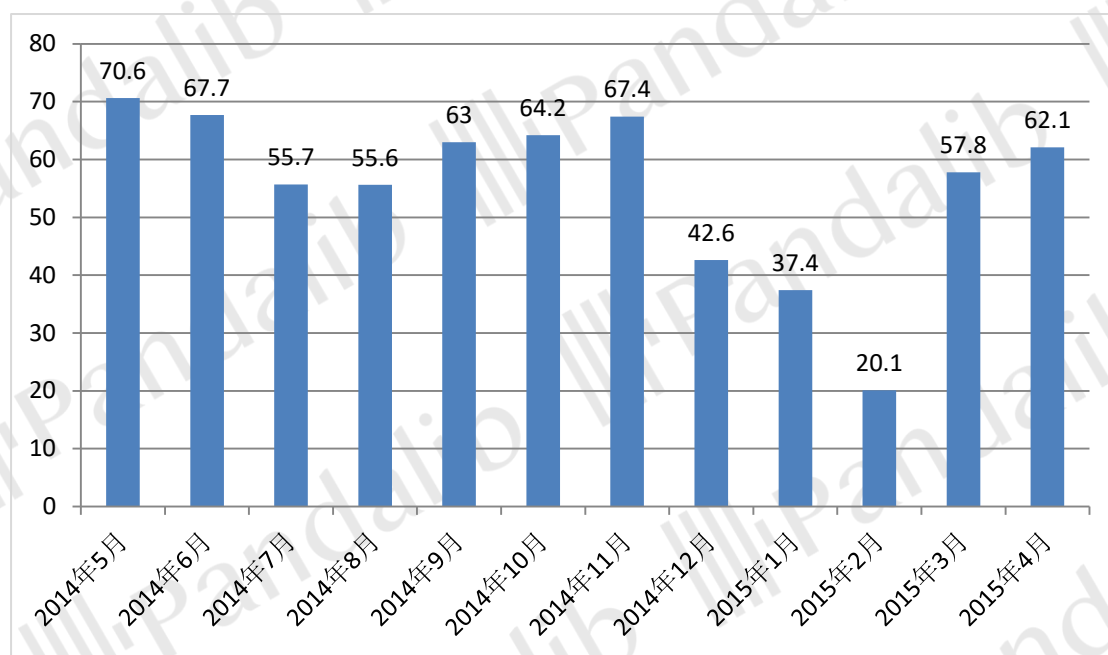
网络零售消费者性别分布



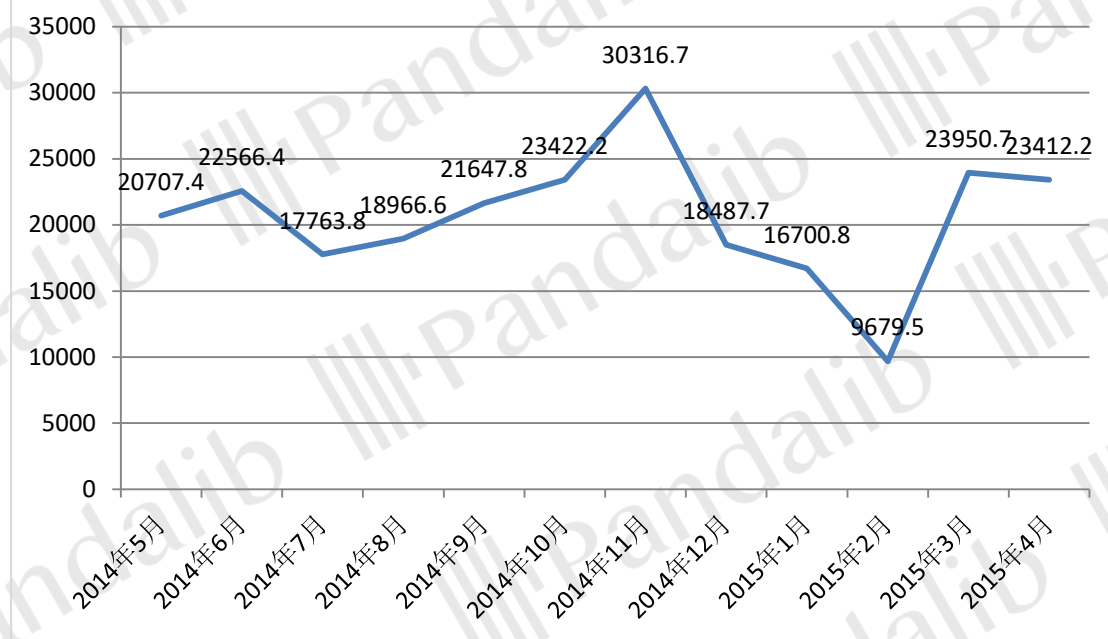
二、趋势分析

市场规模变化趋势

网络零售销售量变化趋势（万件）



网络零售销售额变化趋势（万元）



月份	销售量（万件）	销售额（万元）	成交均价（元）
2015 年 4 月	62.1	23412.2	377.2
2015 年 3 月	57.8	23950.7	414.6
2015 年 2 月	20.1	9679.5	480.5
2015 年 1 月	37.4	16700.8	446.4
2014 年 12 月	42.6	18487.7	434.1
2014 年 11 月	67.4	30316.7	450
2014 年 10 月	64.2	23422.2	364.6
2014 年 9 月	63	21647.8	343.6
2014 年 8 月	55.6	18966.6	341.1
2014 年 7 月	55.7	17763.8	318.8
2014 年 6 月	67.7	22566.4	333.3
2014 年 5 月	70.6	20707.4	293.3

如需查看更多维度分析，请登录下载
完整版报告！